

*Войти в двадцатку
лучших стран*
Информация со съезда
промышленников
и предпринимателей России
стр. 2

*«Серьезный подарок
воронежской
экономике»*

Открытие завода
по производству силовых
трансформаторов
стр. 3

*День за днем
вперед идем!*

Грибановский
машиностроительный завод
— победитель конкурса
стр. 5

*Новые цели,
перспективы
и возможности*

Воронежский механический
завод расширяет
производственные границы
стр. 6–7

*Модернизация ОПК
и развитие
электроники*

ВЗПП-С —
государственный подход
стр. 8

*IBG:
в ногу со временем*

Достижения и перспективы
«Страховой Бизнес Группы»
стр. 10

*Инновационные
материалы —
качественное
строительство*

ООО «Проматех»
о современных
строительных технологиях
стр. 11

*Кластеры —
конкурентное
преимущество*

Мнение специалиста
стр. 12–13

ПРОМЫШЛЕННЫЕ *вести*

Воронежской
области

■ № 2 (97) ■ Февраль 2012 г. ■



Александр СЫРОВ

**оператор-наладчик станков
с программным управлением,
Воронежский
механический завод**

стр. 3

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

На керамическом заводе введена процедура наблюдения

Арбитражный суд Воронежской области ввел процедуру наблюдения на ОАО ПКФ «Воронежский керамический завод». Временным управляющим назначен Виктор Новиков (СРО АУ «Меркурий»), говорится в документах суда. С иском о введении процедуры банкротства на воронежском предприятии холдинга обратился Сбербанк России в середине октября 2011 года за долг компании в 463,313 млн руб. Тогда же с заявлением о вступлении в дело о банкротстве выступил и сам керамический завод. Банк открыл керамзаводу четыре невозобновляемые кредитные линии (по две в 2008-м и 2009 году) на общую сумму более 460 млн рублей. В 2010 году керамзавод платил по кредитам осуществлять перестал. Вследствие этого банк обратился в арбитраж, который выискивал в его пользу соответствующую сумму с завода. Полностью сумма так и не была погашена. Представители керамического завода задолженность оспаривать не стали.

«Проблема не в воронежском заводе, а в ростовском холдинге, который не смог вовремя отрегулировать кредитную нагрузку. Поэтому мы вынуждены были инициировать процедуру банкротства. Могу заверить вас, что коллектив предприятия не пострадает. Возможно, сменится собственник, но это не скажется негативно на работе завода», — прокомментировал ситуацию председатель Центрально-Черноземного банка Сбербанка России Александр Соловьев.

15 марта состоится внеочередное собрание акционеров банкротящегося ОАО ПКФ «Воронежский керамический завод», на котором планируется одобрить обращение к первому собранию кредиторов о введении в отношении керамзавода процедуры финансового оздоровления на два года. На собрании помимо этого планируется утвердить график погашения задолженности, а также перечень имущества, предлагаемого в обеспечение исполнения керамзаводом своих обязательств.

В октябре 2011 года «Юнитайл» публично заявил, что ряд его дочерних предприятий готовят иски о самобанкротстве. На такие меры собственник решил пойти в целях реорганизации бизнеса, обеспечения краткосрочной стабильности и привлечения дополнительного финансирования. Холдинг уверен, что сможет обеспечить на период реорганизации дополнительные краткосрочные средства для полноценного функционирования компании, и гарантирует всем поставщикам выполнение условий текущих договоров поставок.

Основными кредиторами «Юнитайла» являются «Юникредит», «Росбанк», Сбербанк, ВТБ и «МДМ Банк». При этом с большинством кредиторов, по некоторой информации, удалось договориться о реструктуризации долга (в частности — выкупе долга сторонним инвестором). Однако, как сообщила СМИ, один из кредиторов — «Юникредит» — занял непримиримую позицию. «Его интересует не столько возврат задолженности, сколько возможность обанкротить компанию. Мы просто вынуждены защищать свой бизнес», — пояснял представитель компании.

Руководство «Воронежского керамического завода» пообещало региональным властям, что постарается заключить мировое соглашение с кредиторами и не допустить банкротства предприятия, сообщили в облправительство. Кроме того, руководство завода обратилось к областным властям за помощью в предоставлении отсрочки текущих платежей поставщикам газа и электроэнергии, а также пожаловалось, что несет убытки от содержания общежития и других объектов, не связанных с деятельностью предприятия. Эти объекты представители керамзавода попросили правительство области как можно быстрее забрать в муниципальную собственность. Несмотря на процедуру наблюдения в настоящее время производственные мощности предприятия загружены полностью. Задолженности по выплатам заработной платы нет, при этом задолженность по кредитам составляет 463,3 млн руб, задолженность по обязательным платежам — 29,5 млн рубелей.

ОАО «Производственно-коммерческая фирма «Воронежский керамический завод» специализируется на производстве глазурованной керамической плитки. Предприятие было основано в 1947 году. В мае 2007 года завод вошел в состав крупнейшего в России холдинга по производству облицовочной плитки и керамогранита «Юнитайл» (бренд «Шахтинская плитка»). Оборот компании в 2010 году составил 760 млн руб.



Войти в двадцатку лучших стран

Именно с такой инициативой обратился премьер-министр Владимир Путин 9 февраля на съезде Российского союза промышленников и предпринимателей, ставшем кульминацией Недели российского бизнеса, проходившей в Москве 6–10 февраля текущего года. Более 500 его делегатов обсудили вопросы улучшения делового климата, механизмы взаимодействия бизнеса с органами государственной власти, социальную ответственность российских предпринимателей, инновационную политику компаний. В работе съезда приняли участие министры экономического блока страны, руководители ведомств и служб Правительства РФ и Торгово-промышленной палаты. Интересы регионального объединения работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области» представили президент Александр Андреев и генеральный директор Винтор Попов.

Беспорно, большой статус и результативность съезду придало присутствие на нем премьер-министра Владимира Путина, а также главы группы ОНЭКСИМ Михаила Прохорова. Причем дискуссии и обсуждения, проходившие по различным вопросам, велись весьма остро и открыто. Забегая вперед, отметим, что многие участники съезда по его окончании сошлись во мнении, что, если бы все прозвучавшие предложения со стороны Владимира Путина, Михаила Прохорова и ряда других выступавших были реализованы сегодня, это могло бы коренным образом изменить не только экономику страны, но и жизнь каждого гражданина.

С отчетным докладом выступил президент РСПП Александр Шохин, который дал анализ состояния и динамики делового климата в 2007–2011 годов. В частности, Александр Шохин предложил для улучшения делового климата существенно модернизировать финансовую политику, вернуть инвестиционную льготу по налогу на прибыль и разработать другие стимулы для инновационной деятельности компаний.

Главным событием форума стало выступление Председателя Правительства РФ Владимира Путина, который, в частности, изложил новые инициативы в регулировании отношений бизнеса и власти, на

пример, он предложил распространить механизм оценки регулирующего воздействия на сферы таможенного и налогового регулирования. К тому же хорошей новостью для бизнеса стало предложение премьер-министра расширить полномочия общественных организаций по оценке регулирующего воздействия (ОРВ). «Предлагаю распространить процедуру ОРВ на законодательство и подзаконные акты в сфере таможен. Убежден, эта мера поможет существенно улучшить деловой климат в этой чувствительной и проблемной сфере», — заявил премьер-министр. — В последующем считаем целесообразным распространить оценку регулирующего воздействия и на налоговое законодательство», — добавил он.

