

Завод «ГИДРОГАЗ»:
по пути инноваций

Официальный визит

стр. 3

Круглый стол
по вопросам
энергосбережения

Специальный выпуск

стр. 4–6

Ан-148 — лайнер
межгосударственной
кооперации

Российско-украинское
партнерство

стр. 7

«Поступления
налогов растет —
кризис отступил»

Интервью
с Сергеем Дукановым

стр. 8

Тяга к небу —
на «Вираже»

Липецк ждет

стр. 9

Обратная связь:
люди и системы

ООО «Монтажавтоматика»

стр. 10

Идеальное жилье
по цене и качеству

предлагает
ООО «Авангард-Строй»

стр. 11

Гранитные берега
«Тихого Дона»

Новое горное предприятие

стр. 12

Проблемы логистики

Актуальные вопросы

стр. 13–14

ПРОМЫШЛЕННЫЕ *вести*

Воронежской
области

■ № 4 (75) ■ Апрель 2010 г. ■



Дарья Тихоновна МАЛАХОВА

и спустя столько лет не может сдержать слез, говоря о своем военном прошлом. Ей 91 год. Пять лет своей долгой жизни провела на фронте, 41 — отдала Воронежскому заводу СК

стр. 2

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

«Воронежстальмост» начал поставку нового моста

ЗАО «Воронежстальмост» начал поставку металлоконструкций для нового моста в городе Алексин Тульской области. Речь идет о строительстве нового (взамен аварийного) моста через Оку, соединяющего промышленную и спальную части города. Старый бетонный мост был построен в 1966 году. Сегодня реку ежедневно пересекает более 5 тыс. транспортных средств. Его изношенность оценивается в 60 процентов. Движение автотранспорта по мосту осуществляется со скоростью 20 км/час. Новый трехполосный мост построят рядом со старым, который подвергнется реконструкции. Общая стоимость проекта составляет 1,2 млрд рублей. В реализации проекта участвуют два предприятия. «Воронежстальмост» поставит 1,5 тонны металлоконструкций при общем объеме работ в 2,5 тыс. тонн.

В Воронежской области не будут строиться мусоросжигательные заводы

На заседании рабочей группы по отбору инвестиционных предложений в сфере обращения с отходами производства и потребления не было рассмотрено ни одного проекта по строительству в регионе мусоросжигательного завода, сообщили в секретариате заместителя губернатора — первого заместителя председателя правительства Александра Ганова. По информации секретариата, на совещании были рассмотрены шесть инвестиционных предложений по сбору, вывозу и дальнейшей переработке или уничтожению отходов. Все проекты проходят проверку с учетом двух основных требований — комплексный характер предложений и недопущение роста тарифов вне рамок инфляции. «При выборе разнообразных технических решений мы ограничены платежеспособностью граждан. Возможно, удобно было бы отправлять мусор в космос, но население не выдержит таких расходов», — отметил вице-губернатор. Все представленные проекты соответствуют экологическим требованиям, и ни один из них не предполагает схемы «собрал-вывез-сжег».

Напомним, что воронежская компания «Каскад» предложила в течение четырех месяцев ввести в строй полигон ТБО стоимостью более 300 млн рублей. Предполагается, что объект позволит закрыть переполненную муниципальную свалку и приступить к ее рекультивации. Как заявил руководитель «Каскада», компания готова в августе 2010 года сдать в эксплуатацию первую очередь полигона ТБО площадью 30 га и объемом 50 млн кубических метров, которого хватит на утилизацию всего мусора Воронежа в течение 20 лет. При условии строительства мусоросортировочного завода, который планируется ввести в эксплуатацию в 2012 году, срок эксплуатации нового полигона увеличится минимум в два раза. Этот инвестор уже построил в Воронеже в 2009 году 147 контейнерных площадок, закупил и установил более 2 тысяч контейнеров (в том числе 85 полуподземных емкостью 4 куб. м каждый, и 155 «лодочек» для крупногабаритных отходов). Для обслуживания увеличенного по количеству и номенклатуре контейнерного хозяйства было приобретено 50 единиц новой спецтехники.

Банк ВТБ приступил к выдаче беззалоговых кредитов

Банк ВТБ готов предоставлять беззалоговые кредиты предприятиям среднего бизнеса Воронежской области под индивидуальную ставку. Такие кредитные продукты наиболее востребованы для финансирования хозяйственной деятельности и пополнения оборотных средств организации. На оформление необеспеченных и частично обеспеченных кредитов требуется не более 1 недели, причем необходимая сумма может быть до 100 млн рублей на срок до 12 месяцев, а процентные ставки лишь незначительно отличаются от процентных ставок по кредитам, предоставленным под залог недвижимого имущества. При этом компания-заемщик должна иметь высокие финансовые показатели, ежемесячно проводить по расчетному счету в банке обороты в сумме не меньшей, чем 50% от суммы кредита, не обеспеченной залогом имущества, и иметь подписанный основными акционерами организации договор поручительства с банком.

Информация представлена
Агентством Бизнес Информации

**ОБЪЕДИНЕНИЕ РАБОТОДАТЕЛЕЙ
ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ**

ИНФОРМИРУЕТ

Хрупкая, сильная, смелая...

■ ПУТИ-ДОРОГИ ФРОНТОВОГО ШОФЕРА ■

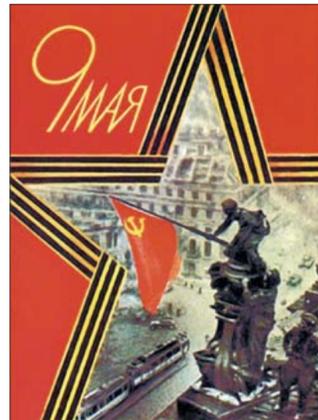
«Срочно явиться в военкомат! С собой обязательно взять водительское удостоверение, кружку и ложку», — такие слова услышала 20-летняя девушка Даша. Молча собралась, поехала. Как оказалось, призывом на фронт. Среди молодых тех лет имеющих водительские права было не так много. Умение Дарьи Тихоновны управлять автомобилем оказалось на вес золота.

Так и проехала на военном грузовике сквозь пять долгих лет хрупкая девушка Даша. Сегодня довольствие на фронт везет, завтра уже на всех парах гонит в медсанчасть — в кузове грузовика раненые... Воронеж, Курск, Орел, Киев — всех городов, что за те страшные, жестокие годы объездила Дарья Тихоновна, она уже и не вспомнит.

Было и ранение в руку. Пережила. Как только оправилась, стала учеников готовить. На всякий случай.

Молодая, красивая, живая — ей бы с парнем на танцплощадке в вальсе кружиться. А она ему твердит «сцепление — газ — тормоз». Такое время было.

Дарья Тихоновна себя жалеть не привыкла. Война кончилась, и Даша сразу же пошла работать. Даже пять лет себе сбросила, когда паспорт оформляла, чтоб моложе быть и скорее работу получить. Так и сейчас: по паспорту ей 86 лет, по сути — 91. Ветеран завода Д.Т. Малахова на Воронежском заводе СК отработала 41 год. В цехе 27а — машинистом компрессорных установок, потом долгое время — на очистных сооружениях. Она и на заводе как на войне — всегда на передовой. И работала, и в партийной деятельности активно участвовала. С гордостью говорит: «На всех торжественных мероприятиях красное знамя всегда поднимала я». Похваления от ОАО «Воронежинтескаучук» Дарья Тихоновна принимает с нескрываемой радостью. В ее жизни



рядом почти никого не осталось: сына и мужа уже нет в живых, ухаживает за ней племянница. По случаю визита с трудом, но встает с постели, надевает нарядный платок, орден — все на груди не уместится. Она и плачет, и радуется одновременно. Тому, что прожила такую долгую, сложную, нужную, героическую жизнь.

Сердечно поздравляю Вас с Днем Победы!

«Победа!» — с этим словом линовал народ-победитель в 1945 году. Это слово и сегодня отзывается в сердцах всех россиян, переполняя нас гордостью за свое Отечество, заставляя вновь и вновь восхищаться подвигом народа-освободителя.

День Победы — праздник, который стал символом героизма нашего народа, его неистощимой стойкости и несокрушимости духа.

Мы знаем, сколько горя и страданий принесла война, какой ценой была завоевана Победа. Но только тот, кто был в бою, кто, не щадя сил и здоровья, трудился в тылу, может сегодня рассказать, через какие испытания пришлось пройти, чтобы сохранить веру в будущее, в силу добра, в неизбежность победы над врагом.

Дорогие наши ветераны, вы не только выстояли и победили. За короткий срок вы подняли Отечество из руин.

Мы склоняем голову перед героями-победителями. Великою ценою вы заплатили за нашу радость жить, работать, растить детей и внуков.

Вы и сегодня в строю — помогаете своим мудрым советом, участвуете в воспитании молодого поколения. И мы стараемся оставаться верными тем традициям, которые вы заложили.

Многие из ветеранов не дожили до этого светлого праздника. Память о них будет вечно жива в наших сердцах. И мы должны проявлять максимальную чуткость к тем, кто еще рядом с нами.

Убежден, что наше глубокое уважение и благодарность ветеранам должны



Славы! Пусть всегда будет мирным небо над головой. Крепкого вам здоровья, долгой и спокойной вам жизни, уважаемые ветераны, участники Великой Отечественной войны и труженики тыла!

Президент Регионального объединения работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области» А.Б. Андреев

выражаться в заботе и внимании, в повседневной помощи и поддержке. От имени Регионального объединения работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области» и от себя лично поздравляю вас с Днем Победы, Днем великой народной

В рамках федеральной целевой программы «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технического комплекса России на 2007–2012 гг.» Федеральное агентство по науке и инновациям (ФАНИ) завод «Гидрогаз» приступил к отгрузке в ОАО «Нижнекамскнефтехим» комплекта оборудования опытного завода для отработки технологических режимов производства и наработки опытных партий различных марок синтетического этилен-пропиленового каучука (СКЭПТ). Уникальная инновационная разработка завода заинтересовала губернатора Воронежской области Алексея Гордеева, который посетил «Гидрогаз», чтобы ознакомиться с ней на месте.

Эксплуатация опытного завода, полностью спроектированного и изготовленного заводом «Гидрогаз», позволит ОАО «Нижнекамскнефтехим» в 2011 г. приступить к строительству полномасштабного завода, обеспечивающего потребности страны. Не менее 70% объема производства будет экспортироваться за рубеж. На сегодняшний день СКЭПТ является наименее дорогим эластомером специального назначения и высокой атмосферостойкости, применяемым в автомобильной промышленности, в строительстве, в кабельном производстве, для облицовки бассейнов и т. п. Отработка промышленной технологии на опытном заводе ЗАО Гидрогаз позволит ОАО Нижнекамскнефтехим достичь одного из лучших в мире соотношений цена — качество.

По словам директора завода Дмитрия Маркова, в мире известно только одно предприятие, специализирующееся на подобной продукции, — канадская фирма «Зитон». Однако ОАО Нижнекамскнефтехим в результате тендера разместила заказ на проектирование и изготовление опытного завода именно на «Гидрогазе». Коллектив завода с честью справился с этой сложнейшей работой. Достаточно сказать, что в процессе работы было получено четыре патента на изобретения, разработано не менее десятка не выпускающихся в стране агрегатов и устройств, таких как дисковые, шестеренные герметичные насосы, струйные перемешивающие устройства, полимеризаторы, дросселизаторы, механические перемишывающие устройства с магнитным приводом, специальные емкостные аппараты. Этот контракт послужил толчком к техническому перевооружению предприятия. Для его реализации закуплено новейшее сварочное, литейное оборудование и металлообрабатывающее оборудование, технологический комплекс рентгеноконтроля отливок и сварных соединений. Создано около двадцати новых рабочих мест, реконструированы и организованы вновь несколько производственных участков. Ряд специалистов и производственных рабочих прошли специальное обучение и аттестацию.

Для коллектива завода разработка и изготовление импортозамещающей высокотехнологичной техники процесс непрерывный. С самого начала своего существования, а случилось это в 1996 году, отцы-основатели ЗАО «Гидрогаз» решили развивать предприятие в режиме непрерывной инновационной деятельности в области химического и энергетического машиностроения, вытесняя с рынка зарубежные компании и устаревшую продукцию отечественных предприятий. Одним из принципиальных отличий предприятия была возможность формирования коллектива из ведущих специалистов авиационной, ракетно-космической и электронной промышленности Воронежской области.

Реализуемый в настоящее время первый этап инвестиционного проекта предприятия позволит в ближайшие 1,5-2 года:

- завершить выход на рынок разработки и реализации проектов комплексных технологических производств и систем их управления;
- выйти на рынок теплообменного и емкостного оборудования, включая реакторные, полимеризационные и др. емкости и перемешивающие устройства;
- начать серийные поставки полупогружных и горизонтальных нефтяных насосов с напорами до 650 м;
- обеспечить место в первой пятёрке Российских поставщиков технологических комплексов

по очистке воды с использованием баромембранных технологий (ультрафильтрация, электродеионизация) для энергетики и электронной промышленности;

- сохранить приоритет ведущей компании России в разработке и производстве запорно-регулирующей арматуры насосного оборудования герметичного исполнения с приводом через магнитную муфту для химически опасных и ядовитых сред с освоением рынка предприятий ядерного цикла.

Однако руководство предприятия считает наиболее важным для успешного развития не технический уровень разрабатываемой продукции, а все-таки построение современной системы организации производства, где технический уровень является лишь одним из аспектов общего. В наше время мало купить современные станки и нанять квалифицированный персонал.

Однако руководство предприятия считает наиболее важным для успешного развития не технический уровень разрабатываемой продукции, а все-таки построение современной системы организации производства, где технический уровень является лишь одним из аспектов общего. В наше время мало купить современные станки и нанять квалифицированный персонал.

Однако руководство предприятия считает наиболее важным для успешного развития не технический уровень разрабатываемой продукции, а все-таки построение современной системы организации производства, где технический уровень является лишь одним из аспектов общего. В наше время мало купить современные станки и нанять квалифицированный персонал.

Для успешного развития необходимо четко сформулировать цели, выстроить и отладить абсолютно все процессы. От научно-технического совета, маркетинговых исследований, получения заказов, конструкторских, технологических работ, подготовки производства, изготовления продукции до сервисного обслуживания, инженерного сопровождения и участия в решении технических проблем потребителей и проектных институтов. При этом надо непрерывно все улучшать и совершенствовать. Вот в этой работе коллектив завода «Гидрогаз» продвинулся далеко вперед, что позволяет сегодня чувствовать себя не только уверенно, но и работать на перспективу.

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

проектов малым и средним предприятиям Воронежской области, диверсификации научной и производственной деятельности и более полного использования имеющихся производственных площадей, оборудования и инженерной инфраструктуры по инициативе руководства завода в 2007 году был создан один из первых технопарков региона — технопарк «МИ-ТЭМ». В настоящее время в технопарке 14 предприятий-резидентов реализуют более 15 наукоемких инновационных проектов.

В 2008–2009 гг., когда экономика страны и региона оказалась в сложном положении, инновационные программы предприятия вышли на качественно новый уровень, основные усилия на заводе были приложены в направлении модернизации производства и разработки новой продукции, обеспечивающей выход на новые

рынки. В этой связи большие надежды связываются с резким ростом поставок для нефтегазовой и нефтехимической промышленности и предприятиями ядерного цикла. Одним из самых перспективных направлений стало производство установок очистки воды с использованием баромембранных технологий. Учитывая, что данные технологии обеспечивают очистку воды любого качества до чистоты, применяемой при производстве электронных компонентов, завод «Гидрогаз» вышел в лидеры по поставкам комплексов очистки для электронной промышленности и успешно конкурирует с ведущими мировыми производителями в сфере энергетики.