«Чтобы попасть в двадцатку лучших стран по условиям инвения климата, нам нужно сократить число различных разрешительных процедур с 51 до 7, а количество необходимых для получения всех согласований, — с сегодняшних 423 хотя бы до 35, — указал Владимир Владимирович. — Войти в двадцатку лучших стран по условиям ведения бизнеса — это значит, что предприниматель должен тратить на оформление экспорта или импорта не 36 дней, как сейчас, а, скажем, 5–6 дней, и не 1800 долларов в среднем за контейнер, а почти в 2 раза меньше; заполнять не 10 документов, а не более 5».



Кстати, о снижении налогового бремени говорил и Михаил Прохоров. Он развенчал миф о низком уровне налоговой нагрузки в России. По его мнению, необходимо на десять лет снизить размер обязательного страхового взноса до 25 процентов с текущих 30, а также разработать механизмы формирования доходов социального фонда. Компенсировать выпадающие доходы бюджета он считает возможным путем повышения на 1% налога на доходы богатых людей и отчисления 0,2% от выручки компаний. И только такой подход позволит нам восстановить доверие в обществе.

В целом такую позицию поддержали и министр финансов Антон Силуанов, выразивший сомнение в необходимости повышения страховых взносов с 2014 года, и министр экономического развития Эльвира Набуллина. «Предварительные оценки показывают, что доходы бюджета падают, а выплаты зарплат по «серым» схемам растут», — отметила Набуллина. По ее мнению, вопрос о страховых взносах нужно решить до конца года.

О социальных вопросах ведения бизнеса говорили в своих выступлениях члены бюро правления РСПП Виктор Вексельберг, Владимир Якунин, Андрей Костин, высказывались предложения в сфере регулирования тарифной политики, инноваций, инвестиционной активности.

В целом работа съезда проходила в деловой и конструктивной обстановке.

Виолетта ГОРБИКОВА ■



■ ЧЕЛОВЕК ТРУДА ■

А кто я есть? Рабочий парень!

— У нас в цехе трудятся разные люди, — рассказывает начальник 46 цеха Воронежского механического завода Алексей Ильин. — И те, кто только недавно начал свой трудовой путь, и опытные работники. Я, как руководитель, хотел бы отметить, что в целом коллектив у нас сложился хороший, напояющий, говоря нашим, рабочим языком, отлаженную высокоточную машину. В последние годы мы активно стали осваивать новые направления, подлившись к выпуску комплектации и оборудования для нефтедобывающей и газовой промышленности. Продукция требует высокого внимания, ответственного подхода, поскольку рассчитана на работу в сложных условиях, под высоким давлением, при экстремальных температурах. Конечно, чтобы успешно соответствовать всем требованиям заказчика, мы должны обладать и соответствующими квалифицированными кадрами. Главное наше богатство — не станки и современное сложное оборудование, а — люди.

Один из тех, кто своими руками обеспечивает высокопродуктивную работу нефтегазового комплекса России, — 36-летний оператор-наладчик станков с программным управлением Александр Сыров. Безотказный и ответственный, готовый творчески подойти к решению любого задания, он у нас работает уже несколько лет. Бывает, нужно срочно выполнить какое-то задание, случается авральная ситуация — так он всегда откликается, выходит работать и в сверхурочное время. Главное — любит человек свою профессию. Одним словом, настоящий современный рабочий человек.

— Сам я — воронежский, — рассказывает Александр Сыров. — С детских лет любил все делать своими руками и, можно сказать, мечтал о своей нынешней профессии. Раньше работал на шинном заводе — он от дома недалеко, но еще со школьных лет, с тех пор, как узнал, что механический завод выпускает продукцию для космоса, хотел работать здесь. Но по разным причинам мечту осуществить не удалось. А в 2006 узнал от друзей, что здесь нужны рабочие на станки с числовым программным управлением. Вот тогда и решился. Начал учеником у Виктора Борзенкова (он, кстати, продолжает работать на предприятии), потом присвоили 4-й разряд, сейчас готовлюсь сдавать на 5-й разряд.

Мы производим предельное оборудование для нефтегазового комплекса — двигатели и другие детали. Делаем трубы. Оборудование рассчитано на работу в сложных условиях, возможно, его будут устанавливать и на километровой глубине. Поэтому предъявляются очень серьезные требования к резьбовым соединениям. Работа нравится, потому что — творческая. Приходится с технологами над программами работать, их корректировать, придумывать, особенно когда идут новые детали: как лучше обработать деталь, какие резцы и оправки поставить? Так что токарный станок с программным управлением — это интересно, советулю всем.

Работа на нашем участке есть всегда. У нас даже в кризис возникала необходимость оставаться на сверхурочных. Соответственно, и зарплата — нормальная. Радует также, что на заводе налажены бытовые вопросы, уделяется внимание досугу работников, созданы условия для отдыха и занятий спортом.

Что еще о себе сказать? Очень люблю читать, особенно историческую литературу, занимаюсь в свободное время спортом — горным велосипедом, лыжами. Я считаю, что современный рабочий не должен быть только «производственным винтиком», а обязан быть в курсе всех современных событий, разбираться в политике, уделять внимание культурному развитию. Ведь жизнь не стоит на месте, требования растут, и для того чтобы быть успешным в работе, нужно им соответствовать. Только тогда можно будет грамотно осваивать новые станки, оборудование, технологии, переходить на выпуск более сложной продукции. Я рад, что завод, ставший для меня родным, продолжает развиваться, производить нужные людям изделия. Надеюсь, что со временем удастся приложить руки и к продукции космического назначения, и когда-нибудь на орбите, а может быть, и в межпланетном пространстве, будет лететь ракета с воронежскими двигателями, в которых будет и частичка моего труда!

Подготовил Александр ШУШЕНЬКОВ ■

28 февраля губернатор Алексей Гордеев принял участие в открытии завода по производству силовых трансформаторов немецкой компании «Сименс».

На церемонии открытия прибыли директор департамента передачи энергии сектора энергетики «Сименс АГ» Удо Нихаге, президент «Сименс» в России и Центральной Азии, вице-президент «Сименс АГ» Дитрих Меллер, генеральный директор



«Серьезный подарок воронежской экономике»



альность и оперативность в строительстве завода.

— Полтора года назад мы с «Сименс» договорились о создании этого предприятия — и все произошло точно по графику. Это полностью соответствует немецкому подходу — четкости выполнения взятых на себя обязательств. Правительство области, со своей стороны, тоже старалось делать все, что от него требовалось, — подчеркнул глава региона.

Губернатор особо отметил важность сегодняшнего события для экономического развития региона: завод стал первой ласточкой индустриального парка «Масловский».

Александр Дыбов заверил представителей компании «Сименс» в абсолютной надежности воронежских партнеров.