Ряд вопросов, касающихся помощи правительства Воронежской области в расширении сотрудничества завода «Гидрогаз» с предприятиями, подведомственными Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» и ведущими нефтегазодобывающими и нефтехимическими предприятиями страны, обсуждался в ходе визита на ЗАО «Гидрогаз» губернатора Алексея Гордеева, который подытожил:

— Предприятие производит очень интересную инновационную продукцию промышленного масштаба. Мы посмотрели уникальную установку, которая призвана обеспечить потребности коллег из соседнего региона — завода по производству каучуков. Что интересно — это установка модульного типа, в которой заметен явный научно-технический прогресс. Стоимость установки говорит сама за себя — 300 млн рублей, и спрос есть очень большой. Что особенно радует: на заводе собраны хорошие инженерные интеллектуальные силы, видно понимание людьми тонкостей в производстве машиностроительной продукции. Очень приятно, что в Воронеже есть подсобное производство и выпускается продукция, востребованная на серьезных рынках в России и за границей. Радует, что есть и достаточно много патентов. Я с большим воодушевлением смотрю на это производство. Спасибо тем, кто здесь работает.

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Завод «ГИДРОГАЗ»: по пути инноваций



Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Для создания условий ускоренного развития, оказания помощи в реализации инновационных

Модернизация энергетического комплекса: светодиод в конце тоннеля

Лампочкам накаливания веры больше нет: они потребляют слишком много энергии. Безусловно, они были достижением технической мысли, но — в «ксеросиновый» век, который давно миновал. Развитие экономики страны сегодня требует иных подходов. Как жить дальше? Этот вопрос все больше занимает умы руководителей в самых разных сферах административной и хозяйственной деятельности. Первое, что приходит в голову, — это выкрутить «лампочку Ильича» — наследие плана ГОЭЛРО. Именно это и будет сделано в самое ближайшее время: электрические лампочки накаливания навсегда покинут цоколи на потолках производственных корпусов, их изготовление и использование в промышленных условиях будет просто запрещено. Но что выкрутить вместо нее? Люминесцентная лампа — это тоже вчерашний день электротехники. Так где же выход из создавшегося положения?



помощностей. Представители компаний — поставщиков электроэнергии на Московском форуме со знанием дела утверждали, что эти тяготы должны взять на себя потребители, которые долгие годы не доплачивали за электроэнергию, получая ее как бы в долг. Настало время долги платить. Ведь источник любой модернизации два — амортизационные отчисления и использование прибыли. Амортизационных отчислений у энергопоставщиков сегодня недостаточно. Прибыли они не имеют. А потому вынуждены повышать тарифы на электрическую и тепловую энергию, тем самым увеличивая прибыль. 2010 год является как бы пограничным в этом вопросе, а вот 2011 год лидеры энергетических компаний объявили годом свободного ценообразования.

«Государство «шока» не допустит»

Те, кто не сумеет приспособиться, рационализировать свое энергопотребление, не смогут выстоять в конкурентной борьбе. Однако, как заметил президент ОР СПШВО Александр Андреев, государство очередной «шоковой терапией» не допустит. В ходе круглого стола было подчеркнуто, что главным источником финансирования всех процессов модернизации энергохозяйства и страны в целом являются не областной и не федеральный бюджеты, а экономика и энергопотребление. Единственная трудность тут в том, что за разработку энергосберегающих технологий и установку экономичных светильников заплатить нужно сегодня, а эффект наступит завтра.

23 ноября 2009 года был принят федеральный закон 261 «Об энергосбережении...». К 1 августа 2010 года намечено завершение принятия всех 49 подзаконных актов правительства в рамках данного ФЗ. На заседании комиссии по модернизации энергетического развития экономики России, состоявшегося 23 марта 2010 года, президент РФ Дмитрий Медведев особое внимание уделил вопросам реализации этого закона. По словам руководителя государства, из 89 регионов только 12 имеют тенденции к повышению энергоэффективности. К сожалению, Воронежская область в их число не вошла. Намечено создание программы повышения энергетической эффективности на период до 2020 года.

Но надежда на решение этих проблем есть. Представители банковских структур, в частности, Сберегательного банка России, заявили о том, что готовы кредито-

вать процессы в области модернизации энергетического хозяйства на приемлемых условиях. А руководители организаций — участники круглого стола озвучили такое понятие, как энергосервисные контракты. Их суть заключается в том, что энергосервисные компании готовы разделить расходы промышленных предприятий на модернизацию их деятельности по внедрению энергоэффективности.

Что могут сделать промышленники?

Более подробно на этом остановились генеральные директора некоторых воронежских предприятий. Руководитель ОАО «Воронежэтомэнергосбыт» Татьяна Гончарова рассказала, что компания реализовала программу благодаря которой посредством оптимизации хозяйственных процессов потребителям были предложены более низкие тарифы на тепловую и электрическую энергию. А также компания предлагает заключение энергосервисного контракта, включающего в себя полный комплекс услуг — от проектного обследования до получения экономического эффекта.

Генеральный директор ОАО «НИИПМ» Вячеслав Туникин особо отметил, что в целях энергосбережения и повышения эффективности производства предприятия уже сегодня может предложить потребителям светодиодные энергосберегающие светильники. Они изготовлены на базе твердотельных сверхмощных светодиодов, позволяют реализовывать различные проекты — от освещения производственных помещений до создания оригинальных композиций, а также освещение объектов внешней архитектуры. Благодаря уникальным качествам светодиодов, их компактности, низкому излучению тепла, вибро- и влагоустойчивости, противопожарной и энергетической безопасности, излучению света различного видимого спектра возможно создание светильников практически любой конструкции.

О системе автоматического контроля теплоснабжения, дающей от 10 до 50 процентов экономии расхода электроэнергии, и о многом другом, о чем не рассказано в рамках одной статьи, говорили руководители предприятий и хозяйственных организаций, решая проблему энергосбережения. Нет сомнения, что этот разговор, начатый на столь высоком уровне, даст весомые результаты в самом ближайшем будущем.

Павел МАНЮС



В нашей стране начинают занимать приоритетные позиции задачи повышения энергоэффективности экономики, распространения энергосберегающих технологий, снижения давления топливно-энергетического комплекса на природные ресурсы страны. Важный шаг в этом направлении сделан с принятием федерального закона «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 23.11.2009г. № 261-ФЗ, вступившего в силу 27 ноября 2009 года. В нем резко усилена ответственность хозяйствующих субъектов в связи с использованием энергоресурсами, созданы правовые, экономические и организационные основы стимулирования энергосбережения и повышения энергетической эффективности.

Закон действует в отношении деятельности, связанной с использованием энергетических ресурсов — электроэнергии, тепла, газа, в том числе и в отношении воды, подаваемой, передаваемой, потребляемой с использованием систем централизованного водоснабжения и в отношении организаций, осуществляющих регулируемые виды деятельности (естественные монополии, организации ТЭК). Предусмотре-

температурный режим, уровень освещенности, другие характеристики, соответствующие требованиям в области организации труда, содержания зданий, строений, сооружений). Возмозно заключение договоров купли-продажи, поставки, передачи энергетических ресурсов, включающих в себя условия энергосервисного договора. Такие договоры могут содержать условие о проведении расчетов, исходя из стоимости

Повышение внедрение

на возможность установления запретов и ограничений производства и оборота в РФ товаров, имеющих низкую энергетическую эффективность. С 1 июля 2010 года организации — поставщики энергоресурсов обязаны проводить установку, замену, эксплуатацию приборов учета тех ресурсов, снабжение которыми осуществляют.

Законом введено понятие — энергосервисный договор (контракт), предметом которого является осуществление исполнителем действий, направленных на энергосбережение и повышение энергетической эффективности использования энергетических ресурсов заказчиком. Энергосервисный договор должен содержать условие о величине экономии энергетических ресурсов, которая должна быть обеспечена и может содержать условие об обязанности исполнителя обеспечивать режимы и условия использования энергетических ресурсов (включая

экономленных энергетических ресурсов.

Именно такие энергосервисные контракты и предлагает своим партнерам ОАО «Воронежэтомэнергосбыт».

Появился серьезный стимул для организаций сберечь энергетические ресурсы — это административная ответственность за нарушение законодательства об энергосбережении. Новый закон внес существенные изменения и дополнения в Кодекс РФ об административных правонарушениях: появилась статья 9.16. о нарушениях законодательства об энергосбережении. Только за несоблюдение требований энергетической эффективности и сроков проведения обязательного энергетического обследования штрафы будут составлять от 50 до 250 тысяч рублей. Предусмотрено проведение энергетических обследований, которые могут проводиться в отношении продукции, технологического процесса, а также юридического лица,



энергоэффективности экономики, энергосберегающих технологий

СПРАВКА. ОАО «Воронежэтомэнергосбыт». Профиль деятельности — приобретение электрической энергии на оптовом и розничных рынках, торговый сервис — поставка более дешевой электроэнергии с оптового рынка лежит в основе схемы оптимизации затрат на энергоснабжение, которую предлагает ОАО «ВАЭС»; внедрение и автоматизация информационных электроизмерительных систем коммерческого учета электроэнергии; разработка индивидуальных программ повышения энергоэффективности предприятий; разработка, организация и проведение энергосберегающих мероприятий; оказание бесплатных консультационных услуг потребителям электроэнергии на территории Воронежской области. ОАО «Воронежэтомэнергосбыт» тесно сотрудничает с Российским союзом промышленников и предпринимателей, а также с органами исполнительной власти Воронежской области и направил свои предложения по концепции, программе и закону Воронежской области о стимулировании энергосбережения и повышении энергоэффективности.

индивидуального предпринимателя. Деятельность по проведению энергетического обследования вправе осуществлять только юридические лица, являющиеся членами саморегулируемых организаций (СРО) в области энергетического обследования.

ОАО «Воронежэтомэнергосбыт» является членом такой организации — НП «Профессиональное объединение энергоаудиторов» (г. Москва). Компанией подготовлены соответствующие специалисты и разработаны как комплексные, так и специализированные программы энергоаудита.

Об особенностях работы в новых условиях рассказывает генеральный директор ОАО «ВАЭС» Татьяна Викторовна Гончарова:

— В новом Законе предусмотрено, что с 2012 года предприятия, не прошедшие энергоаудит, должны будут платить штрафы и будут лишены права на участие в федеральных программах по любым направлениям. Что может предложить

наша компания? Начинается все с предпроектного обследования, на основании результатов которого формируется Программа снижения объемов потребления электроэнергии. Существует определенная технология проведения этих процедур, методики обследования, касающиеся технологического производства предприятия, инфраструктурного обеспечения. Все это рассматривается во взаимосвязи, производится анализ направлений экономии объемов потребления, делается расчет экономического эффекта, стоимости внедрения и окупаемости. Естественно, выбирается и необходимое оборудование. Мы можем предложить заказчику любое оборудование и осуществить программу финансирования — то есть после утверждения инвестиционного плана наша организация выделяет средства для его внедрения, понимая, что в

свою цену. Основная масса потребителей имеет однодневный режим работ, и максимальный график потребления приходится на дневные часы. В так называемые «пики энергосистемы» основная масса потребителей страны потребляет огромные объемы электроэнергии. В эти часы она может быть в десятки раз дороже установленных государством тарифов. Наша задача — сместить график потребления электроэнергии таким образом, чтобы этих пиков не было. И заинтересованность потребителя в экономии совпадает с нашей — чем дешевле наш партнер купит электроэнергию, тем больше будет его финансовая устойчивость. А мы, продавая дешевле, будем иметь более надежные позиции на рынке. На сегодняшний день компания занимает 10 процентов рынка Воронежской области, а в числе партнеров — 110 предприятий и организаций Воронежа и об-

ласти. В 2009 году нами продано 518 млн 108 тыс. кВт/часов на сумму 931 млн 45 тыс. рублей; среднотарифный тариф составил 1,79 руб. за 1 кВт/час.

Специалистам ОАО «ВАЭС» удается достигать таких цифр за счет сглаживания графика — мы подсказывали партнерам, как можно изменить технологический цикл по времени и перенести основной объем потребления на те часы, когда стоимость электроэнергии не очень высока. Мы годами работаем с клиентами, и за это время удается детально изучить пути снижения ими энергопотребления. Мы их «ведем»: регулируем вопросы тарифов, решаем все вопросы по снижению энергопотребления, внедрения нового оборудования, оптимизации производственных процессов и в конечном итоге — повышения энергоэффективности.

После принятия нового закона появились возможности

дальнейшем потребителю, получая реальную экономию, начинать эти деньги возвращать. В качестве примера подобного сотрудничества можно назвать такие предприятия, как НВАЭС-1, НВАЭС-2, компания «Космос-Нефть-Газ», «Асфальтобетонный завод». Сроки проведения аудита зависят от конкретных заказчиков: понятно — крупное производственное предприятие или небольшое ТЭЖ несопоставимы по масштабам. Стоимость энергоаудита варьируется в пределах 3 процентов от годовой стоимости потребляемых энергоресурсов. Если учесть, что экономия в дальнейшем составит 10 — 12 процентов, понятно, что овычка выделки стоит!

Мы являемся субъектом оптового рынка электроэнергии (ОРЭ), на котором покупаем электроэнергию для конкретного потребителя, уже зная, в каком объеме и в какие точки ее поставить. На ОРЭ каждый час времени суток имеет



кредитования, появились страховые компании, которые готовы страховать риски потребителей по внедрению современных энергосберегающих технологий, то есть появляется инфраструктура. Федеральный закон — это и толчок, и поддержка тех идей, которые «точно» существовали и внедрялись. В России благодаря государственной политике формируется новый перспективный рынок энергетического инжиниринга, означающий для нашей компании практическое воплощение имеющихся компетенций. Это очень интересное и многообещающее направление деятельности, такая работа уже проводится для промышленных предприятий. Мы совместно разрабатываем новый вектор стратегического развития бизнеса, открываем возможности для качественного роста.

В этой сложной работе ОАО «Воронежэтомэнергосбыт» готов стать профессиональным, надежным партнером предприятий Воронежской области и других регионов России.

Не так давно Борисоглебская городская электроэнергетика отмечала 100-летний юбилей, о котором «Промышленные вестн» уже писали. Еще тогда мы удивились той большой работе, которая осуществляется на муниципальном предприятии «Борисоглебская горэлектросеть» по вопросам энергоэффективности и энергосбережения. Поэтому после проведенного круглого стола мы поспешили узнать мнение о его работе у директора МУПА, заслуженного энергетика РФ Виктора Александровича ПРНИНА.



— Это заседание нахожу своевременным, а поднятые на нем вопросы крайне актуальны. В настоящее время у каждого предприятия существуют очень большие непроизводительные расходы в части экономии энергоресурсов. Постановление главы Правительств № 1830 содержит общегосударственный план по энергосбережению и энергетической эффективности. Теперь к его выполнению надо подготовить региональные и общегородские энергосистемы. Мы себя на предприятии наметили первоочередные задачи и

Дорогой создания

остановились на нескольких направлениях деятельности. Например — наружное освещение. У нас около 600 светильников с лампами накаливания. С 1 января 2011 года к обороту на территории РФ не допускаются электрические лампы накаливания мощностью 100 Вт и более, которые могут быть использованы в цепях переменного тока в сетях освещения. Следовательно, надо искать более экономичные, с большим сроком службы, осветительные приборы. На совещании были представлены светодиодные светильники, за ними будущее, на данный момент рассматриваем предложения и варианты. Правда, пока многое зависит от финансирования. Это сдерживает наши планы, хотя работа в этом направлении уже ведется. Начав с замены осветительных приборов с лампами накаливания, планируем заменить провода с меньшего сечения на большее, вывести из работы ряд трансформаторов, которые трудятся вхолостую, а также резервные трансформаторы. Ведется работа по замеру нагрузок и перераспределению их с целью уменьшения потерь электроэнергии. Однако самой главной задачей является учет электрической энергии, для чего предстоит в течение 2010-2011 гг. установить общедомовые приборы учета в 350 многоквартирных домах. Так как все промышленные потребители Борисоглебска имеют индивидуальный учет, а вот в ТСЖ пока этого нет. В Борисоглебске 558 домов разной этажности, и в minulом году мы установили общедомовый учет в 66 домах, которые подлежат до конца текущего года полной ав-

томатизации. Осталось более 400, надо посчитать, сколько необходимо для этого средств, которыми собственники жилья, к сожалению, не располагают. Хотя прошлый год для горэлектросети Борисоглебска был во всех отношениях удачным. Мы пропускаем через свои сети 130 млн кВт/ч электроэнергии в год. Нами выполнен большой объем работы: около 14 млн рублей было направлено на все виды ремонта электросетевого хозяйства города, на 5 млн рублей проведена реконструкция линий 6,04 кВ, и на 40 км линий электропередач проведен капитальный ремонт, заменено четыре трансформаторные подстанции 6/0,4 кВ подстанции. Главное — сработали без случаев травматизма и аварий.

— Сейчас много говорится об инновационной деятельности. Как новые технологии используются на Вашем предприятии?

— У организации нет будущего, если руководство не занимается модернизацией производства. Назову только некоторые направления этой работы. В области воздушных ЛЭП применяются только низковольтные самонесущие изолированные провода типа СИП «Торсада» на железобетонных опорах, что существенно повышает надежность электроснабжения потребителей и безопасность их эксплуатации. Для кабельных ЛЭП используются более прогрессивные технологии монтажа — соединительные кабельные муфты из термоусаживающихся полимерных материалов типа «Райхем». На основе внедряющихся сегодня информаци-



онных технологий в ближайшие годы предстоит разработка и внедрение системы контроля и управления электрическими сетями с использованием геоэлектрических карт, программного обеспечения для расчета режимов работы сетей и их оптимизации. В области энергосбытовой деятельности мы готовим перевод системы расчета абонентов за потребленную энергию на компьютерную основу с внедрением элементов системы автоматизированного контроля и учета электроэнергии (АСКУЭ) на базе электронных цифровых приборов учета электроэнергии на выходящих фидерах и у потребителей.

— Кто внес наибольший вклад в этой работе?

— Трудно назвать кого-то одного. Вклад каждого бесценен. Год за годом отшлифовывались отношения в нашем коллективе, и в

итоге сложилась команда единомышленников, без которых нельзя справиться ни с каким делом. Необходимо помнить, что в результате Борсоголебск снабжается электрической энергией от пяти головных трансформаторных подстанций, на которых установлено 10 трансформаторов общей мощностью 172 МВА. Использование этих мощностей позволяет борсоголебским энергетикам бесперебойно обеспечивать население и других потребителей электроэнергией. Могу с уверенностью сказать, что за последние годы коллектив горэлектросети не только улучшил свои технико-экономические показатели, но и заложил основу позитивных тенденций в своем дальнейшем развитии.

Беседовала Ирина ПЫРОВА

Промышленные предприятия готовы передать городу на определенный период свою инновационную продукцию, чтобы власти могли убедиться в их эффективности и внедрить в муниципальных учреждениях режим экономии. Также предприятия активно включаются в месячник по благоустройству Воронежа. В свою очередь мэрия обещает продвигать новые технологии местных компаний на рынки области и страны. Таковы итоги состоявшегося заседания Совета директоров промышленных предприятий Воронежа, с участием главы города Сергея Нолуха и спикера гордумы Александра Шипулина.

Тепло уходит сквозь стены

Первым вопросом рассмотрели готовность промышленных предприятий к реализации федерального закона «Об энергосбережении и повышении энер-

Пути взаимодействия

Инновационные разработки сэкономят энергоресурсы

гоэффективности». С основным докладом по этому вопросу выступил директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минэнерго РФ Дмитрий Траньков. Он сообщил, что сейчас разрабатывается областная программа экономии ресурсов. Соответствующий документ также должен быть создан на каждом предприятии. После согласований будет принят паспорт энергосбережения. Компании, которые протигируют эту работу, будут оштрафованы. Актуальность экономии для городских служб Дмитрий Траньков показал весьма наглядно с помощью тепловизионных фотографий Театра оперы и балета и Дома быта. На них видно, как через стены, окна и дверные проемы здания

теряют тепло. Такие же «проблемы» наблюдаются и у жилых домов. Теплопотери приводят к перерасходу газа и электроэнергии. Осуществление энергосберегающих мероприятий при ежегодном увеличении тарифов на энергоносители ни у кого не вызывает сомнений. Многие, правда, оправдывая свою неактивность в решении этих вопросов нехваткой финансовых средств для внедрения энергосберегающих технологий. Однако не используются даже элементарные приемы. Это промывка батарей, установка экономичных осветительных ламп, а также теплоотражающих экранов за радиаторами, ремонт оконных рам.

— Мы обследовали также здание областного правительства и пришли к выводу, что потери

энергии там можно на 20 процентов сократить. Причем срок окупаемости затрат на ресурсосбережение не превысит 12 месяцев, — подчеркнул Дмитрий Траньков. Директора предприятий с пониманием отнеслись к необходимости экономить ресурсы. Правда, многие из них обратили внимание собравшихся, что завод — не дом, и срок окупаемости энергосберегающих технологий растянется на 5–7 лет. А это в условиях кризиса вызовет серьезные финансовые затруднения. Впрочем, их успокоили тем, что после прохождения необходимых процедур они могут воспользоваться средствами из фонда энергосбережения.

Готовность сотрудничать

Следующей темой для обсуждения стал вопрос о взаимодействии промышленных предприятий с городскими сферами жизнеобеспечения и перспективах продвижения в них инновационных разработок.

Как пояснил начальник отдела управления промышленности и связи городской администрации Николай Леднев, муниципальным службам и бюджетным организациям предстоит провести энергоаудит и на его основе приступить к экономии энергопотреб-

ления. В этой работе им рекомендовано пользоваться разработками воронежских компаний.

Предприятия согласны передать в безвозмездное пользование бюджетным или коммунальным предприятиям города на определенный период свою инновационную продукцию. Несколько организаций уже помогли муниципалитету. Так, ООО «НФЛ» передал управе Советского района светодиодные системы освещения, ОАО «НИИ ПМ» выделил БСМП и школе-интернату две установки мембранной очистки воды, ОАО «Концерн «Созвездие» — отравило 7 комплектов систем контроля автотранспорта, ЗАО «Инновационные системы ОКБМ» предоставило ПАТФ-3 топливную систему «ИМ-70», позволяющую экономить горючее.

Взамен муниципальные власти могут помочь промышленникам с рекламой их разработок. Так, директора заводов еще в прошлом году поставили перед администрацией города вопрос о создании выставочной площадки, на которой была бы не просто представлена инновационная продукция, но и был создан центр ее продвижения на рынки города, области и даже всей России. Сейчас мэрия рассматривает вопрос организации подобной структуры на территории технопарка «Содружество».

Такой срочной пресс-конференции, которая была собрана генеральным директором ВАСО Виталием Зубаревым, я не припомню. Да и проходила она не в стенах его кабинета, а в цехе окончательной сборки под крылом среднемагистрального самолета Ан-148. Информационным поводом для нее послужила встреча президентов России и Украины, где обсуждались различные вопросы промышленной политики, в том числе и перспективы развития самолетостроения. В этой области у сторон есть положительные результаты совместной работы, примером которых может служить вышеупомянутый Ан-148 и новый самолет Ан-158. Достижения нового авиалайнера обсуждались накануне встречи президентов на совещании российско-украинских промышленников в Киеве. Виталий Зубарев был в составе делегации «Объединенной авиационной корпорации».

Последние годы сотрудничества между нашими странами в области авиационного производства более 24 миллионов долларов. Началось техническое перевооружение Харьковско-го авиазавода. Планируется процедура акционирования концерна «Антонов», что позволит говорить авиационистам наших стран на одном юридическом языке. Сторонние стороны планируют не только в области разработки и производства самолетов, но также в сфере обслуживания и продажи. Для этого будут создаваться цен-

Ан-148 — лайнер межгосударственной кооперации

сейчас. Три самолета уже эксплуатируются российскими авиакомпаниями, а четвертый, под крылом которого и проходила пресс-конференция, готовится к летным испытаниям. Планируется, что до конца 2011 года будет создано еще 24 машины, а с 2013 года такое количество самолетов будет выпускаться ежегодно. Украинская сторона сегодня обеспечивает ВАСО не только техническими чертежами, но и делает кессонную часть крыла. Намечившаяся в российско-украинских отношениях оттепель позволяет надеяться на серьезные изменения и в авиационной отрасли обеих стран. Некоторые сдвиги видны уже сегодня. Киевский завод «Серийные самолеты «Антонов» с января получил на восстановление производства более 24 миллионов долларов. Началось техническое перевооружение Харьковско-го авиазавода. Планируется процедура акционирования концерна «Антонов», что позволит говорить авиационистам наших стран на одном юридическом языке. Сторонние стороны планируют не только в области разработки и производства самолетов, но также в сфере обслуживания и продажи. Для этого будут создаваться цен-



тры продаж авиатехники и центры послепродажного сервиса.

Вслед за Ан-148 ВАСО готово освоить выпуск новой модификации самолета Ан-158. У него удлиненный фюзеляж, что позволяет разместить большее количество пассажиров — 99 человек. Кроме того, антоновцы завершают разработку еще двух модификаций Ан-148: грузовой и VIP-моделей, которые будут создаваться в тесной кооперации с воронежскими авиационистами.

Однако многое будет зависеть от технической готовности

ВАСО к освоению новых машин. Модернизация производства на предприятии идет полным ходом, но закупка высокопроизводительных современных станков-центров, по словам генерального директора Виталия Зубарева, не может полностью решить проблемы технического перевооружения. Необходимы люди, способные на них работать. Если раньше на заводе отдельно работали конструкторы, технологи, программисты, то современное производство диктует иные требования. Необходимы специалисты,

способные воедино слить в себе эти специальности. Таких наша высшая школа не готовит, поэтому ВАСО приходится заниматься этим самостоятельно. Причем при использовании готовых импортных программ трудоемкость изготовления тех или иных металлоконструкций сокращается на 25-30 процентов, а на авиазаводе смогли добиться того, что программные разработки не так давно обученных молодых специалистов позволяют обеспечить рост производительности в пять-шесть раз. И это не предел.

— К сожалению, предприятие испытывает острый кадровый голод, — говорит Виталий Юрьевич. В рамках промышленной кооперации мы начали развивать свой филиал в Борисоглебске и передали туда для производства некоторые элементы фюзеляжа — именно потому, что там есть эти кадровые ресурсы.

Успешному развитию предприятия пока мешает сложившаяся финансовая ситуация. И хотя уже текущая деятельность авиазавода прибыльна, накопившиеся долги прошлых лет тянут вниз. В этом году ВАСО придется расплачиваться по крупным кредитам, и только к середине 2012 года предприятие рассчитывает стать полностью рентабельным.

Валентина ТЕРТЕРЯН

Деятельность экспертных советов по вопросам инновационной деятельности в различных перспективных областях науки и промышленности, которые были созданы в прошлом году по предложению управления промышленности и связи администрации городского округа Воронеж, стала приносить первые плоды. На состоявшемся 14 апреля в бизнес-инкубаторе «Малининский» заседании экспертного Совета по вопросам инновационной деятельности в области машиностроения и металлообработки начальник отдела инноваций Николай Леднев сообщил присутствующим, что ряд проектов, рассмотренных Советом ранее, заинтересовал одну из канадских инвестиционных компаний. Таким образом, воронежские разработчики получили шанс на реализацию своих проектов, причем, возможно, даже в международном масштабе.

Заседание было не совсем обычным. Дело в том, что рассматривались проекты и изобретения не различных организаций, а одного человека. 10 проектов представил на суд ученых и производителей изобретатель Александр Иванович Голодяев, причем невозможно не отметить феноменальную широту взглядов изыскателя. Возможно, хотя бы некоторые его разработки обратят на себя внимание воронежских организаторов.

Чудаки украшают мир

Изобретатели делают его комфортнее

тодом опрокидывания». Сейчас нередко уголь, прибывающий в вагонах к потребителю, смерзается так, что его приходится перед опрокидыванием вагона размораживать паром или загружать в вагон бульдозер и дробить уголь ковшом. Понятно, что это представляет немалые технические сложности и влечет за собой удорожание всего процесса. А Голодяев предложил принципиально новый метод, который, по его мнению, позволит значительно упростить проблемы, связанные с холодным российским климатом.

«Устройство для предотвращения образования сосулек на элементах строительных конструкций», по мысли автора, может быть использовано при строительстве новых зданий, а также при реконструкции и ремонте крыш старых зданий. Этот проект вызвал неоднозначную реакцию членов экспертного совета ввиду своей сложности и дороговизны. Впрочем, возможно, у него есть будущее.



Две разработки А. Голодяева были посвящены актуальной для нашей действительности беде — частому подтоплению квартир соседями. Признаем, что с таким явлением все мы сталкивались, причем неоднократно. Предлагаемые системы могут заинтересовать и строителей, и эксплуатирующие организации, и просто обычных граждан. Предполагается монтировать неслож-

ные устройства на вводах холодной и горячей воды в квартиру. Их конструкция позволяет в случае аварийной ситуации (неактивный кран, забившаяся раковина и т. д.) в течение 1–3 секунд перекрыть поступление воды и тем самым предотвратить затопление соседей. Одна из печальных особенностей нашего времени — возрастная криминаленность. Выражается она по-разному, в частности, как свидетельствуют милиционские сводки, все чаще происходит нападения на водителей такси. Обычно преступники пользуются тем, что, сидя за рулем, имеют возможность нане-

нам Совета изобретатель наглядно продемонстрировал, как он лично смог, используя свою разработку, обезвредить боевую гранату. В данной статье нет возможности коснуться технических деталей предложенных проектов, но, вполне возможно, что после рекомендации Совета они будут реализованы в интересах правоохранительных и военных ведомств.

Наконец — о самых экзотических проектах А. Голодяева, которые характеризуют поистине космический полет его творческой мысли. «Реактивный двигатель на основе термита» и «Стартовый ускоритель Голодяева для ракет со стартом активированным (минометным)». Среди областей применения, о которых говорил автор, кроме военных значились также и межпланетные полеты. Эти проекты вызвали изумление своей необычностью даже у председателя экспертного Совета проф. В. Павченко — академика Российской космической академии.