— Воронежцы вас не подведут! — сказал он. — Я могу это сказать с полной уверенностью. Воронежская область — край с богатой историей, уникальной культурой,

первый камень ООО «Сименс Трансформаторы» был заложен 3 сентября 2010 года. И вот уже через полтора года на территории индустриального парка «Масловский» появилось головное предприятие производственного кластера «Сименс» в Воронежской области. Напомним, что ранее, 1 июля 2011 года, начал свою работу первый завод кластера — «Сименс высоковольтные аппараты». Теперь же на очереди третья составляющая кластера — завод по производству комплексов элегазовых распределительных устройств, или КРУЭ. Направления деятельности ООО «Сименс Трансформаторы» — это производство, сбыт и обслуживание силовых трансформаторов и автотрансформаторов, предназначенных для модернизации российских электросетей, а также производство тяговых трансформаторов для локомотивов и высокоскоростных поездов. Воронежское предприятие стало 21-м трансформаторным заводом компании «Сименс» в мире. Предполагается, что он будет выпускать более 100 трансформаторов в год. Выход на проектную мощность запланирован в 2014 году. Ожидается, что на предприятии будет создано 400 рабочих мест.

В своей приветственной речи Алексей Гордеев поблагодарил немецких инвесторов за пункту-

альность и оперативность в строительстве завода.

— Полтора года назад мы с «Сименс» договорились о создании этого предприятия — и все произошло точно по графику. Это полностью соответствует немецкому подходу — четкости выполнения взятых на себя обязательств. Правительство области, со своей стороны, тоже старалось делать все, что от него требовалось, — подчеркнул глава региона.

Губернатор особо отметил важность сегодняшнего события для экономического развития региона: завод стал первой ласточкой индустриального парка «Масловский».

Александр Дыбов заверил представителей компании «Сименс» в абсолютной надежности воронежских партнеров.

— Воронежцы вас не подведут! — сказал он. — Я могу это сказать с полной уверенностью. Воронежская область — край с богатой историей, уникальной культурой,

первый камень ООО «Сименс Трансформаторы» был заложен 3 сентября 2010 года. И вот уже через полтора года на территории индустриального парка «Масловский» появилось головное предприятие производственного кластера «Сименс» в Воронежской области. Напомним, что ранее, 1 июля 2011 года, начал свою работу первый завод кластера — «Сименс высоковольтные аппараты». Теперь же на очереди третья составляющая кластера — завод по производству комплексов элегазовых распределительных устройств, или КРУЭ. Направления деятельности ООО «Сименс Трансформаторы» — это производство, сбыт и обслуживание силовых трансформаторов и автотрансформаторов, предназначенных для модернизации российских электросетей, а также производство тяговых трансформаторов для локомотивов и высокоскоростных поездов. Воронежское предприятие стало 21-м трансформаторным заводом компании «Сименс» в мире. Предполагается, что он будет выпускать более 100 трансформаторов в год. Выход на проектную мощность запланирован в 2014 году. Ожидается, что на предприятии будет создано 400 рабочих мест.

В своей приветственной речи Алексей Гордеев поблагодарил немецких инвесторов за пункту-

альность и оперативность в строительстве завода. Затем в присутствии Алексея Гордеева, Александра Дыбова, и



это край труженников, молодежи, студентам, науки и совершенно уникальных предприятий.

От лица министерства энергетики замминистра выразил благодарность Алексею Гордееву за то, что он и его команда «продемонстрировали стратегический, государственный подход» в реализации проекта «Сименс».

— Вы и в дальнейшем все можете рассчитывать на нашу поддержку, — обратился Александр Дыбов к главе региона.

Кульминацией церемонии открытия стало нажатие символической пусковой кнопки, давшей старт работе трансформаторного завода.

Затем в присутствии Алексея Гордеева, Александра Дыбова, и

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

Первый объект в сети гостиниц

ГК «ОСНОВА» заключила договор с ОАО «ВолГО строительство» на строительство отеля Hampton by Hilton в Воронеже. Генпродиректор приступил к работам 3 февраля и намерен завершить их через 14 месяцев. Таким образом, ввод в эксплуатацию отеля запланирован на середину 2013 года. Гостиница Hampton by Hilton Voronezh, рассчитанная на 148 номеров, расположится на ул. Донбасская, 126. Общая площадь здания — 7,7 тыс. кв. м. Объем инвестиций в проект — 520 млн руб. В феврале 2012 года планируется в том числе согласовать дизайн-проект общественных зон с брендоодателем, получить решение кредитного комитета банка о финансировании проекта, завершить первый этап тендера по выбору генерального подрядчика и начать сборку пилотных номеров.

ОАО «ВолГО строительство» — крупная строительная компания Воронежа, специализирующаяся на строительстве жилых комплексов.

ГК «ОСНОВА» была создана в Воронеже в 1999 году. С 2006 года ведет профессиональную деятельность в сфере проектного менеджмента. Специализацией компании является комплексное развитие проекта от инициации идеи до сдачи объекта в эксплуатацию, включая дальнейшее управление его функционированием. В рамках Стратегического соглашения о развитии с (SDA) Hilton Worldwide реализует на территории России проект строительства сети из 11 гостиниц за 5 лет в Воронеже, Волгограде, Ростове-на-Дону, Новосибирске и других городах. В активе компании — проекты гостиниц в Воронеже и Волгограде.

Облбоджет в 2011 году исполнен с дефицитом

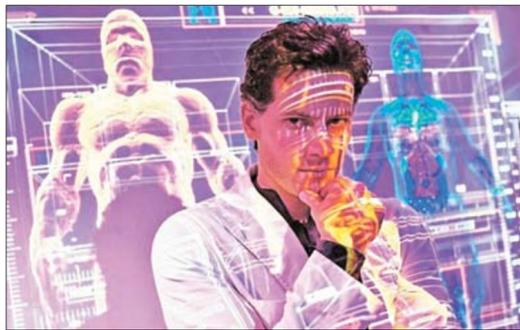
По итогам 2011 года доходы бюджета Воронежской области составили 58,547 млрд рублей, расходы — 58,577 млрд рублей. Дефицит бюджета, таким образом, составил 30 млн рублей, сообщили в департаменте финансово-бюджетной политики. Собственные доходы областного бюджета составили 35,323 млрд рублей при запланированных 35,015 млрд рублей. В том числе налог на прибыль организаций оценивается в 10,686 млрд рублей (запланировано на 2011 год — 10,676 млрд рублей), налог на доходы физлиц — 11,498 млрд рублей (11,429 млрд), налог на имущество — 4,276 млрд рублей (4,275 млрд рублей). Доходы от пользования государственным и муниципальным имуществом составили 294 млн рублей, доходы от продажи активов — 127 млн рублей. Безвозмездные поступления из федерального бюджета оцениваются в 23,224 млрд рублей.

В структуре расходов основными статьями стали здравоохранение и спорт (11,4 млрд рублей), социальная политика (11,409 млрд рублей), образование (9,729 млрд рублей) и национальная экономика (10,199 млрд рублей). Кроме того, расходы на национальную безопасность составили 2,261 млрд рублей, ЖКХ — 3,805 млрд рублей, культуру, кинематографию и спорт — 1,723 млрд рублей. Обслуживание госдолга обошлось облбюджету в 326 млн рублей.

Дефицит бюджета по итогам года составил 30 млн рублей при запланированных 4,509 млрд рублей. Как рассказали «Абирегу» в департаменте, расхождение сумм связано с тем, что часть расходов была перенесена на 2012 год. «Расчеты по некоторым статьям бюджета будут проведены в текущем году. Так мы должны вернуть в федеральный бюджет остаток средств, выделенных в качестве льгот», — пояснил собеседник агентства. «Кроме того, по некоторым статьям доходов план был превышен, а по некоторым статьям расходов мы, напротив, сэкономили, например, при размещении госзаказа. Это тоже внесло определенные коррективы», — добавили в ведомстве.

Оборот розничной торговли — 247,2 млрд рублей

Оборот розничной торговли в Воронежской области составил 247,2 млрд рублей, что на 17,4% превышает показатель 2010 года, говорится в материалах регионального правительства. Динамика роста была обеспечена в основном в результате восстановления потребительского спроса, увеличения кредитования и развития торговой сети области. При этом сохраняется тенденция формирования оборота розничной торговли в основном за счет продажи товаров торговыми организациями, осуществляющими деятельность в стационарной торговой сети (вне рынка). Их доля в структуре оборота розничной торговли в январе-декабре 2011 года составила около 90,7%, доля продажи товаров на рынках 9,3% (в январе — декабре 2010 года — 90,3% и 9,7% соответственно). В целом в структуре оборота розничной торговли преобладали непродовольственные товары (около 60%), среди которых наибольшей популярностью пользовались автомобили, автомобильный бензин и фармацевтические товары.



Свежие мысли

29 февраля в Центре Галереи Чижова состоялась торжественная церемония награждения по итогам конкурса «Лучшая инновационная идея» (за февраль).

Э то мероприятие проводится ежемесячно и по итогам отчетного периода авторы лучших идей награждаются призами. Организатором конкурса выступает Агентство по инновациям и развитию при поддержке губернатора Воронежской области Алексея Гордеева. Целью мероприятия является привлечение внимания бизнеса к инновационным процессам. Приципальные отличия этого конкурса от подобных в том, что молодые люди представляют

не готовый проект, а только идею. При этом эксперты проконсультируют новаторов, как из идеи сделать полноценную работу.

В феврале более 80 авторов приняло участие в «Лучшей инновационной идее». Как и в прошлом месяце, лучших выбирали не только эксперты, но и обычные люди при помощи Интернет-голосования. Приз зрительских симпатий (планшетный компьютер Sony Tablet S), получил Иван Лукьяненко, автор идеи «Агронавигатор для самолетов гражданской авиации». Надо отметить, что в феврале мнение судей и зрителей совпало. Первое место в конкурсе «Лучшая инновационная идея» занял также Иван Лукьяненко и получил ноутбук Apple MacBook Air

за свою разработку. Суть идеи победителя в создании нового функционального навигатора, который представляет собой систему параллельного вождения с функциями работы с картами, GPS и т.д.

Второе место в конкурсе заняла Ольга Скиба с разработкой «Вкусовой тест на причину курения: гены или психология» и получила в подарок смартфон HTC Rhyme. Суть идеи в том, что автор предлагает курящим пройти вкусовой тест и выяснить, с чем связана причина курения.

Третье место и iPhone 4S получил Юрий Пак с идеей создания «Антиобледенительного карнизного свеса». Он предложил по периметру кровли домов закрепить специальные пластиковые Г-образные профили, которые смогут защитить граждан от падения обледенелого снега в зимнее время.

В марте организаторами планируется внесение изменений в правила проведения конкурса и введение дополнительной специальной номинации. По мнению организаторов, совместная работа над решением особенно важных для жизнедеятельности города проблем позволит оперативно найти именно то решение, которое соответствует потребностям жителей Воронежа. Например, в феврале в рамках конкурса был объявлен сбор идей-описаний современных транспортных развязок с предложениями мест их размещения.

Наталья АНИЩЕНКО ■

Молодо и перспективно

15 февраля в кафе «Театральное» состоялась торжественная церемония награждения победителей городского конкурса инновационных проектов. 50 авторов лучших работ, направленных на решение проблем городского хозяйства, были приглашены на церемонию.

Распоряжение о предоставлении субсидий студентам и молодым ученым за инновационные проекты, направленные на решение проблем городского хозяйства, было подписано главой Воронежа в конце прошлого года. Главной целью этого мероприятия стало поощрение авторов научно-исследовательских работ, обладающих перспективой практического применения результатов.

Торжественная церемония началась с приветственного слова главы города Воронежа Сергея Колчуха. Он поздравил всех победителей и пожелал успехов в реализации инновационных проектов. Глава отметил, что наш город постоянно растет благодаря количеству учащихся высших учебных заведений, что сейчас в Воронеже 130 тысяч студентов и что вместе с этим нарастает потенциалом и нефть, и газ, и все остальные природные богатства нашей страны будут работать на нас. А затем лично вручил студентам и молодым ученым сертификаты на получение гранта в размере 100 тысяч рублей каждому.

Мероприятию приняли участие не только победители, но и

все спонсоры и члены экспертных советов, а также представители исполнительной и законодательной органов власти. В этот день членам отраслевых экспертных советов по вопросам инновационной деятельности и руководителям центров (офисов) коммерциализации научных разработок вузов города были вручены почетные грамоты Воронежской городской думы и благодарственные письма администрации города из рук Александра Шинюлина и Сергея Крючкова.

Кроме того, эксперты Торгово-промышленной палаты Воронежской области отобрали пять проектов и удостоили их своих наград. Среди авторов, получивших памятный подарок, была аспирантка Воронежского института экономики социального управления Елена Волошина с проектом «Влияние институциональных факторов на развитие муниципального округа Воронеж».

— Я предложила методологию, по которой можно выделить определенные институциональные факторы, которые способствуют развитию города. Благодаря чему можно значительно улучшить жизнь в Воронеже, — говорит Елена Волошина. — У меня есть еще время на доработку проекта, к тому же сейчас я пишу диссертацию по смежной теме и думаю, что в ближайшем будущем проект может быть успешно реализован.

Сертификатами были награждены разнообразные проекты, связанные с медицинскими техноло-

гиями, с фармацевтическими разработками, с экологией, с биотехнологиями, с химическими инновациями и т.д. Возрастные показатели участников конкурса были не одинаковы. Награду получили совсем юные ученые, такие как Алена Шевченко, студентка 2 курса ВГА-СУ, с проектом «Разработка передвижного комплекса по утилизации крупногабаритных древесных отходов с получением древесных таблеток — топлива для бытовых и промышленных объектов с древесной газогенераторной установкой» и участники, уже выбравшие путь научных занятий, такие как Андрей Леднев, кандидат технических наук и старший преподаватель ВГАСУ, с проектом «Разработка комплексных органо-минеральных добавок для бетона с использованием техногенных продуктов промышленности».

— Уровень разработки проектов был достаточно высокий. Конечно, у некоторых готовность к внедрению была гораздо выше, чем у других. Но я считаю, что все инновационные проекты, которые были отмечены сертификатами, заслуживают внимания. При этом их все же необходимо доработать, чтобы успешно запустить, — говорит член экспертного совета конкурса, профессор и декан фармацевтического факультета ВГУ Алексей Сливкин. — Но сейчас мы в первую очередь думаем о перспективах, поэтому молодежь здесь на первом месте: это наше будущее.