...Когда-то К. Циолковский считал городским сумасшедшим. Но прошло время, и его идеи нашли свое воплощение. Как знать, возможно, не ракетные двигатели Голодяева, но хотя бы его устройства против подтопления соседей мы вскоре увидим воплощенными в жизнь.

Александр ШУШЕНЬКОВ



Интервью руководителя управления Федеральной налоговой службы по Воронежской области Сергея Дуканова всегда вызывает повышенный интерес у наших читателей. Это только на первый и не просвещенный взгляд сухие цифры отчетов наводят скуку. Для специалистов же — это, скорее всего, песня, пусть порой и грустная, так как они давно научились читать между строк официальных финансовых отчетов. С момента последней встречи с Сергеем Сергеевичем прошло почти два года, и вопросов у нас к нему накопилось много. Но даже более двух часов нашей беседы не хватило для того, чтобы задать все вопросы и получить на них ответы.

— За последние годы наибольшее количество претензий со стороны налоговых органов звучало «Воронежсинтезкаучук», «Рудгормаш», «Амтел-Черноземье». Что вы можете сказать об этих претензиях сегодня?

— Все претензии, которые мы высказывали к «Воронежсинтезкаучуку», в большей мере удовлетворены. По последним соглашениям с владельцами компании, отпускные цены были подняты, в связи с чем у завода стало оставаться больше денежных средств, повысилась рентабельность, а следовательно, появилась прибыль. Год назад работу с предприятием в данном режиме налоговые органы прекратили.

Говоря о «Рудгормаше», необходимо иметь в виду три предприятия: ОАО, ЗАО и УГМК с одноименными названиями. Первое в настоящий момент находится в процедуре банкротства, которую не получается завершить, так как не удается вернуть выведенные в свое время активы предприятия. Здесь во многом на ситуацию влияет арест Анатолия Чекуменева. Хочу подчеркнуть, что его задержание не связано с налоговыми нарушениями, предъявленными нами. Наши претензии относятся к исполнительным органам ОАО разных периодов, по чьей вине не уплачивались налоги на доходы физических лиц при наличии на предприятии денежных средств. Претензии к господину Чекуменеву со стороны правоохранительных органов связаны с выводом активов начиная с 1999 года. Если в ходе следствия и судебного разбирательства будет признан факт фиктивного либо преднамеренного банкротства завода, то у арбитражного управляющего появляется возможность вернуть имущество на ОАО и выставить его на торги либо привлечь инвестора, который будет способен погасить накопившиеся долги и восстановить работоспособность предприятия. В настоящее время только в реестре кредиторов находится задолженность перед налоговыми органами в размере более 120 млн руб. и еще требования об уплате на доходы физических лиц в сумме около 250 млн руб. В общей сложности получается долгов почти на полмиллиарда рублей. ОАО «Рудгормаш» — самый большой должник перед нами.

Нашей основной задачей в вопросах, связанных с ЗАО «Рудгормаш», являлось сохранение предприятия и недопущение его банкротства. Мы договаривались и с правительством области, и с руководством предприятия, что старые долги будут погашены в течение 6–9 месяцев, а новые не будут допущены. К сожалению, свои обязательства руководители предприятия не выполнили, и на сегодня задолженность по ЗАО растет. Сценарий развития ситуации такой же, как в свое время был на ОАО: заработная плата выплачивается с опозданием, налоги начисляются, но не уплачиваются. Мы принимаем меры принудительного

зыскания. В прошлом году нами выставлены требования, где сумма взыскания составляла 56 млн руб. На сегодня от них осталось около 30 млн руб., но за истекшие полгода задолженность предприятия поднялась до 128 млн руб. По-моему, на предприятии создана не совсем законная схема работы. Смысл ее заключается в том, что УГМК выступает в качестве агента по поставкам и покупкам сырья, перечисляет средства для выплаты заработной платы. Фактически в полной мере ЗАО обслуживает УГМК своим счетом. Взамен — примерно 50 процентов цены

Сергей ДУКАНОВ: «Поступления налогов растет — кризис отступил»

За 2009 год поступило в бюджетную систему РФ всего 35,8 млрд рублей или 92,5% к уровню 2008 года. В первом квартале 2010 года увеличились темпы роста налоговых поступлений в целом на 13,9% (на 1274 млн рублей), в том числе:

- в федеральный бюджет на 8% (161 млн руб.);
- в областной бюджет на 18% (на 760 млн руб.);
- в местные бюджеты на 13% (на 352 млн руб.).

на сырье и продукцию управляющая компания оставляет у себя. Это кабальные условия, при которых ЗАО никогда не будет работать рентабельно, хотя завод выпускает востребованную продукцию и при нормальной работе у него есть все шансы быть рентабельным. Надо отказаться от схемы, которой, кстати, злоупотреблял в свое время Семилукский огнеупорный завод.

— В прошлом году Семилукский огнеупорный завод был выкуплен правительством Воронежской области. Как вы считаете, спасло ли это предприятие?

— В 2008 году Семилукский огнеупорный завод работал так же, как «Рудгормаш»: закупал сырье и продавал готовую продукцию через посредников, ежегодно теряя около 200 млн руб. на посреднических операциях. В настоящее время завод перешел на прямые контракты и с производителями сырья, и с покупателями продукции. Доход покупателей напрямую на завод. И не смотря на то, что пока предприятие не вышло на докризисные объемы производства, оно уже имеет



рах банкротства показал, что налоговиков не хотят видеть в качестве кредиторов, так как даже с маленькой долей голосов они имеют сильное влияние. При этом за примером далеко ходить не надо. В сегодняшней практике банкротства горкомхоза, владеющего 1 процентом голосов кредиторов, мы не допускаем продажу казначейских обязательств за бесценок. Федеральной налоговой службой было направлено представление прокурору области по поводу продажи городских казначейских обязательств, где говорится, что дебиторская задолженность города перед муниципальными предприятиями-банкротами выставляется на торги и некоторая посредническая юридическая фирма по полноте отсуженной суммы забирает себе в качестве юридического вознаграждения. Сейчас по такой схеме прошли три муниципальных предприятия, возвращено 20 млн руб., из них 10 млн руб. ушли на вознаграждение посреднической структуре «Бизнес-адвокат». Возникает вопрос, что мешает городу погасить свою задолженность один к одному напрямую? Долг полностью поступил бы в городской и областной бюджеты.

— Не один год Федеральная налоговая служба борется с уходом предприятий от уплаты налогов через собственные торговые дома. Есть ли результаты?

— В прошлом году от использования схем через торговые дома различных компаний, к которым относят практически все крупные промышленные предприятия и перерабатывающие заводы, бюджет потерял, по нашим расчетам, более 500 млн рублей. Мы с этим постоянно боремся, но необходимо понимать, что сама схема использования фирм-посредников является законной, она лишь имеет весьма тонкую грань, переходящую через которую можно разорить предприятие. Такая политика по-

могает компаниям оптимизировать налогообложение и создает схему взаимных обязательств, которая в дальнейшем может быть использована для проведения процедуры преднамеренного банкротства предприятий. ОАО «Павловсктранит», используя схему торговых домов, которые находятся в Москве, вынужден в настоящее время обратиться с письмами об отсрочке выплаты налогов. Хотя два года назад нами были достигнуты договоренности о сокращении объемов реализованной продукции через торговые дома. Предприятия за год стало сверхприбыльным. Но в условиях кризиса менеджмент компании ушел на старую схему. Теперь торговые дома не рассчитываются с самим предприятием. Налоговые органы не могут полностью устранить использование данной схемы. Но сократить на 20–30 процентов ее применение мы стремимся.

— Как обстоят дела с уплатой налогов в этом году?

— Поступления по всем видам налогов в текущем году растут. Область, может быть, и не вышла из кризиса, но наметилась положительная динамика. Основными плательщиками Воронежской области являются федеральные компании, имеющие здесь структурные подразделения: Нововоронежская атомная станция, «Сбербанк», ЮВЖД, «Пивоваренная компания «Балтика» и др.

В прошлом году Федеральная налоговая служба провела большую работу по контролю за своевременной выплатой налогов. Мы проанализировали инвестиционные проекты на сумму свыше 200 млн руб., которые реализовывались либо реализуются на территории Воронежской области. И обнаружили парадоксальную ситуацию. При возведении некоторых объектов строительные организации не платят налоги. Например, при строительстве предприятия ЛИСКО-Бройлер белгородские строители осваивали 40–50 млн руб., а уплату налогов на доходы физических лиц производили. Объяснения их, что они выполнили работу за несколько дней, были, по меньшей мере, нелепыми. Мы обратились к главе администрации Лискинского района, который немедленно отреагировал и навел порядок. Теперь под нашим контролем строительство Нововоронежской атомной станции, федеральной трассы М-4 «Дон», Сити-парка «Град» и др.

Воронежская область может дополнительно получить порядка 72 млн руб. в год за счет обязательного внедрения кассовых устройств в платежных терминалах, которых в настоящий момент насчитывается более 1500 (497 из них — банковские). С 1 апреля все терминалы должны быть обеспечены кассовыми устройствами, так как через них проходят большие суммы неучтенных наличных денег. В среднем по Воронежской области доход от одного автомата в месяц составляет 100 тыс. руб., а есть автоматы, где он доходит до 1 млн руб. Однако до ужесточения законодательства налоги с автоматов были незначительными. Налоговая служба работает с провайдерами, которые проводят платежи на межрегиональном уровне и получают реальную картину объемов платежей, поэтому скрыть доход владельцев терминалов не удастся.

— В прошлом году от использования схем через торговые дома различных компаний, к которым относят практически все крупные промышленные предприятия и перерабатывающие заводы, бюджет потерял, по нашим расчетам, более 500 млн рублей. Мы с этим постоянно боремся, но необходимо понимать, что сама схема использования фирм-посредников является законной, она лишь имеет весьма тонкую грань, переходящую через которую можно разорить предприятие. Такая политика по-

могает компаниям оптимизировать налогообложение и создает схему взаимных обязательств, которая в дальнейшем может быть использована для проведения процедуры преднамеренного банкротства предприятий. ОАО «Павловсктранит», используя схему торговых домов, которые находятся в Москве, вынужден в настоящее время обратиться с письмами об отсрочке выплаты налогов. Хотя два года назад нами были достигнуты договоренности о сокращении объемов реализованной продукции через торговые дома. Предприятия за год стало сверхприбыльным. Но в условиях кризиса менеджмент компании ушел на старую схему. Теперь торговые дома не рассчитываются с самим предприятием. Налоговые органы не могут полностью устранить использование данной схемы. Но сократить на 20–30 процентов ее применение мы стремимся.

Беседовала Валентина ТЕРТЕРЯН

Развитие малой авиации в стране — это дело «уже наступившего настоящего». Если вспомнить последние двадцать лет, то нельзя сказать, что для авиации они прошли бездарно: хоть и с перерывом на дефолт, но все же строились широкофюзеляжные самолеты. Тем не менее мысль о развитии малой авиации в стране вошла в головы производителей не сразу. Создаваемые в начале 90-х летательные аппараты, при всей их надежности, все же отпугивали потенциальных покупателей шумом двигателей, да и спрос на многоместные машины для пассажирских перевозок в эпоху «либерализации цен» резко упал. Давала о себе знать и традиция делать все большее и внушительное — гигантомания, доставшаяся нынешнему поколению авиастроителей в наследство от советских времен. На «малое крыло» смотрелинисходительно, как на нечто несерьезное и не заслуживающее внимания.

Но времена изменились для представителей деловых кругов чартерные рейсы становятся реальностью наших дней. Что же касается авиастроителей, то многим из них пришло в голову начать создавать двух- и пятиместные самолеты. Что, кстати, они и делают в настоящее время. Так, авиаинженер — разработчик летательных аппаратов серии «Сигма» Сергей Игнатьев в Воронеж из города Жуковского и Москвы летает на своем самолете. События, связанные с развитием малой авиации, сегодня развиваются стремительно: производство самолетов серии «Сигма», продолжившееся на протяжении многих лет в Воронеже, сегодня основательно расширяется, перемещаясь в Липецкую область. Об этом — и не только! — сегодня наш разговор с генеральным директором авиакомпании «Вираз» Верой Ивахиной.

— Вера Алексеевна, как вышло, что вы вообще решили заняться авиацией? Все-таки, согласитесь, стереотип отношения к этой отрасли промышленностью таков, что, как говорится, не женское это дело... Ну, например, такое как в песне «Нежность»: «Опустела без тебя земля». Женщина — на земле, муж-

чина — в небе. Или у кормила авиастроительного производства.

— Тяга к небу у меня с юности. Но как вышло, что ушла с головой в авиацию, боялась летать самолетами. Но при этом занималась самыми разнообразными земными делами: лепила из глины, учились вязать, вышивать. А судьба распорядилась так, что мне пришлось заняться именно малыми воздушными судами.

В начале предприятия по созданию малых самолетов было зарегистрировано в городе Жуковском и называлось оно «Сигма-Аврора». Первым нашим крупным успехом стало участие в МАКСе в феврале 2007 года. Тогда наша компания получила предложение от администрации Воронежской области разместить производство малых самолетов в столице Черноземья. Предложили хорошие льготные условия: аренда в Воронежской области составляла 8 тысяч евро. Здесь всего-то около 20



Тяга к небу — на «Виразе»

тысяч — рублей. Как говорится, почувствуйте разницу! И мы переебрались сюда. Но светлые дни в Воронеже для нас, по-видимому, заканчиваются: нам объявили, что скоро плата за аренду земли станет коммерческой. И хотя на цене самолета это не отразится (сегодня наша двухместная «Сигма» стоит 2,2 миллиона рублей), но, конечно же, условия для авиастроительного производства в целом ухудшатся.

Облет аппаратов «Сигма» на ВАСО нам вестн запретили, и мы стали возить наши машины в Липецкую область. А, начав искать землю для полета нашей техники, я обратилась в администрацию Липецкой области. И... совсем не ожидала той горячей поддержки, которую нам оказали липичане. Хочу даже их перечислить: это прежде всего вице-губернатор Юрий Николаевич Божко, глава Усманского района Юрий Михайлович Маза. Душа-человек — любой вопрос, даже не по его профилю, решает быстро.

— Чем же помогло вам руководство Липецкой области?

— Из сельскохозийственного оборота там вывели 3 гектара земли. 7 апреля был заключен договор аренды на 49 лет, плюс к тому нам выделили 24 гектара площади на строительство двух взлетных полос, да еще с расширением — на строительство производственного комплекса. Оцененная стоимость этих работ приблизительно 200 миллионов рублей. Производственная база будет размещена на площади 30 тысяч квадратных метров. А здесь наше производство занимает 600 квадратных метров. Это будет целый комплекс, в котором будут предоставлять и развлекательные услуги (полеты, прыжки с парашютом). Но главное — будет создан профессиональный сервисный центр по обслуживанию самолетов малой авиации, тем более что на территории России такого центра нет.

Вводить усманский филиал будем поэтапно. Сейчас строится первый «тысячник» — площадью в тысячу квадратных метров. К

сейчас представляет, так сказать, «классический» вариант.

От липецкой авиакомпании ОАО «Авианвест» мы получили заказ на 10 самолетов. Сейчас делаем только «Сигму-Классик». На конец 2011-го — начало 2012 года запланировали запустить в серию проект «Омега» — 5-местный самолет. «Сигма» — это аббревиатура, составленная из первых букв имен и фамилий его создателей. «Омега» — это наш очередной, двухвинтовой, самолет. Его производство мы начнем или с конца этого, или со следующего года. А 5 января 2010 впервые в небо поднялся следующий самолет серии «Сигма» — «Сигма-5». Он интересен тем, что может «крутить фигуры» высшего пилотажа, и скорость, и летные характеристики у него другие. Сейчас этот самолет проходит летные испытания. В наших планах — строительство вертолетов для нужд сельского хозяйства — радиоуправляемых.