Грибановский машиностроительный завод — одно из старейших предприятий Воронежской области. За 75 лет своего существования были и взлеты, и падения. Но в 2003 году у предприятия начинается совершенно новая жизнь: обанкротившийся завод приобретает Николай Сергеевич Красножон. Практически умиршее производство возрождается. Появляются заказы, обновляется оборудование, увеличивается заработная плата работников. К 2011 году завод становится одним из ведущих промышленных предприятий России. ГМЗ номинируют во Всероссийском конкурсе «Лучшие российские предприятия. Динамика, эффективность, ответственность — 2011». О том, в чем же секрет успеха, рассказал управляющий делами ООО «Грибановский машиностроительный завод» Николай Красножон.

Производят и продают

Самой большой проблемой для постсоветского промышленного завода была переориентация на выпуск востребованной продукции и организация успешного бизнеса в рамках рыночной экономики. Грибановский машиностроительный завод под руководством Николая Красножона переходил к выпуску уникальной продукции постепенно. По мере развития формировался трудовой коллектив, осваивались новые виды продукции. Одними из первых выпущенных товаров стали аппараты воздушного охлаждения для нефтеперерабатывающей и газотранспортной промышленности. Постепенно завод стал производить более сложные и габаритные изделия. Сегодня предприятие выпускает полный спектр аппаратов воздушного охлаждения,

век. Объем производства в 2003 году составлял около 30 миллионов рублей в год. Сейчас мы вышли на миллиардный объем. И на 2012 год планируем изготовить продукцию более чем на 1,5 миллиарда рублей. Причем весь объем этого года уже обеспечен портфелем заказов. Основными заказчиками являются Роснефть, Лукойл, ТНК-ВР, СИБУР. Но мы никогда не отказываемся от работы, сотрудничаем и с крупными, и с мелкими компаниями. Наши специалисты берутся даже за изготовление такой продукции, от которой другие российские предприятия отказались. В основном это производство импортного оборудования, которое отслужило свой срок. Мы беремся и выпускаем аналог.

Нашей, так скажем, глобальной задачей является создание образцового, передового завода. И в своей

стороне сложно вникнуть во все процессы. Это либо долго, либо дорого, либо неэффективно».

Сейчас на заводе активно используются программы автоматизации, начиная с системы автоматизированного проектирования и заканчивая системой управления предприятия. С первого января 2012 года была запущена автоматизированная система управления на базе 1С: Управление производственным предприятием. Причем самостоятельно разработали алгоритмы для оперативно-календарного планирования, благодаря чему смогли учесть все особенности производства. Для компании эта программа оказалась экономичным и эффективным решением. По словам руководителя, в ней еще есть кое-какие недоработки, но уже сейчас она приносит огромную пользу.

Сегодня утро на заводе начинается с того, что каждый начальник цеха получает задание, рассчитанное на компьютер. Производственное расписание всех работников составляется с учетом загруженности цехов и длительности всех технологических операций. В конце дня у коллектива появляется возможность узнать, сколько они сделали и заработали за эту смену.

— Мы надеемся, что с помощью этих и других инструментов

завоем предприятием для Борисоглебского лицея №27. И сейчас будущие сварщики, фрезеровщики, слесари, токари проходят практику на предприятии. Учащиеся из Борисоглебска доставляют на транспорте от ГМЗ. В результате совместной деятельности лицей обрет статус технологического техникума.

У руководства завода есть собственный подход в решении проблемы нехватки кадров. Определена цепочка в подготовке профессионалов. Первым звеном в обучении будут школьники. В программе старших классов есть производственное обучение, в эти часы школьник может прийти на завод и ознакомиться с производством. Таким образом, пройдет своеобразная профориентация. Следующий этап — это техникум. В Борисоглебске есть технологический техникум и индустриальный техникум, где можно пройти обучение производственным специальностям. И затем завершающий этап — высшее учебное заведение. Руководство завода уже просило правительство Воронежской области поспособствовать в открытии кафедры либо Воронежского технического университета, либо другого высшего учебного заведения, которое могло бы обучать инженерным специальностям при Борисоглебском технологическом техникуме.

Судьба Николая Сергеевича тесно связана с производственной деятельностью. До армии он посту-



держиваются такой позиции. Но у меня другие принципы, заложенные в душу еще моим делом. В свое время он работал слесарем-инструментальщиком на заводе «Красная звезда». Он был грамотным специалистом, мастером на все руки, мог отремонтировать любую сельскохозяйственную технику. Помню до сих пор, когда мне было полтора года, четыре, он объяснял азбуки простоты и гидродинамики. Тогда я усвоил самое важное — серьезное отношение к заводской работе.

Судьба Николая Сергеевича тесно связана с производственной деятельностью. До армии он посту-

День за днем вперед идем!



сможем довести производительность труда до уровня развитых промышленных стран, — говорит Николай Красножон. — Считается, что в России производительность труда в 4 раза ниже, чем в Европе и Америке. Но я думаю, что у нас на заводе она ниже только в два. И с помощью автоматизации мы можем значительно ее увеличить.

Кадры. Кадры. И еще раз кадры

После кризиса 90-х Грибановский машиностроительный завод практически не работал, как и вся российская промышленность. Когда предприятие признали банкротом, на нем не было ни инженеров, ни рабочих. В 2003 году Николаю Сергеевичу со своей командой пришлось заново набирать весь рабочий коллектив и по-новому выстроить менеджмент. Тогда и сейчас завод активно привлекает молодежь и дает возможности для роста. Главному сварщику предприятия 25 лет, главному энергетнику — 26 лет. А весь руководящий состав — это люди от 30 до 40 лет.

В 2007 году Грибановский машиностроительный завод стал ба-

куме. На заводе обязуются все члены помогать своим сотрудникам, например, организовать корпоративный автобус для учащихся, помочь с оплатой обучения.

Профессионал с большой буквы

Успех предприятия во многом зависит от умного и инициативного руководителя. Эта давно известная истина еще раз подтверждается конкретным примером. Одной из самых значимых фигур Грибановского машиностроительного завода является управляющий делами Николай Красножон. Когда в 2003 году он приобрел совершенно разрушенный завод, многие считали, что теперь на месте ГМЗ будет торговое-развлекательный центр или многоквартирный дом. Каково же было удивление жителей, когда предприятие начало работать и производить продукцию.

— Да, нужны и бутики, и парикмахерские, и аптеки. Но, на мой взгляд, производство куда более значимая составляющая экономики государства, — говорит Николай Сергеевич. — В российском бизнесе далеко не все при-



шил в машиностроительный техникум при заводе «Красная звезда» Кировоградского района, но, по его словам, учился плохо, потому что тогда мечтал стать летчиком. Служба в инженерных войсках во многом подготовила к дальнейшей учебе, после демобилизации Николай Сергеевич вернулся в техникум и теперь учился только на пятом. После обучения был направлен в Ташкент на тракторный завод, где прошел путь от мастера до заместителя директора по производству. Здесь же окончил механический факультет Ташкентского политехнического университета. В начале 90-х Николай Сергеевич переехал в Борисоглебск и устроился на «Борхиммаш», у которого были нелегкие времена: тогда машиностроительная отрасль разваливалась на глазах.

— Я не мог спокойно смотреть, как рушится некогда известный в стране завод. Стал доказывать на всех уровнях, что выход у нас один — настойчиво искать крупные, перспективные заказы. Сработал армейский принцип: кто проявляет инициативу, тот и исполняет, — рассказывает Николай Сергеевич. — В итоге я создал службу маркетинга. Мало кто тогда имел понятие о ее функциях и принципах, ко всему прочему отсутствовала теоретическая база. Пришлось завлечься самообразованием. Вскоре эта западная наука принесла свои плоды. Число заказов увеличилось в 5 раз! И через три года завод ожил. После этого я понял, что мне по силам освоить непростые особенности российской рыночной экономики. И как следствие в 2003 году приобрел Грибановский машиностроительный завод и твердо решил возродить предприятие.

Наталья АНИЩЕНКО ■

Воронежский механический завод — визитная карточка нашего города. Это особенно было ощутимо в год празднования полувекового юбилея полета человека в космос. Сегодня трудно найти прогрессивного человека, который бы не связывал Воронеж с космическими достижениями нашей страны. Именно на воронежском предприятии был создан двигатель третьей ступени РД0109 ракеты-носителя «Восток», закрепивший за Россией статус мирового космического лидера, а Юрия Гагарина сделавший первым космонавтом планеты. Победы и заслуги предприятия трудно переоценить. Потому что двигатели для космических ракет-носителей «Союз», «Прогресс», «Протон», долговременных орбитальных станций «Салют», «Мир» и уникального комплекса «Энергия-Буран» — это все механический завод! Уникальные технологии, новые марки сталей и сплавов, совершенное станочное оборудование — это все механический завод! Высокопрофессиональные специалисты, патриоты своего дела, люди, превращающие чудеса в реальность, уникальный штучный товар — это все тоже механический завод! Об этом направлении деятельности предприятия много написано, мы же в этой статье хотели бы остановиться на производстве продукции гражданского назначения. Об итогах прошлого года, который характеризуется успешным ростом по всем видам производства завода, и о ближайших перспективах рассказал заместитель генерального директора Сергей КОВАЛЕВ.



Причем здесь портфель заказов расширился за счет разработки новых направлений, а не только за счет выпуска уже освоенной продукции (запорной и фонтанной арматуры, противывбросового оборудования). В мае прошлого года успешно прошли испытания ком-

плекса подземного оборудования производства нашего завода на Бованенковском газоконденсатном месторождении — крупнейшем месторождении полуострова Ямал. После чего предприятие вышло на серийные поставки этого оборудования для ОАО «Газпром». Всего в прошлом году поставили 20 комплектов. На 2012 год заключен контракт уже на 25 комплектов. И сейчас ведутся переговоры с ОАО «Газпром» об увеличении объемов выпуска данной продукции до 60 единиц в год. Еще одним направлением нефтегазового сектора, которое успешно развивается на ВМЗ, является создание станций управления фонтанными арматурами, испытания которой были проведены с хорошими показателями в прошлом году. И здесь заказчиками выступает «Газпром». В 2012 году предприятие планирует расширить свои контакты с ОАО «Ачимгаз», для чего участвует в тендере на поставку станции управления. В случае победы завод будет обеспечен заказами по этому направлению не только на 2012 год, но и на ближайшие пять лет.

Новые цели, перспективы

Как мы видим, особенный скачок производства был отмечен по продукции гражданского назначения. В первую очередь это касается авиационной техники. Завод увеличил выпуск авиационных компрессоров, авиационных поршневых двигателей и вертолетных редукторов ВР 226. — У нас подписан трехлетний контракт на поставку вертолетных редукторов с ОАО «Камов» современным предприятием, обеспечивающим проектирование вертолетов различного назначения, с единственной в мире уникальной соосной винтовой схемой, — говорит Сергей Ковалев. — Оно ведет разработки редукторов для беспилотных летательных аппаратов. Сегодня это особенно актуально. Министерство обороны проявляет большой интерес к данной тематике. Здесь у нас хорошие перспективы, и в дальнейшем мы планируем расширять номенклатуру поставки продукции. — Также в прошлом году существенно вырос объем заказов, почти на 30 процентов со стороны Коломенского тепловозостроительного завода, — продолжает Сергей Викторович. — Не отстают показатели роста и по производству оборудования для нефтяной и газовой отрасли промышленно-



ракетные двигатели) рост объемов производства на предприятии будет обеспечиваться за счет наращивания выпуска продукции гражданского назначения, — говорит Сергей Ковалев. — Да, это рисковое направление, потому что, прежде всего, связано с работой в рамках жесткой конкуренции. Когда не-



— На сегодня утвержден план организационно-технических мероприятий по всему заводу, — рассказывает Сергей Ковалев, — согласно которому планируется приобрести десять единиц современного металлорежущего оборудования. А также мы рассчитываем выполнить большой объем работ по модернизации имеющегося станочного парка. Все это делается в целях снижения себестоимости выпускаемой продукции и повышения производительности труда.

Будущее не за горами
Во многом успех любого предприятия зависит от пра-



В условиях рынка

Деятельность завода по выпуску продукции гражданского назначения весьма разноплановая. Это, прежде всего, производство оборудования для нефтегазовой отрасли, создание узлов и агрегатов для дизелей железнодорожного сектора, а также работа над двигателями и вертолетными редукторами для авиационной промышленности.

После серьезного спада производства в кризисный период, особенно в 2010 году, прошедший 2011 год был ознаменован успешным ростом по всем основным направлениям работы предприятия. Темпы роста объемов выпускаемой продукции составили более 30 процентов в год. По итогам 2010 года объем товарного выпуска по продукции гражданского назначения был осуществлен на 522 млн рублей. В 2011 году — 812 млн рублей по товарам той же категории. А плановый объем на 2012 год составляет более одного миллиарда рублей.



рение номенклатуры выпускаемой продукции, прежде всего это касается авиационного и нефтегазового направления. А также будет реализован комплекс мер по оптимизации использования производственных площадей предприятия.

Одной из основных задач является освоение и постановка на серийное производство новых изделий и переход на выпуск высокотехнологичного оборудования для добычи нефти и газа. Здесь, прежде всего, речь идет о станциях управления, модульных обвязок скважин, подземного оборудования, работающего по принципу «бездлюдных технологий», что особенно актуально для регионов с тяжелыми условиями эксплуатации месторождений. Сейчас уже используется оборудование с маркой ВМЗ на месторождениях Средней Азии, Дальнего Востока, в шельфовых зонах Крайнего Севера и Каспия. И также активно идет освоение подземного оборудования для сред с высоким содержанием сероводорода до 25 процентов), заводу остается создать опытный образец трубной головки и испытать его. Все это даст возможность предприятию стать единственным рос-



сиjsким производителем, который может поставить полный комплект данного оборудования.

Еще одной задачей воронежского предприятия ближайшего полугодия является изготовление опытного образца подземного оборудования и испытание его на Астраханском месторождении. Благодаря этим разработкам механический завод выйдет на новый сегмент рынка, где будет конкурировать с самыми известными ми-



граммы для решения этой проблемы. Предприятие участвует в ярмарках вакансий, напимает работников через центры занятости населения, размещает объявления о работе в различных изданиях. Для снятия острого кадрового дефицита предприятие вынуждено привлекать людей из сельских районов Воронежской области: 130 человек ежедневно возят на завод из Нижнедевицкого и Панинско-го районов. Также проблему не-

Профессионалов не хватает

На фоне существенных планов по производству продуктов разной направленности остро встает вопрос по привлечению квалифицированных кадров. Общеизвестно, что в промышленности есть проблема нехватки рабочих

средства, для стимулирования их работы организуются конкурсы профессионального мастерства, научные конференции и семинары. Ежегодно определяется победитель конкурса «Лучший молодой рабочий на предприятии». В коллективном договоре прописаны определенные материальные гарантии для молодых специалистов.