— Есть какое-то сходство ваших машин с продуктами авиастроительных компаний зарубежья?

— Малофюзеляжные самолеты вообще похожи друг на друга. И по своим характеристикам, и внешне. Но, разумеется, есть и отличия, которые подчас бывают разительными.

— И, наконец, о переезде в новый, усманский, филиал. Как он будет осуществляться?

— Наши работники согласились ездить в Усмань — на работу их туда будут отвозить специальный автобус. Кстати, сегодня у нас в отделе кадров имеются анкеты работников ВАСО, набор специалистов начнется 1 июля. Когда только приехали в Воронеж, сразу же ощутили проблему с кадрами. Я не ожидала, что такая проблема возникнет в авиастроительном городе, но это было так: с ВАСО к нам никто не шел: в нас тогда не верили, думали, мы фирма-однодневка.

— Как, занимаясь таким простым производством, вам удается вести семейные дела? Вы сказали, что ваш муж работает в Москве.

— Сейчас муж так и продолжает возглавлять московскую компанию, но руководит ею из Воронежа. С прошлого учебного года дети учатся в Воронеже. У нас их трое — два сыночка и дочка. Живем дружно.

— Благодарю вас.

Беседовал Павел МАННОС



Масса пустого самолета.....	340 кг
Масса взлетная.....	560 кг
Двигатель.....	Rotax-912
Мощность.....	100 л.с.
Скорость максимальная.....	200 км/ч
Скорость крейсерская.....	170 км/ч
Скорость посадочная.....	55 км/ч
Скорость взлетная.....	6,0 м/с
Длина разбега.....	77 м
Дальность.....	650 км



Длина.....	5,8 м
Ширина.....	2,3 м
Высота.....	2,2 м
Скорость минимальная.....	70 км/ч
Скорость крейсерская.....	230–250 км/ч
Скорость максимальная.....	280 км/ч
Длина разбега.....	100 м
Дальность полета.....	1300 км
Взлетная масса.....	600 кг

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

Индекс промышленного производства увеличился на 9,4%

За первый квартал 2010 года индекс промышленного производства в Воронежской области увеличился на 9,4% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Основной рост наблюдался в сфере производства и распределения электроэнергии, газа и воды — на 17,4% (в марте — на 10,2%). При этом индекс промпроизводства в марте текущего года на 1,6% ниже показателей прошлого года. Результаты первого квартала 2009 года на 13% ниже показателей того же периода 2008 года.

НАПКО испытывает трудности с привлечением господдержки

ООО «Национальная агропромышленная компания» (НАПКО) Игоря Бабаева (владелец «Группы «Черкизово») в связи со сменой инвестора, реализующего проект по возведению свиного комплекса в Нижнедевицком районе Воронежской области, испытывает трудности с получением госфинансирования, сообщил губернатору области Алексею Гордееву в ходе встречи член совета директоров ОАО «Группа «Черкизово» Сергей Михайлов. Федеральные средства инвестор планирует потратить на строительство инженерной инфраструктуры. В 2008 году на территории Нижнедевицкого муниципального района завершено строительство первой очереди проекта, включающей возведение племенермы с животноводческими помещениями, административно-бытового корпуса, благоустройство территории. Было завезено порядка 2,4 тыс. свиноматок. На эти цели со стороны компании было направлено порядка 2,4 млрд рублей. О планах ООО «Воронежспром» (структура НАПКО), которое изначально являлось инвестором строительства свиного комплекса в Нижнедевицком районе, выделить строительство свиноводческого комплекса мощностью 100 тыс. голов и объемом инвестиций в 7,9 млрд рублей в отдельный инвестиционный проект стало известно в начале 2010 года. Новым инвестором должна была стать другая структура НАПКО, однако название компании не сообщалось.

Алексей Гордеев подчеркнул, что, несмотря на деление, проект единый, и дал указание департаменту экономического развития области к ближайшему заседанию экспертного совета рассмотреть возможные варианты решения вопроса.

В настоящее время, по сообщению пресс-службы губернатора и правительства области, первый этап реализации проекта завершен: построены племенная репродуктор, дающий 20 тыс. свиноматок ежегодно, и элеватор. Теперь компания готова приступить к возведению модулей (представляют из себя основной корпус с цехами откорма, дорацивания и т. д.), для чего в Сбербанке был получен кредит в размере 1,3 млрд рублей. Строительство второй очереди предполагает возведение элеватора и комбикормового цеха. Работы планируется закончить к 2014 году.

Южная нефтегазовая компания построит 40 АЗС

ООО «Южная нефтегазовая компания» (ЮНГК) планирует ввести в эксплуатацию до 2012 года 40 АЗС и одну нефтебазу на территории Воронежской области за 2,65 млрд рублей. Из 40 анонсируемых АЗС 27 будут многотопливными и 20 автоматическими. Сроки реализации проекта оцениваются в два года (2010-2012 годы). В настоящее время соглашение о сотрудничестве между правительством Воронежской области и ОАО «Газнефтегаз» (головная структура компании) находится на подписании, идут поиск и согласование земельных участков. Участки для размещения АЗС располагаются в непосредственной близости от федеральных автомобильных дорог, часть из них уже подобрана, по определению остальных работ продолжатся. ЮНГК планирует в реализации проекта использовать только собственные средства, без привлечения кредитных.

В настоящий момент в Воронежской области уже построены три многотопливные АЗС этой компании, функционирует обособленное подразделение, реализующее нефтепродукты крупным оптом.

ООО «Южная нефтегазовая компания» является дочерней структурой ОАО «Газнефтегаз» (Москва) и было образовано 14 августа 2006 году в Ростове-на-Дону. Основная цель ЮНГК — управление активами и представление интересов «Газнефтегаза» в регионах. ОАО «Газнефтегаз» является оператором ОАО «Газпром» по реализации сжиженных углеводородных газов на внутреннем рынке России для коммунально-бытовых и промышленных нужд, а также на рынке газомоторного топлива. Генеральным директором ООО «Южная нефтегазовая компания» является Анатолий Ващенко.

Обратная связь: люди и системы

Более сорока лет назад приказом Минмонтажспецстроя СССР было рождено воронежское предприятие, которое сегодня носит название «Монтажавтоматика». За прошедшие десятилетия его специалистами решались сложнейшие вопросы автоматизации для таких известных предприятий, как ОАО «Воронежсинтезлауч», ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество», ОАО «Лебединский ГОИ», ОАО «Стойленский ГОК», ООО «Липецкгаз», ЗАО «Осколцемент», ЗАО «Воронежстальмост», ЗАО «Воронежский комбинат строительных материалов», многочисленных сахарных комбинатов... С наступлением нового тысячелетия коллектив приступил к освоению новых направлений — проектных и инжиниринговых работ. Сегодня, имея производственную базу, оборудование и высококвалифицированные кадры, предприятие способно решать любые задачи в области АСУ ТП.

С разговора о людях началась наша встреча с генеральным директором ООО «Монтажавтоматика» Николаем Шматовым:

— Основы нашего благополучия заложены еще в советское время. Мне очень повезло, что предыдущие руководители — так называемые «красные директора» — преследовали не свои личные узкокорыстные интересы, а думали о предприятии и людях, на нем работающих. Под руководством первого директора, Никифорова Сергея Тарасовича, начиная с 1969 года, строилась база, возводились цех, управление одерживало большие победы на строительстве объектов КМАруды, Воронежского завода алюминиевых конструкций, Павловского механизированного карьера, новых мощностей многих промышленных предприятий Воронежа и области. Родины был награжден орденом «Знак Почета» и присуждено звание «Заслуженный строитель РСФСР». Следующий — Кольчев Валентин Сергеевич — Заслуженный строитель России, Кавалер ордена «Знак Почета», при нем я пришел на предприятие. Под его руководством монтировалось оборудование КИПиА на сахарных заводах, в Воронежском академическом театре драмы, на Росоанском химзаводе, заводе СК им. С.М. Кирова. Большой вклад внес и мой предшественник — Юрий Степанович Кодратенко, при котором предприятие смогло устоять в непростые времена. Наш нынешний коллектив старается сохранять заложенные традиции, среди которых есть главная — передать будущим работникам предприятия в современном, конкурентоспособном виде. Всего у нас работает 60 человек. Коллектив молодой — средний возраст около 30 лет. Ставка в выработке и принятии технических решений делается также на молодых, которые приходят из ведущих воронежских вузов и очень хорошо ориентируются в новейших информационных направлениях и технологиях АСУ. Среди наших работников и те, кто окончил аспирантуру,



и совсем молодые ребята — программисты. Еще несколько лет назад в них не было особой необходимости, но мы их обучали, готовили, и теперь они решают любые задачи. Вузы, с которыми мы работаем в самом тесном контакте, — поставщики наших кадров; к будущим нашим специалистам приглядываемся со студенческой скамьи.

— Каковы сегодня стратегические направления развития «Монтажавтоматики»?

— В настоящее время наша политика уже не направлена на создание материальной базы — она у нас в хорошем состоянии, мы занимаемся развитием новых технологий. Коллектив — полностью самостоятельная структурная единица, входящая в Ассоциацию «Монтажавтоматика» (туда, кроме нас, входят еще 40 организаций — от Калининграда до Дальнего Востока); все мы объединены общей идеей технического развития в области АСУ ТП. На совете директоров мы обсуждаем направления технической политики, готовим и финансируем соответствующую техническую литературу (разрабатываем, например, новые СНиПы по автоматизации, отраслевые стандарты), одним словом, во всех новых, востребованных жизнью, направлениях мы объединяем усилия. Так нам удается выйти на более высокий технологический уровень. Это, между прочим, позволяет проводить активную социальную политику, оказывать помощь городским властям в благоустройстве Воронежа, поддерживать культурные мероприятия. Например, у нас сложились хорошие партнерские отношения с народным коллективом вокальной студии «Вдохновение», художественный руководитель которой заслуженный работник культуры РФ Г.В. Лулева.

— Вы ведь работаете не только в Воронежском регионе?

— У нас есть филиал в Белгородской области. Обслуживаемый регион — Центральное Черноземье, хотя выходы и за его пределы. Сейчас, например, заканчиваем проект на химическом заводе «НАК «Азот» в городе Новомосковске Тульской области. Хочу подчеркнуть, что сейчас самое выгодное время проводить модернизацию производства с применением новейших достижений АСУ, потому что в силу кризисных явлений стоимость выполняемых работ находится на низком уровне, и нет еще «очередей» к исполнителям. Все зависит от понимания руководителем той простой вещи, что в кризис можно либо «уйти вниз», либо, воспользовавшись им, оптимизировать производство. Предприятия химической промышленности и ряда других, надо сказать, это понимают. Сейчас мы работаем с одним из крупных холдингов ГК «Продимекс», который активно выделяет средства на модернизацию своих сахарных заводов.

— 42 года успешной работы фирмы «Монтажавтоматика». Что, по Вашему, помогает предприятию «держаться на плаву» даже в нынешнее непростое время?

— У нас огромный опыт работы, хорошая производственная база и прекрасный коллектив, что всегда позволяло обходиться без заемных средств. И еще традиционные — ответственность, качество в работе и репутация надежного партнера.

Александр ШУШЕНЬКОВ



ООО «Авангард-Строй»: идеальное жилье по цене и качеству

Более года назад «Промышленные вести» рассказали об ООО «Авангард-Строй», которое специализируется на изготовлении и строительстве по канадской технологии быстровозводимого малоэтажного жилья с применением структурных теплоизоляционных сэндвич-панелей. При нашей первой встрече помимо производственной деятельности и канадской технологии, используемой в производстве, нас в меньшей степени поразили общий настрой на предприятии и оценка перспектив его развития. Кризис загнал многоэтажное строительство в угол. Но он же для быстровозводимого жилья является определенным толчком, так как низкая себестоимость данного производства и строительство станет решающим преимуществом. И в условиях, когда воронежцы стеснены в средствах, но при этом поставлены перед необходимостью решать квартирный вопрос, они обязательно оценят достоинства быстровозводимого жилья. Случилось ли это, мы решили узнать через год.

К нашей большой радости, ООО «Авангард-Строй» успешно развивается и за прошедший год увеличило свое производство. Хотя по экономическим и климатическим характеристикам 2009 год был весьма трудным. Но никто в эту холодную зиму в домах, построенных предприятием, не замерз, и наречаний на качество жилья с применением структурных теплоизоляционных сэндвич-панелей не было. А ведь сколько скептических замечаний было в начале производственной деятельности компании, когда она практически одной из первых в Воронежской области заявила о специализации на строительстве быстровозводимого малоэтажного жилья.

Напомним, что данные технологии появились впервые в США в 50-х годах прошлого столетия. Затем они широко распространились и в Европе. Быстровозводимые дома весьма популярны в Канаде и Финляндии — странах, отличающихся довольно суровым климатом. Свою популярность они получили не только за счет своих эксплуатационных характеристик, но и за осуществление их строительства в сжатые сроки, что в условиях постоянных морозов весьма выгодно. Основным отличием этого способа строительства от традици-

зи с кризисом проекты пришлось пересмотреть: покупатель сейчас предпочитает более скромное по размерам жилье. Однако специалисты предприятия могут разработать оригинальные индивидуальные проекты, способные удовлетворить самый изысканный вкус.

У быстровозводимого жилья с использованием канадской технологии много преимуществ, но одним из основных является его экономичность. Стоимость домокомплекта со сборкой — от 7 тысяч рублей за квадратный метр. С внешней отделкой и металлочерепицей на крыше — порядка 15-17 тысяч. Кирпичный дом, даже без учета стоимости фундамента, как минимум вдвое дороже.

Не менее важна и экономия времени. Строительство дома из SIP-панелей площадью 150-200 кв. м занимает две-три недели. Строительство такого же по

площади кирпичного дома длится не менее восьми месяцев. Кроме того, дома из бруса, кирпича, газосиликата, шлакоблоков требуют годовой усадки перед началом отделочных работ, дополнительного выравнивания стен и утепления — то есть все, что вы можете почти через два года после начала строительства. Изготовленный с высочайшей точностью в заводских условиях дом монтируется на месте без использования тяжелой техники. Панельные модули легко переносятся и устанавливаются бригадой, состоящей из 3-4 человек. Более того, предлагается готовый домокомплект, который представляет собой раскроечные панели, — то есть таковой дом, как конструктор, может собрать сам заказчик, если имеет хотя бы минимальный строительный опыт и желание разобраться. К тому же такие дома отличаются высокой мобильностью. Если

вспомнить, что SIP-панели характеризуются высокими теплоизолирующими свойствами и рассчитаны на температурные колебания от -50 до +50°C. Благодаря утеплителю толщиной 10-15 см дом, построенный из этих панелей, хранит тепло как термос, и, соответственно, позволяет экономить на потреблении газа или электроэнергии. Поэтому такие дома строят даже в Сибири.

При точном соблюдении всех тонкостей строительства быстровозводимого жилья добротный дом с идеальным соотношением цены и качества можно получить в кратчайшие сроки. Эта технология идеальна для строительства дач и коттеджей, а также рабочих поселков, кафе и павильонов.