Введен институт наставничества, где наставник отвечает за подготовку ученика и за это получает определенное материальное вознаграждение. Также завод активно сотрудничает с Воронежским государственным техническим университетом и Воронежским государственным университетом. Молодые юноши и девушки, будучи студентами и проходя производственную практику, знакомятся с производством, что впоследствии дает возможность им быстрее адаптироваться в трудовом коллективе. Также широко практикуется проведение совместных научно-технических конференций. К тому же на территории ВМЗ расположена кафедра технологии машиностроения Воронежского го-



ду и получают материальное вознаграждение. А через заводские средства массовой информации весь коллектив предприятия узнает о победах сослуживцев. Например, по итогам конкурса

И ВОЗМОЖНОСТИ

сударственного технического университета, где установлено самое современное оборудование. Кроме того, на предприятии привлекают научно-преподавательский состав к решению прикладных производственных задач. Возникает обоюдострый интерес: промышленное производство обеспечивает площадку для реализации новых научных идей и для подготовки специалистов, которые обучаются в данном учебном заведении, а наука помогает в решении вопросов производства.



«Инженер года — 2011» Максим Алехин в номинации «Информатика, информационные сети, вычислительная техника» занял второе место. Кстати, «Промышленные вестн» писали об этом талантливом молодом человеке.

— Хотелось, чтобы подобных ребят больше работало на нашем заводе, — говорит в заключение Сергей Ковалев, — тогда рост производственных показателей был бы еще выше.

Наталья АНИЩЕНКО

хватки квалифицированных кадров на заводе стараются решать с помощью колледжа ПТЭиС, который многие годы работает в тесном контакте с предприятием.

На сегодняшний день средний возраст рабочего на Воронежском механическом заводе — 48 лет, и руководство предприятия старается изменить эту ситуацию, для чего проводит целенаправленную кадровую политику, которая дает некоторые положительные результаты. На работу с молодежью ежегодно выделяется



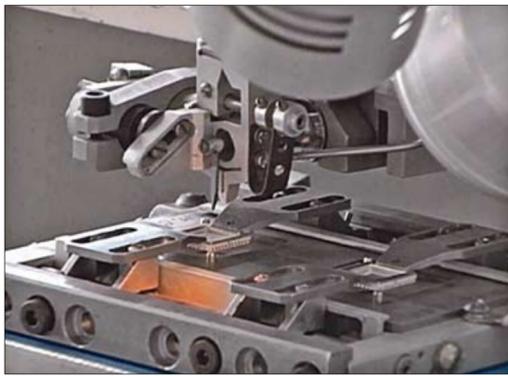
сударственного технического университета, где установлено самое современное оборудование. Кроме того, на предприятии привлекают научно-преподавательский состав к решению прикладных производственных задач. Возникает обоюдострый интерес: промышленное производство обеспечивает площадку для реализации новых научных идей и для подготовки специалистов, которые обучаются в данном учебном заведении, а наука помогает в решении вопросов производства.



Сегодня в основе любой инновации лежат достижения в области микро- и нанозлектроники, а собственная компонентная база обеспечивает независимость государства. Правительство страны будет добиваться полной технологической независимости России по оборонной элементной базе, сообщил вице-премьер Дмитрий Рогозин, выступая на заводе «Микрон» в Зеленограде (Московская обл.) на открытии производства интегральных микросхем. Сейчас в мире доля продукции на чипах с топологией 90 нм и выше составляет около 75%. Россия стала восьмой страной в мире, обладающей технологией 90 нм, и это позволит отечественным производителям занять ниши на рынках промышленной электроники, смарт-карт, систем мониторинга и безопасности. Первый зампред ВПН Юрий Борисов отметил, что Россия вошла в ограниченный круг стран, которые могут заниматься современной микрозлектроникой.

Одно из предприятий, позволяющих России развивать микрозлектронный комплекс промышленности, является воронежское ОАО «ВЗПП-С». О дне сегодняшнем, а перспективах предприятия и в целом радиоэлектронной отрасли в России мы разговариваем с генеральным директором Борисом Рязанцевым.

ального назначения, изделия силовой электроники, в том числе специального назначения — мощные p-канальные полевые транзисторы, диоды Шоттки и высоковольтные быстровосстанавливающиеся диоды, мощные ВЧ и СВЧ-транзисторы, силовые модули на основе полевых транзисторов и диодов, стабилизаторы напряже-



приятия, не соотнося их с экономической политикой страны в целом. Поскольку завод продолжает работать в нише, связанной с продукцией оборонного комплекса (90 процентов — это

является государственное финансирование.

— Что нужно сделать, чтобы производство стало массовым и эффективным?

— Необходима выработка программы развития отрасли, причем увязанная с промышленной стратегией развития страны. Если вернуться к нашему предприятию, то оно может успешно функционировать при последовательной промышленной политике региона. Как наша область войдет в мероприятия, запланированные правительством России? Ответ на этот вопрос позволит нам двигаться дальше. У нас в области создан радиоэлектронный кластер, и ему следует придать импульс развития. Он объединяет предприятия разных форм собственности, которые неспроста объединить, поскольку каждый имеет свое видение, свои решения, свои интересы. Нужна областная программа, опирающаяся на федеральные. Примером подобного подхода может служить Зеленоград, где создается целый комплекс предприятий (включая

Модернизация ОПК и развитие электроники



— Борис Георгиевич, кажется, совсем недавно праздновалось 50-летие со дня рождения завода...

— Да, это было летом 2009 кризисного года. Тогда мы пережили непростой период, но выстояли. Что произошло за это время? Мы вышли на устойчивый уровень: поставляем свою продукцию более чем на 450 предприятий России и стран ближнего зарубежья. Выпускаем изделия микрозлектроники специ-

на. Завод обладает технологиями производства интегральных микросхем в металлокерамических и пластмассовых корпусах, технологией производства кремневых структур с диэлектрической изоляцией. Мы сейчас формируем программу развития на пять ближайших лет, включающую и перевооружение предприятия, и разработку новой номенклатуры изделий. Завод практически каждые два года осваивает принципиально новые виды продукции и с помощью собственных разработчиков ведет НИОКР. Мы успешно работаем с предприятиями оборонного комплекса, авиации, Роскосмоса, Росатома.

Задача выпуска продукции высокого качества — одна из серьезнейших, ее решение обеспечивает наше присутствие на рынке. У нас действует система менеджмента качества ISO 9000 и другие отраслевые государственные и международные стандарты.

— При таком сложном производстве основным вопросом выступает обеспечение квалифицированными кадрами, которых, как известно, большой дефицит. Как справляетесь?

— Бесспорно, на данный момент это один из острых вопросов промышленных предприятий. Основная мотивация работников — это высокая заработная плата и хорошие условия труда. Стараемся быть конкурентоспособными в этих вопросах и изыскиваем дополнительные стимулы для закрепления кадров. За четыре последних года нам удалось омолодить трудовую коллективу — принято 440 человек, у которых средний возраст — 35 лет. Боремся и с существующим разрывом между системой образования и производством, подчас самостоятельного готовим себе высококвалифицированных работников. Но все эти проблемы несут, я бы сказал, местный характер.