На сегодняшний день ООО «Авангард-Строй» создало несколько типовых проектов жилых домов общей площадью от 80 до 300 кв. метров. Впрочем, в свя-



ли вдруг в ходе строительства изменится задание или в процессе эксплуатации дома хозяин решит поменять существующие инженерные сети, это не вызовет серьезных проблем.

Важным достоинством является всесезонность строительства. Отсутствие необходимости устройства капитального фундамента на сваях позволяет сооружать подобные здания в любое время года. Привлекательной характеристикой, говорящей в пользу данного способа строительства, является легкость конструкции. Причем технология такова, что позволяет надстраивать новые этажи к уже существующим зданиям без дополнительного укрепления их нижней части.

Долговечность и прочность не уступают, а в некоторых случаях превосходят строения из бруса и бревна. Кроме того, термомодули обладают высокой сейсмостойчивостью — выдерживают колебания до 9 баллов. Такие дома огнестойки: из-за плотных и термостойких стыков панели предотвращают проникновение дыма и распространения огня. По сравнению с деревянной их огнестойкость выше в семь раз. А звукоизоляция соответствует кирпичной кладке толщиной 2,5 м.

SIP-панели изготавливаются из экологически чистого материала, не содержат и не выделяют никаких вредных для здоровья человека компонентов. Благодаря тому что обшивка панелей имеет деревянную основу, на протяжении всего срока эксплуатации — а это как минимум 50 лет — в таких домах сохраняется сухой и чистый воздух.

ООО «Авангард-Строй» предлагает полный комплект оборудования для организации завода под ключ — линию по изготовлению сэндвич-панелей, станки для раскроя панелей, оборудование для изготовления бруса, терморезки и выжигатели по пенопласту, которое поставляется в различные регионы России.

Все материалы, используемые в строительстве, соответствуют требованиям СНиП и Госстандартам, имеют сертификаты соответствия Ростест и гигиенические сертификаты.

Более подробную информацию можно узнать на сайте компании www.ooo-avangard.ru или по телефону: (4732) 46-79-93, 78-48-83.

Ирина ПЫРКОВА

В прошлом году при посещении Воронежской области министр транспорта РФ Игорь Левитин пообещал, что воронежские производители гранитного щебня — ОАО «Павловскгранит» и ЗАО «Тихий Дон» — смогут поставлять свою продукцию на строительные объекты, возводимых и Олимпиаде в Сочи. О самом крупном в стране предприятии по добыче гранита, которым считается Павловский горно-обогатительный комбинат, «Промышленные вести» писали неоднократно. А вот горное предприятие с поэтичным названием «Тихий Дон» оставалось, как говорится, за кадром, без нашего внимания. И совершенно незаслуженно. На границе Богучарского и Верхнемамонского районов оно весьма успешно разрабатывает новое месторождение и производит гранитный щебень.

Нашему предприятию всего три года, — говорит генеральный директор ЗАО «Тихий Дон» Николай Волостных. — Когда-то здесь было чистое поле. 17 июля 2006 года мы вытаскили первый ковш земли, а 1 декабря предприятие дало первый щебень. Откровенно говоря, я не рассчитывал на такой быстрый результат. Ведь в горном деле так не бывает. Например, наши соседи при разработке карьера «Павловскгранит» пять лет доходили до гранита. Пожалуй, в России

нежной области автомобильной дороги М-4 «Дон». Сегодня се Богучарский участок по качеству и обустройству соответствует международным стандартам.

Помимо крупных партнеров есть немало мелких заказчиков, которые берут щебень небольшими партиями. Сейчас при индивидуальном строительстве модно делать всевозможные заборы, колонны, подпорные стенки, горки...

У производства «Тихого Дона» есть весьма весомое преимущество, заключающееся в том,



Гранитные берега «Тихого Дона»

нет подобного опыта, когда такое дело поднималось с нуля и ставилось за столь короткий срок.

Хотя еще в 1995 году, работая на «Павловскграните», Николай Иванович задумывался об открытии нового производства по выпуску гранитных блоков, которых на рынке не было. Даже приехал на место нынешнего карьера, попросил эскизы граниты на распиловку, получалось хорошо — тренци не было. Но что-то не сложилось, и дальше желания дело не пошло. Затем у «Рудормаша» появилась идея по разработке месторождения с целью получения блочного камня. Это было выкупили этот участок. Но и у них что-то не сложилось. «А потом появился Александр Васильевич Анненков, — вспоминает Николай Иванович. — После того как были приобретены 56 гектаров земли в Верхнемамонском районе и столько же в Богучарском, мы натянули ленту и начали работать».

Сегодня, когда предприятие нормально развивается и строятся планы на будущее, некогда думать о былых сомнениях, а ведь они были. И связано это прежде всего с кадровыми трудностями. Для того чтобы начать работать, пришлось собрать, как выражается сам Волостных, ветеранов «Павловскгранита», людей, которым исполнилось 60 и 70 лет. Хотя может и получилось у него потому, что опирался он именно на этих людей, у которых опыт, знания, ответственность и удивительная тяга к созданию. Когда запускали карьер, переживали, удастся ли удержать талую воду, — рядом Дон. Но и в прошлом, и в нынешнем годах возведенная дамба выдержала. Воды в карьере нет. А какая снежная зима была в этом году.

Сегодня «Тихий Дон» производит 3-5 тысяч тонн щебня в сутки. И продолжает развиваться. Запускается еще одна линия по производству щебня. География поставок включает Волгоградскую, Ростовскую, Липецкую области. Щебень используется на строительстве проходящей по Воро-



он отличается разнообразием фракций и технологической подвижностью. Например, установленный здесь комплекс позволяет путем несложной перестройки менять фракцию в течение суток. Работают на карьере люди из пяти сельских районов: Павловского, Богучарского, Мамонского, Кантемировского и Калачевского. Всех взят на работу и обратно автобусы предприятия. Как и на многих воронежских заводах, основной производственной проблемой «Тихого Дона» является низкая квалификация кадров и их текучесть. Бесспорно, здесь стараются бороться с этой бедой: и обучение проводят, и посылают учиться, и стимулируют различными образом работников. И раз предприятие работает, то победы есть, но кадровые дыры приходится все время латать. В общем же на производстве спокойных дней не

бывает. И если не возникает внутренних проблем, то одолевают внешние, а чаще и те и другие. В последнее время обострились противоречия с энергетиками. — От нас требуют, чтобы мы сами приобрели оборудование для Осетровской электрической подстанции и передали его «Воронежэнерго». Цена вопроса около 58 миллионов рублей. Это очень большая сумма, учитывая тот факт, что в случае аварии у нас нет четкой гарантии, что в полдень по закону 24 часа ремонт и наладочные работы будут выполнены. А производство, сами понимаете, ждать не может.

К тому же мощность запрашиваемого оборудования намного превышает возможности этой подстанции. Нет поблизости этой подстанции, кроме нашего предприятия, других крупных организаций, способных обеспечить

максимальное потребление электроэнергии. В общем, пока мы не пришли с энергетиками к соглашению. Между тем наше предприятие исправно перечисляет все платежи за потребленную энергию, мы — на хорошем счету. Думаю, со временем мы договоримся, — поясняет Николай Иванович.

Пытаются наладить на «Тихом Доне» отправку щебня самым дешевым видом транспорта — водным. В прошлом году удалось переправить таким способом 40 тысяч тонн щебня. Но для того, чтобы водный поток заработал на полную мощь, необходимо очистить русло Дона. Тогда отгрузка щебня по реке обречет официальный статус и российский масштаб.

Помимо чисто производственных вопросов директору приходится решать и целый ряд других, к примеру, археологических. Не удивляйтесь. В далекие времена здесь пролегли древние пути аланов. «Когда мы только приступили к работе, — рассказывает Николай Иванович, — у нас трудилась археологическая экспедиция Воронежского государственного университета. Студенты вместе с преподавателями нашли предметы обихода древних людей, а также захоронение воина-алана. Для них это полезно, да и нам интересно».

Когда мы заинтересовались у Николая Ивановича, на сколько лет хватит запасов на разрабатываемом месторождении, он ответил, что геологи будут делать детальную разведку и скажут точнее, но, даже по слабым прикидкам, лет на 30-50 хватит.

В перспективе в Воронежской области планируется разрабатывать еще два гранитных карьера: в селе Казинка Павловского района и в селе Гороховка Верхнемамонского района.

В ближайшее время «Тихий Дон» планирует наладить поставки гранитного щебня на ремонт и строительство трассы М-4 «Дон», которая связывает Москву с Сочи, столицей зимних Олимпийских игр 2014 года. Правда, в этом

деле у предприятия есть определенные трудности.

— Большинские автодорожные предприятия предпочитают работать с обычным щебнем. Он слабее, и им проще. Но я считаю, что это не государственный подход.

Де-юре и гранит, и щебень подходят по ГОСТу, так что с этой стороны все грамотно. Но гранит более устойчив к воздействию морозов и влаги, а значит, трасса, в основание которой он заложен, будет служить дольше. К тому же не надо забывать, что государственный стандарт регламентировал использование обычного щебня еще в 1983 году. Тогда самой тяжелой машиной был КамАЗ. А сейчас есть грузовики, которые вместе с «поклажей» весят более 70 тонн. Стоит ли удивляться, что спустя год на трассе образуются колени, и она быстро выходит из строя под воздействием внешних факторов.

Так вот, наша главная задача сейчас убедить проектировщиков и автодорожников перейти на гранитный щебень в качестве основного материала. Он же, кстати, даже дешевле обычного. Думаю, со временем мы достигнем понимания, — подчеркивает Николай Иванович.

На предприятии есть история, о которой генеральный директор рассказывает без особого выделения заслуг собственных и всего коллектива, хотя, на наш взгляд, за суетой дел, срочностью производственных программ и планов можно было отмахнуться да еще себя и успокоить: ни времени, ни денег нет. А они не прошли мимо. Нашли и то и другое, да еще и душу вложили. В годы Великой Отечественной войны там, где сегодня существует карьер, проходила линия обороны. Здесь велись реальные бои, которые оставили свой след, и до сих пор видны места окопов, ямы от воронок, попадаются мины и снаряды. При проведении работ по снятию грунта работники предприятия находили жетоны погибших воинов — и шапек, и италийцев, и немцев. Чтобы увековечить память павших, был сделан гранитный памятник.

Накануне Дня Великой Победы я поздравляю участников Великой Отечественной войны, труженников тыла, всех нас с этим праздником, — подтожил Николай Иванович. — И сколько бы ни прошло лет, мы всегда будем помнить цену завоеванного счастья. Будьте здоровы. Живите в достатке и радости!

Межрегиональная транспортно-логистическая ассоциация — новые возможности

В настоящее время наша страна переходит к системной и масштабной модернизации существующих экономических процессов во всех сферах производства с целью достижения глобальной конкурентоспособности. Причем без модернизации транспортно-логистической инфраструктуры это сделать будет невозможно. Ее современное состояние лучшим образом охарактеризовал председатель правительства РФ Владимир Путин: «Наша транспортная система так и не стала единым организмом. Различные виды транспорта недостаточно интегрированы между собой. Очевидно, что на такой базе с такими проблемами не могут быть выстроены эффективные логистические схемы». И сейчас необходимо найти различные механизмы, чтобы изменить эту ситуацию кардинальным образом к лучшему.

Воронежская область располагается на пересечении нескольких транспортных коридоров (Север — Юг, Восток — Запад), находится вблизи важных магистралей дорог (М-4 (Е115) Москва — Новоросси́к, М-6 (Е119) Москва — Астрахань), А-144 (Е38) Курск — Воронеж до М-6 «Каспий», 1Р193 (Воронеж — Тамбов). Также область располагается на пересечении железнодорожных магистралей, связывающих между собой районы Центра, Северного Кавказа и Украины, через нее проходят грузопотоки с юга России в Центр Европейской части. Основные железнодорожные узлы в области — Острожка (Воронеж), Поворино. Международный аэропорт Воронежа находится по направлению МТК «Север-Юг». В области действует Лискинский речной порт, обеспечивающий судоходную связь по реке Дон с Азовским, Каспийским и Черным морями.

Для эффективного выстраивания логистической системы и объединения транспортно-логистических предприятий в регионе необходим общественный орган, который сможет эффективно организовать совместную работу всех участников рынка. В этой связи было принято решение о создании межрегиональной транспортно-логистической ассоциации, и в марте 2010 года организация была официально зарегистрирована.

Масленникова Оксана Юрьевна, президент ассоциации:



— Самым главным результатом первой научно-практической конференции по вопросам логистики стало понимание, что для развития региональных логистических систем необходимы хорошо скоординированные конкретные усилия между представителями власти, бизнеса и науки. Ассоциация создана при поддержке департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций Воронежской области, а наблюдательный совет возглавил руководитель департамента Александр Гусев. Самые уважаемые представители науки также широко представлены в ассоциации: имя Владимира Наумовича Эйтингера говорит само за себя. Основная цель ассоциации — привлечение грузопотока и инвестиций в транспортно-логистический комплекс региона. Содействие формированию и развитию логистического бизнеса, транспортно-логистической инфраструктуры в соответствии с задачами Транспортной стратегии России, интеграцией в мировую транспортно-логистическую сеть, вступлением страны во Всемирную торговую организацию.

Можно выделить основные направления:

- Обеспечение постоянного диалога в формате «Бизнес-Власть».
- Совместное участие в определении стратегических направлений развития логистического бизнеса.
- Активное формирование и продвижение привлекательного образа региона с точки зрения логистических возможностей.
- Развитие информационных технологий в соответствии с международными стандартами.
- Внедрение и адаптация европейских и мировых стандартов и решений в области логистики.
- Привлечение инвестиций.
- Подготовка профессиональных кадров в области логистики.

В настоящий момент идет активное участие игроков логистического бизнеса в ассоциацию, формируется единая база данных логистических компаний с перечнем их услуг, также в эту базу данных вносятся потребности и возможности компаний. Часть этой базы данных будет размещена на портале ассоциации www.mtla.ru, который в настоящий момент находится на стадии разработки. Полным ходом идет подготовка к участию в 15-й юбилейной выставке по транспорту и логистике (ТрансРоссия-2010), которая будет проходить в Москве с 27 по 30 апреля. Ассоциация на выставке будет представлять регион с точки зрения логистического и транспортного потенциала.

Также ассоциация будет активно сотрудничать с правительством Воронежской области «Чертовичкое». На мой взгляд, наша область очень нуждается в такой зоне.



ЛОГИСТИКА СЕРВИС

Складская логистика
Транспортная логистика

Адрес: 394026, г. Воронеж,
ул. 45 Стр. Дивизии, д. 259д,
Тел./факс (4732) 34-69-23

Тел. (4732) 93-10-93, 61-22-11
E-mail: lanks@vmail.ru
www.lanks.org

- ☑ Доставка сборного груза по России от 1 кг.;
- ☑ Грузоперевозки по России до 20 т.;
- ☑ Курьерская доставка «до двери»;
- ☑ Перевозки легковыми автомобилями;
- ☑ Складская и транспортная логистика;
- ☑ Ответственное хранение;
- ☑ Кросс-докинг.

EURASIA GROUP CENTRE

инновационная техническая компания
Продажа Аренда Сервис Лизинг

TEREX **HYUNDAI**
HEAVY INDUSTRIES CO., LTD.

KOMATSU **Bobcat**
г. Воронеж, ул. Урывского, 4А

ВТК ЛОГИСТИК

Мы обеспечиваем развитие Вашего бизнеса...

- Перевозка грузов по всей России
- Предоставление услуг cross-docking
- Погрузочно-разгрузочные работы
- Проведение маркетинговых исследований
- Оказание консалтинговых услуг

Тел.: +7 800 700 40 30
www.logisticcom.ru E-mail: mail@logisticcom.ru

ИНФОРМАЦИЯ

«ЭкоНиваАгро» приступила к строительству молочного комплекса

ООО «ЭкоНиваАгро» приступило к строительству молочного комплекса в Лискинском районе Воронежской области на 1,8 тыс. голов, на возведение которого Центральное-Черноземный банк Сбербанка РФ принял решение выделить 500 млн рублей. Строительная площадка комплекса, в частности, находится в селе Кольбелька Лискинского района. Согласно проекту, комплекс будет включать в себя три коровника для молочного стада на 480 голов каждый, один — для сухостойных коров на 300 голов, молочный блок, родильное отделение на 100 мест, открытую площадку для молодняка, индивидуальные домики для телат и силосные траншеи. Сдача первой очереди комплекса ожидается в ноябре 2010 года, а в 2013 году комплекс планируется ввести в эксплуатацию полностью. При этом в текущем году «ЭкоНива» намерена завести 1 тыс. голов племенного стада в комплекс. Общий объем инвестиций в животноводческий проект составит 646 млн руб., из них 80% — заемные средства Сбербанка, полученные в рамках проекта «Развитие АПК». Строящийся животноводческий комплекс — второй крупный проект ООО «ЭкоНиваАгро». Первый комплекс мощностью 1,2 тыс. голов дойного стада запущен в эксплуатацию в 2007 году. Ежедневно комплекс производит 15 тонн молока.

Замороженные инвесторенты можно реанимировать

Центрально-Черноземный банк Сбербанка России (ЦЧБ СБ РФ), как и весь Сбербанк, с 19 апреля пошел на беспрецедентные меры как для кредитной организации, так и для рынка в целом, одновременно отменив комиссии и снизив ставки по кредитам, сообщил председатель правления ЦЧБ Александр Соловьев. Такому решению способствовало снижение ставки рефинансирования (сейчас она составляет 8,25%) и восстановление после кризиса платежеспособности населения и предприятий. В целом ставки по кредитам физлицам Сбербанк снижает на 0,5-1%. Также отменена единственная комиссия — за выдачу кредита. В итоге размер эффективной ставки снизится на 2,5-3% и будет равен, собственно, процентной ставке по кредиту. Самая низкая ставка установлена по ипотечным кредитам для участников зарплатных проектов — 10,5%. Остальным ипотека обойдется порядка 13% годовых в зависимости от условий кредита (ранее — до 16%). Ставки по потребкредитам составят от 17% (ранее — 18-22%). Отмены комиссий ЦЧБ потеряет порядка 700-800 млн рублей. Вместе с тем «компенсируются» выпадающие доходы банку позволит солидный запас прочности. Если по результатам прошлого года чистая прибыль ЦЧБ составила 5,5 млрд рублей, то по итогам первого квартала нынешнего года она уже составляет 3,8 млрд рублей. А со снижением ставок и отменой комиссий банк рассчитывает значительно увеличить объем кредитов — кредитный портфель только для физлиц ЦЧБ намерен нарастить с 48 млрд до 60 млрд рублей уже к концу нынешнего года.

Снижение процентных ставок для корпоративных клиентов, возможно, позволит запустить инвестиционные проекты, в том числе реанимировав замороженные в прошлом году.

«ЛисКоБройлер» планирует произвести 80 тыс. тонн мяса птицы

ООО «ЛИСКОБройлер» планирует в 2011 году производить 80 тыс. тонн мяса птицы в год. В минувшем году «ЛисКоБройлер» произвел 43 тыс. тонн мяса птицы, а сейчас выходит на мощность в 65 тыс. тонн. На предприятии строится четвертая площадка, предназначенная для выпуска племенного яйца. Там планируется производить 20 млн яиц в год. Три аналогичные площадки уже построены. Таким образом, совокупная мощность четырех площадок составит 80 млн яиц в год. В настоящее время «ЛисКоБройлер» занимается развитием собственной торговой сети.

С начала года инфляция составила 1,8%

Уровень потребительских цен в Воронежской области по итогам трех месяцев 2010 года повысился на 1,8%. По информации Воронежстата, в марте повышение цен составило 0,2%. Наибольший уровень инфляции с начала года зафиксирован в ценах на промышленные товары — 107,5% к уровню декабря 2009 года. Также на 9,3% выросли тарифы на грузоперевозки. Индекс цен на сельхозпродукцию повысился на 5,3%. Вместе с тем цены на строительную продукцию снизились на 0,4%. По сравнению с показателем за февраль цены на промышленные товары повысились на 0,7%, на сельскохозяйственную продукцию — на 0,3%. Тарифы на грузоперевозки в марте не изменились, а цены на строительную продукцию снизились на 1,6%.

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

Воронежский филиал банка ВТБ подвел итоги

Кредитный портфель воронежского филиала ВТБ по итогам 2009 года составил 12,6 млрд рублей. Пассивная база воронежского филиала ВТБ оценивается в 14,7 млрд рублей. Кредитный лимит Воронежской области составил 2 млрд рублей, а городу — 1,1 млрд рублей. Фактически органами власти использовано 700 млн рублей. Воронежский филиал банка финансирует текущую деятельность ряда крупных предприятий области. В их числе ОАО «Миндобрения», ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество», ЗАО «Авиационная компания «Полет», ЗАО «УГМК Рудгорш», ЗАО «Воронежский комбинат строительных материалов» и другие. Доля проработанной задолженности в кредитном портфеле ВТБ на 1 января 2010 года оценивалась в 3,09%. По состоянию на 1 апреля она снизилась до 2,87%. Прибыль филиала в прошедшем году составила 507 млн рублей.

«Воронежинтезаучук» начал выпуск новой марки каучука

ОАО «Воронежинтезаучук» (ВСК, структура «Сибур-Холдинг») начало промышленный выпуск новой марки каучука ДССК (дивинил-стирольный синтетический каучук), прогноз продаж которого составляет порядка 850 тонн ежемесячно. Опытную партию каучуков ВСК направила в Continental AG (производитель резинотехнических изделий в Германии, занимает 2-е место в Европе и 4-е на мировом рынке по производству шин) для приведения технических характеристик товара в соответствие с требованиями потребителей (процесс омологации). В результате Continental заинтересовалась продуктом, и в компании приняли решение о старте промышленного выпуска каучука новой марки. Новая марка каучука ДССК отличается высоким содержанием «винильных звеньев». Чем выше эти звенья, тем лучше сцепление шины с дорогой, меньше тормозной путь и выше экономия бензина. Этот вид продукции выпускается с использованием масла, разрешенного к применению Евросоюзом. Новый вид каучука ДССК предназначен для выпуска «зеленых» шин, и отвечает требованиям не только Continental, но и других производителей.

«Верофарм» увеличил продажи готовой продукции на 2%

Продажи готовой продукции ОАО «Верофарм» в 2009 году составили 4,395 млрд рублей, что на 2% больше, чем по итогам 2008 года. Продажи рецептурных препаратов в 2009 году составили 3,013 млрд рублей, тогда как в 2008 году показатель был на 7% ниже. Доля таких препаратов в общем объеме продаж оценивается в 69%. На долю безрецептурных препаратов пришлось 12% продаж компании, или 526 млн рублей. Рост показателя составил 36%. Выручка от реализации пластмасс оценивается в 765 млн рублей, что соответствует уровню 2008 года. Продажи традиционных препаратов снизились на 73% и оцениваются в 90 млн рублей. Их доля в общем объеме составила 2%. Суммарный объем продаж пяти наиболее продаваемых традиционных препаратов по итогам 2009 года составил 67,7 млн рублей. Основным рынком сбыта продукции в 2009 году была РФ. На долю экспорта пришлось всего 2% продукции, тогда как в 2008 году показатель составлял 3%. Долг компании по итогам 2009 года составил 981,5 млн рублей, что не превышает 20% от стоимости чистых активов компании.

51 акций компании «Верофарм» контролирует ОАО «Аптечная сеть 36,6». В состав ОАО «Верофарм» входят три завода — Воронежский химико-фармацевтический завод, Белгородское и Покровское предприятия по изготовлению готовых лекарственных форм. Производства холдинга обладают суммарной мощностью в 2,5 млрд таблеток и капсул, 578 млн ампул, 396 млн пластмасс и 38 млн флаконов ежегодно.

ООО «ЭНЕРГОПРОМТЕХНИКА»**Оборудование для тепло-, водо-, газо- и энергоснабжения**

- Котлы паровые, водогрейные, электрические. Котельное оборудование
- Теплообменники. Калориферы, вентиляторы. Компенсаторы
- Котельная автоматика. КИП. Запорная арматура
- Счетчики тепла, газа, воды. Фильтры, насосы
- Газовое оборудование (ГРПШ, ДРПК, КПЗГ, САКЗ, СУГ, СУГ, ФТЗ, КЗР и др.)
- Силовые трансформаторы. Подстанции. Щитовое оборудование

т./ф. (4732) 70-40-20, 54-98-59
e-mail: ept@mail.ru

«Аркада Логистик»: 5 лет успешной работы

ООО «Аркада Логистик» была создана в мае 2005 года ее нынешним директором **Виталием Алексеевичем Гушиным** практически с нуля. Деятельность компании началась с плодотворного и взаимовыгодного сотрудничества с ОАО «Каменоломня». Партнерство с этим предприятием продолжается до сих пор. Несмотря на название, «Аркада Логистик» в большей степени дистрибьюторская, чем логистическая компания. Собеседником «Промышленных вестей» является **Виталий Алексеевич ГУШИН**.

— Виталий Алексеевич, с чем подошла фирма к своей первой крупной дате?

— С хорошим результатом. На сегодняшний день мы осуществляем весь комплекс услуг по сопровождению и продажам продуктов питания по Воронежу и Воронежской области. Мы работаем более чем с 500 торговыми точками розничной и оптовой торговли. Среди наших партнеров такие крупные торговые сети, как «Центрпрог», «Магнит», «Пятерочка», «Европа» и многие другие. К этому надо добавить мелкую розницу, все оптовые базы и торговые дома. Предприятие располагает складскими помещениями в 1200 кв. метров, двухэтажное холодильное оборудование на 400 кв. метров. На сегодняшний день в штате компании 42 человека, 12 из них действуют в сфере продаж — менеджеры по работе с клиентами, мерчандайзеры. Автопарк представлен изотермическими фурами, а также машинами, оборудованными холодильными агрегатами.

— Вы начинали с дистрибуции продукции ОАО «Каменоломня». Кто теперь входит в число ваших поставщиков?

— В настоящее время компания является дистрибутором ОАО «Евдаковский МЖК» (маргарин и майо-

нез), ООО «Санфрут-Трейд» г. Пермь (соки и нектары ТМ «Дарю», «Красавчик» и «Фруктовый остров»). Для ООО «Продсоюз» г. Красноярск (специи ТМ «Пять поваров») и компании «Тайфун-2000» (украинский производитель, лидер в сегменте «жюльены и закуски») мы оказываем только логистические услуги. В дальнейшем ООО «Аркада Логистик» будет реализовывать планы этих производителей по развитию качественной и количественной дистрибуции в регионе. Уже готов бизнес-план, предусматривающий это.

— В сфере, где вы работаете, достаточно высокий уровень конкуренции, однако, судя по всему, дела у вас идут хорошо?

— Компания развивается успешно, и планы направлены на дальнейшее расширение ее деятельности. До конца 2-го квартала 2010 года мы планируем наладить партнерские отношения еще с двумя крупными производителями: минеральной воды и слабоалкогольных напитков. Эта продукция не потребует существенного изменения сложившихся на сегодняшний день бизнес-процессов, оптимизирует логистические затраты и позволит удовлетворить потребительский спрос на данный вид продукции.

Хотя конкуренция в этом сегменте рынка достаточно серьезная, квалификация нашего персонала позволяет фирме успешно работать. Рабочий день у сотрудников склада и водителей-экспедиторов начинается ранним утром в 4.30, так как молочно необходимо доставить в магазины до 12.00. Ведь это продукт, который нужен потребителю всегда свежий, в связи с чем мы не храним его на складе, а осуществляем доставку по магазинам в день поступления с завода.

— Сотрудники вашего предприятия имеют возможность повышения квалификации, что для этого делается?

— По необходимости мы отправляем отдельных сотрудников для по-



вышения квалификации на различные курсы и тренинги. На июнь запланирован семинар-тренинг по управлению продажами с привлечением профессиональных тренеров. Мы уверены, что это позволит каждому нашему работнику почувствовать себя неотъемлемой частью команды, и каждый проникнется мыслью, что от его конкретных решений и действий, независимо от должности, зависит результат работы всей компании.

Клиенту присоединяется коммерческий директор **Сергей Викторович МУЗЫЧЕНКО**:

— В ближайшем будущем компания «Аркада Логистик» будет отмечать свой пятилетний юбилей. С одной стороны, это подведение итогов работы, качественный анализ деятельности, побед и поражений за прошедший период. С другой стороны — постановка новых целей, переоценка старых, определение путей и способов дальнейшего развития и движения вперед.

— Виталий Алексеевич, вероятно, предстоящий первый юбилей позволит людям еще больше ощутить свою причастность к успехам «Аркады Логистик»?

— В первую очередь я бы хотел поблагодарить всех сотрудников компании за добросовестный и плодотворный труд. Специфика работы предприятия состоит в том, что в выходные, и особенно в праздничные дни потребность в наших услугах возрастает. Нагрузка на сотрудников естественно увеличивается. И важно, когда персонал относится к этому с пониманием.

— Спасибо, дорогие друзья, поздравляю с наступающим майским праздником вас и ваших близких. И, конечно, с 5-летием компании!

Беседевал Александр ВАГНЕР

Электросетевой комплекс

ОАО «МРСК Центра» станет инвестором модернизации воронежского регионального электросетевого комплекса, соответствующее соглашение подписали 15 апреля 2010 года губернатор Воронежской области **Алексей Гордеев** и гендиректор ОАО «МРСК Центра» **Евгений Макаров**.

Результатом выполнения соглашения должно стать создание единой электросетевой компании области. Предполагается, в частности, что в состав единого акционерного общества войдет ряд МУПов региона, занимающихся передачей электроэнергии. При этом «МРСК Центра», получив пакет акций, выступит в роли инвестора, оказав новому ОАО финансовую и тех-

ническую поддержку. В начале апреля 2010 года губернатор **Алексей Гордеев** реанимировал проект по созданию единой областной электросетевой компании. На базе 12 профильных МУПов региона, в том числе ОАО «Воронежская сетевая компания», будет образовано ОАО, 50% акций которого могут быть переданы «стратегическому инвестору». Все условия соглашения (в том числе и количество акций нового ОАО, которое перейдет к инвестору) будут определены до 1 июня 2010 года. Теперь в области появится «единый хозяин сетей». Иметь много территориальных организаций, занимающихся транспортировкой электроэнергии, для любого региона — неоправданная роскошь, потому что это является большой нагрузкой на тарифы. В

правительстве надеются, что формирование единой электросетевой компании позволит региону решить целый ряд задач, среди которых уменьшение удельных затрат на содержание сетей и создание предпосылок для снижения тарифа на транспортировку электроэнергии, минимизация потерь электроэнергии за счет реализации новых подходов в системе ее учета и т. д.

Стоит отметить, что идея создания областной электросетевой компании не нова: еще в 2005 году предполагалось на базе ОАО «Воронежская электрическая компания» объединить электросети областного центра и 14 районов. Однако расходы на инвентаризацию и оформление имущества уже тогда составляли «десятки миллионов рублей».

Чем славится Бразилия? Футболом. Нофе. Карнавалом. Огромным количеством диких обезьян и донов Педро. Телесериалами и рабыней Изаури. Городом Рио-де-Жанейро — «хрустальной мечтой» советского миллионера **Остапа Бендера**. И — миллиардером **Эйке Фуркеном Батистой** — 52-летним обладателем восьмого, по итогам минувшего года, состояния в мире — 27 млрд долларов, по оценке журнала «Форбс». Однако при чем тут доллары? Ведь бразильская валюта — реал, состоящий из 100 сентаво. Верно, только и реал не всегда служил мерой вещей в этой далекой стране.

Педро Вас де Каминья, писатель флота Кабрала, сделал первую запись об обменной сделке в Бразилии: берет и инструменты матроса быль обменивает на индейское украшение из перьев. На протяжении длительного периода — даже после введения металлических денег — торговля производилась меной — путем обмена товарами. Куски дерева пау-бразила, из которого добывали красный краситель для тканей и именем которого назвали Бразилию, были первыми деньгами на территории региона. Индейцы добывали его и обменивали на украшения, ткань, ножи и другие предметы. Первые металлические деньги из серебра, золота и меди появились вместе с португальской колонизацией. Денежная единица Португалии «реал» использовалась в Бразилии во время всего колониального правления. Первой монетой, отчеканенной в стране, была золотая монета голландцев, которые заняли северо-восток. На монете впервые появляется и название страны — Бразилия. Обменный билет золотого песка был выпущен в 1808 году, чтобы оплачивать сдаваемый в казну португальской короны золотой песок. В 1810 году был основан «Банку ду Бразил», который стал выпускать первые банкно-

ты, а серебряные и золотые монеты были постепенно вытеснены медными. Средство платежа претерпело глубокие изменения в республиканский период развития Бразилии, начавшийся в 1889 году: на смену «реалу» пришел «крузейро». Художники и историки создали работы, которые легли в основу дизайна новых денег. Впрочем, крузейро опять сменился реалом. Круг замкнулся!

А теперь вернемся к герою нового бразильского сериала. Эйке

Фуркен Батиста заработал свой первый миллион долларов и вложил его в канадскую корпорацию TVX Gold. «Я построил пять золотодобывающих шахт в Бразилии, одну в Чили и две в Канаде. Я ездил по всему миру. У меня были две превосходные шахты в России на Камчатке», — рассказывает Эйке.

В начале 2000-х он продал свою долю в TVX почти за миллиард и большую часть заработанного вложил в добычу железной и других руд, основав компа-

Телесериал о Золотой рыбке

Фуркен Батиста владеет горно-рудной компанией MMX, нефтегазовой корпорацией OGX и инфраструктурным конгломератом LLX. Он родился в семье Элизера Батисты да Сильвы, который делал успешную карьеру в верхних эшелонах власти. Много лет папа-Батиста возглавлял государственную горную компанию и занимал пост министра. Впрочем, помощь со стороны отца Эйке отрицает: «Его влияние было в том, что он научил меня мыслить широко. Отец не подкупал меня на пушечный выстрел к корпорации, даже после того как она была приватизирована и он сам отошел от дел». Эйке Батиста поступил в Аахенский университет ФРГ на факультет металлургии. В конце 1970-х Эйке вернулся на родину и занялся скупкой золота у независимых старателей с последующей перепродажей. Знание языков способствовало общению с этой бедовой братией. Потом и сам пошел в старатели — поближе к золотым россыпям. Там он и определил для себя принципы успеха: «В горном деле так: вы уходите куда-то к черту на кулички, ставите палатку, ищете воду и источник энергии. Таким образом вы можете построить все что угодно». На золо-

те Эйке Батиста заработал свой первый миллион долларов и вложил его в канадскую корпорацию TVX Gold. «Я построил пять золотодобывающих шахт в Бразилии, одну в Чили и две в Канаде. Я ездил по всему миру. У меня были две превосходные шахты в России на Камчатке», — рассказывает Эйке.

В 2008 году Эйке Батиста попал в форбсовский список на 142-е место с 6,6 млрд долларов. В 2009-м, в разгар кризиса, когда братишки-миллиардеры несли потери, он, наоборот, ковал деньги и с 7,5 млрд оказался на 61-й позиции. Но Эйке не хочет останавливаться на достигнутом. Он планирует в ближайшем десяти-



летие донести свое состояние до 100 миллиардов. Желание стать первым богачом планеты он объясняет патриотизмом: «Я хочу обогнать Билла Гейтса. Бразилия должна стать первой». Для начала нужно возродить былую славу Рио-де-Жанейро, города, где находится его офис с окнами на пляж Фламенгу и где во времена Остапа Бендера главные улицы по богатству магазинов и величественности зданий не уступали первым городам мира. Он занимается благотворительностью, финансируя очистку питьевой воды для жителей бедных кварталов и уборку мусора. Эйке Батиста горячо поддерживает кандидатуру Рио-де-Жанейро на проведение летних Олимпийских игр 2016 года. Кроме 10 млн долларов, уже выделенных им, он обещает новые финансовые вливания в олимпийские объекты и в облагораживание города. «Я хочу вернуть Рио-де-Жанейро статус классного города, привлечь туристов, помочь жителям ощутить самоуважение и гордость. И я не хочу, чтобы мои сыновья уехали из Рио, как многие другие дети из богатых семей. Мы сейчас все в одной лодке. Да, я пользуюсь бронированным автомобилем, чтобы обезопасить се-

бя от случайной пули или от выходов подростков, которые под влиянием наркотиков могут натворить глупости. Но я выхожу на пробежки или заглядываю перекусить в уличное кафе без телохранителей и не испытываю страха».

Он с достоинством несет бремя миллиардера. Бывший спортсмен-гонщик на скоростных катерах (чемпион Бразилии, Латинской Америки и мира), Батиста готов обсуждать с прессой достоинства своего самолета «Embraer Legacy 600» за 26 млн долларов или 19-миллионной яхты «Pershing 115». С особым благоговением говорит о катере, двигателем которого приходится менять после каждой серьезной гонки. Прямо в гостиной роскошного особняка, находящегося в богатом квартале Рио-де-Жанейро, на радость себе и потеху гостям он «закастрил», как предмет интерьера, «Mercedes-Benz SLR McLaren». Пока его репутация не пострадала, хотя и выдвигались обвинения в уклонении от уплаты налогов и махинациях с землей, были жалобы со стороны защитников окружающей среды и споры с индейским племенем туни-гуарани. Впрочем, туни-гуарани всегда можно подарить берет и инструменты матроса, как это делалось пять веков назад...

Александр ШУШЕНЬОВ

Нам теннис строить и жить помогает!

В ходе Спартакиады 2010 года среди промышленных предприятий и учреждений города Воронежа на базе спортивного клуба «Буран» авиационного завода состоялся командный турнир по настольному теннису. Главный судья соревнований **Александр Некрылов** отметил следующее:

— Всего в турнире участвуют 9 команд: ВАСО, «Созвездие», КБХА, ВКСМ, ОАО «Воронежинтезаучук», мехзавод, «Турбонасос», ЧОП

«Бастин», ГУП «Водоканал». В составе команды — 3 мужчины и 1 женщина, 2 игрока — запасные. На начало соревнований фаворитами считались 2 команды: ВАСО и ОАО «Воронежинтезаучук». Но к удивлению всех, сильные команды выставили также ГУП «Водоканал» и ЧОП «Бастин». Эта четверка и вышла в финал, где разыграла призовые места.

Интересно, что извечные коллеги-соперники: механический завод и КБХА — оказались на соседних шестом и пятом местах. Третьей была команда ОАО «Воронежинтезаучук». Второе

место, к удивлению большинства, досталось ГУП «Водоканал», а на первом месте оказался признанный фаворит — ОАО «ВАСО».

Капитан команды-победительницы, сборщик изделий из стенопластика 95 цеха **Владимир Маликов** поделился впечатлениями о прошедших соревнованиях:

— В команде кроме меня выступали еще тренер нашего спортивного клуба «Буран» **Ирина Абакумова**, ветеран завода, вышедший уже на пенсию, но вновь вернувшийся на производство **Владимир Макаров** и **Сана Ивлиев** — самый молодой член коман-



ды. Перед началом соревнований мы ожидали наибольших трудностей от команды ОАО «Воронежинтезаучук», но наибольшую конкуренцию нам составил ГУП «Водоканал». В решающем финальном поединке счет был 2:2 и все решила парная встреча. Победа в ней и принесла нам 1 место. Мы давно уже выступаем за ВАСО, в этом году были на отраслевом турнире в Ростове-на-Дону и заняли там первое место. Разумеется, внутри завода все члены команды выступают за свои производственные коллективы. Мы благодарны на-

шему профсоюзному комитету за организацию таких соревнований, но, скажу честно, было бы хорошо, если бы они проводились чаще. Мы, заводские спортсмены, надеемся, что со временем появится спортивный зал и на самой территории завода, чтобы можно было размяться в перерыв. И еще особенно хотелось бы отметить роль нашего заводского спортивного организатора **Александра Некрылова**. Он всегда оказывает нам всестороннюю поддержку, ездит с командой на соревнования, подбадривает нас. Молодец!

■ РЕКЛАМА ■

Кузнечная мастерская
www.mkovka.ru
МеталлоКовка
Ворота
Заборы
Беседки
Перила
Лестницы
Кованая мебель
Козырьки из поликарбоната
ул. Базовая, 13а
т. (4732) 29-49-31



ООО «Волоконовский завод строительных материалов»
реализует кирпич
керамический (самовывоз).
Обращаться по адресу:
309650, Белгородская обл.,
п/т Волоконовка, ул. Чехова, д. 95.
Тел./факс
8 (47235) 5-08-67,
8-910-322-86-74.



ООО «ЦентрЭлектроМонтаж»
является официальным
представителем
по гарантийному
обслуживанию и ремонту
частотных преобразователей
от производителей:
Компания ВЕКПЕР Schneider Electric
Монтаж, наладка
проектирование,
изготовление
нестандартного электро-
оборудования и шкафов управления
394028 г. Воронеж, Монтажный проезд, д. 6/1
Тел.: (4732)39-79-33, 39-59-98 e-mail: privod@celmont.ru



ЗАО «МЕТАЛЛОПТОРГ»
БОЛЕЕ ПОЛУВЕКА НА РЫНКЕ ПОСТАВОК МЕТАЛЛА
ТРАДИЦИИ КАЧЕСТВА И НАДЕЖНОСТЬ
ЗАО «МЕТАЛЛОПТОРГ»
ВСЕ для стабильной
работы производства
и строительства
● Любой МЕТАЛЛОПРОКАТ со склада в Воронеже
● Прием и переработка ЛОМА черных металлов
● Предоставляем грузовые открытые и закрытые площадки с грузоподъемными механизмами для работы с металлопрокатом и строительными материалами, перевозка грузов
● Предоставляем автоуслуги
г. Воронеж, пр. Труда, 63; тел.: (4732) 46-37-92, 46-42-66, факс: 46-23-77, 46-26-11
ул. Латненская, 3а; тел.: (4732) 24-89-81, 43-40-92, факс: 24-84-34, 43-41-96
E-mail: metallcon@vmail.ru



УСЛУГИ ПО ПРОКЛАДКЕ ТРУБ И ФУТЛЯРОВ
(газопровод, водопровод, самотечная канализация, опτικο-волоконные и силовые кабели)
под ж/д и автомобильными дорогами, водными преградами, инженерными коммуникациями методом Горизонтального Направленного Бурения.
Строительство систем газоснабжения и канализации
Бестраншейная прокладка трубопроводов
ООО «Магистраль», г. Бирюч www.bestranshey.narod.ru
т./ф.: (47247) 3-33-53, 3-28-09, 8-910-322-21-42



САЛОН МЕБЕЛИ Шустовъ
Жидкий гранит Grani Stone
производство:
- столешницы
- подоконники
- барные стойки
Корпусная мебель:
- кухни
- прихожие
- детские
Мягкая мебель из Санкт-Петербурга
Наши адреса: г. Воронеж, ул. Жукова, 20, салон мебели «Шустовъ», т. (4732)42-79-42;
г. Воронеж, ул. Вл. Невского, 4 салон мебели «АСКО», т. (4732)40-84-40



Огнетушители
ООО «01-СЕРВИС» г. Воронеж, ул. Витрука, 13, Тел.: (4732) 51-82-51, 23-56-76
Зарядка огнетушителей реализация:
● Огнетушителей всех типов
● Противопожарного инвентаря
● Средств защиты органов дыхания
Обработка помещений противопожарным составом
Лиц. № 1-2/00281 от 13.11.2009 г.
Доставка по Воронежу бесплатно



СТМ
СТРОЙТЕПЛОМОНТАЖ - ОСКОЛ
БЛОЧНО-МОДУЛЬНЫЕ КОТЕЛЬНЫЕ МОЩНОСТЬЮ ДО 30МГВТ АДАПТИРОВАННЫЕ ПОД ЛЮБОЕ РОССИЙСКОЕ ТОПЛИВО
ПРОЕКТИРОВАНИЕ, ИЗГОТОВЛЕНИЕ, ПУСКОНАЛАДКА
Белгородская обл., г. Старый Оскол, м-н Интернациональный, 8
(4725) 44-15-45, 44-16-13
stmoskol@mail.ru www.stm-oskol.ru

ООО ПКЦ «АВТОДОР»
ДОРОЖНЫЕ ЗНАКИ
ЗНАКИ БЕЗОПАСНОСТИ
Ж/Д ЗНАКИ
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СОДЕРЖАНИЯ ДОРОГ
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ
г. Воронеж, ул. 45 Стрелковой дивизии, д. 2516
т.: (4732) 42-56-25 (факс), 42-55-24, 51-51-35



ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ «ГАРАНТСТРОЙДОМ»
✓ Строительство коттеджей, домов, гаражей и др. сооружений «под ключ»
✓ Все виды отделочных работ
✓ Тротуарная плитка
✓ Керамзитобетонные блоки
✓ Пенобетонные блоки
✓ Мраморная крошка
✓ Мозаичные полы
**Т.: 94-60-60;
8-920-411-40-70**



НПО «ГИДРОПРИВОД»
ИЗГОТОВЛЕНИЕ ГИДРОЦИЛИНДРОВ
ИЗГОТОВЛЕНИЕ ГИДРОСТАНЦИЙ
ПРЕССА КЛЕЙКИ ДЕРЕВЯННОГО БРУСА, ЩИТА НА ЗАКАЗ
СИСТЕМЫ НАПЫЛЕНИЯ СМАЗКИ
309502, Белгородская обл., г. Старый Оскол, м-н Королева, д. 11, кв. 81
т./ф. 8(4725) 33-57-79
e-mail: NPOGidropriwod@yandex.ru



По вопросам приобретения и распространения
(4732) 61-12-05, 61-12-06, 61-12-36