Нельзя говорить об успехах или неудачах отдельного пред-

изделия специального назначения), вся его производственная деятельность определяется тем, что происходит в ОПК — и в части политики, и в части планирования, и в части размещения заказов, и в части взаимодействия с зарубежными поставщиками изделий. Нам приходится сталкиваться с весьма серьезными проблемами, особенно это проявилось в 2010–2011 годах. О чем речь? О нестабильности формирования гособоронзаказа. В позапрошлом году мы имели годовые темпы развития на уровне 160 процентов, а вот во 2–3 кварталах 2011 года произошло очень серьезное сбиение, вызванное нестабильной работой предприятий-потребителей и объемами заказанной продукции. И сегодня нас беспокоит в части стабильности формирование заказов на 2012-й и последующие годы.

— Производство электронной компонентной базы — большой вопрос для предприятий отечественной электроники...

— Вынужден вас поправить: большим вопросом для нас является использование импортных компонентов в конечных системах. Негативные последствия такого подхода недавно продемонстрировала неудача с запуском космической станции «Фобос». Ситуация сложилась такая, что страна просто вынуждена использовать подобные изделия, поскольку своих не производит.

На 10-й отраслевой научной практической конференции «Комплексная программа развития радиоэлектронной промышленности» 20–21 сентября прошлого года было отмечено, что радиоэлектроника — важнейший структурообразующий элемент экономики России. Ее динамичное развитие и эффективное функционирование является необходимым условием достижения высоких и устойчивых темпов экономического роста, национальной безопасности и оборо-

научно-технического прогресса страны и базисом для устойчивого развития других отраслей промышленности. Рынок радиоэлектроники является одним из самых емких и быстрорастущих и обладает огромным потенциалом дальнейшего развития. Многие разработки российского радиоэлектронного комплекса конкурентоспособны на мировом рынке, а некоторые не имеют зарубежных аналогов.

Я убежден, что развитие элементной электронной базы —

даже производителей специальных высокоочищенных газов!), которые заточены на выпуск электронной продукции. Еще раз подчеркиваю, что в электронную отрасль все развитые государства вкладывают колоссальные деньги, финансируют, невзирая на то что производители являются частными компаниями.

Поскольку программы развития предприятий связаны с правительственными управленческими структурами, нужно создать высокоэффективную орга-



низацию, которая на деле бы помогала предприятиям. Пока что, скажем, в Министерстве обороны нет даже управления по развитию элементной электронной базы, которое бы поддерживало здоровую конкуренцию и обеспечивало координацию, зато в избытке — формализма и бюрократии. Нужна отработанная система конкурсов или госзаказов на разработку изделий и систем. И тогда, как сказал Дмитрий Рогозин, «толкнув локомотив ОПК, мы займемся воссозданием промышленности».

Это и будет новая индустриализация страны.

Беседовал
Александр ШУШЕНКО ■

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

«Рамонская индейка» расширит производство

ООО «Агрохолдинг «Рамонская индейка» обратилось к правительству Воронежской области с просьбой помочь в привлечении кредита в 1,312 млрд рублей на реализацию инвестпроекта в Рамонском районе, сообщили в облправительстве. Летом 2011 года «Рамонская индейка» анонсировала проект по производству ежегодно 10,8 тыс. тонн мяса индейки и продуктов переработки 1,09 тыс. тонн в год. Проект предполагает также возведение площадок доразведения, 36 птичников и комбикормового завода мощностью 20 тонн в час. Выход на проектную мощность намечен на 2017 год (в целом реализация проекта рассчитана на 2011–2021 годы). Объем инвестиций составит 1,585 млрд рублей. Летом прошлого года проект был включен в программу социально-экономического развития региона на 2010–2014 годы.

По словам директора агрохолдинга Юрия Мелехова, из собственных средств предприятия уже был выполнен ряд работ: заключены договоры на поставку молодняка, подготовлена проектно-сметная документация, проведены инженерно-геодезические и другие виды работ. «Для дальнейшей реализации проекта необходимо дополнительное финансирование в размере 1,312 млрд рублей», — заявил бизнесмен. Он рассказал, что кредитные организации выразили заинтересованность в финансировании проекта, но при наличии залогового обеспечения кредита. Озабоченности банков, в частности, вызывают собственные доходы предприятия, обеспечение рынка сбыта индейки, а также сроки реализации проекта. ОАО «Росагролизинг» также готово поддержать проект, но областное законодательство не позволяет осуществлять лизинговые схемы, подкрепленные залогом государственной собственности.

В результате «Рамонской индейке» было рекомендовано к началу марта актуализировать бизнес-план, учитывая вопросы финансирования. Кроме того, на рассмотрение экспертного совета будет вынесена возможность внесения изменений в региональное законодательство, которые позволят предоставить залог областного имущества по договорам лизинга.

Объявлен конкурс на разработку никелевого месторождения

Роснедра объявили конкурсы на разработку Елkinsкого и Еланского никелевых месторождений в Воронежской области. Согласно условиям конкурса, договоры будут заключены сроком на 25 лет. Разовый платеж, установленный организатором, составит 73,4 млн рублей за Елkinsкое месторождение и 96,3 млн рублей — за Еланское. Размер задатка определен в таком же размере. Прием заявок на участие в конкурсах будет осуществляться до 2 марта 2012 года. Дата подведения итогов — 15 мая. Площадь Елkinsкого месторождения составляет 28,9 кв. км. Прогнозные запасы меди по категории P1 оцениваются в 5,6 тыс. т, никеля — 54,1 тыс. т, кобальта — 10,3 тыс. т. Площадь Еланского месторождения составляет 8,6 кв. км. Прогнозные запасы меди оцениваются в 54,6 тыс. тонн, никеля — 393 тыс. т, кобальта — 14,4 тыс. т (по категории P2). Конкурсы будут открытыми по составу участников. В случае если несколько участников конкурса представят равноценные технико-экономические показатели, победителем станет тот, кто предложил наибольший размер разового платежа за пользование недрами.

Нововоронежская АЭС увеличила выработку на два раза

По итогам января 2012 года Нововоронежская АЭС (НВАЭС) выработала 1,323 млрд кВтч электроэнергии, что более чем в два раза превышает результат января 2011 года (604 млн кВтч), сообщили в центре общественной информации станции. В этот период в энергосистему было отпущено 1,23 млрд кВтч, или 99,7% от плана. Коэффициент использования установленной мощности составил в январе 97,03%. В настоящее время в работе находятся все действующие энергоблоки НВАЭС. На протяжении всего 2011 года станция демонстрировала снижение выработки, что было связано в том числе с затянувшейся модернизацией пятого энергоблока (продолжалась с сентября 2010 года), который был включен в сеть после модернизации и продления срока эксплуатации на 25 лет лишь в сентябре 2011 года. Таким образом, в январе 2011 года в работе находилось лишь два энергоблока НВАЭС, а самый мощный — пятый — был выключен.

НВАЭС является филиалом ОАО «Концерн «Энергоатом», 100% акций которого принадлежит ОАО «Атомэнергетпром». Первый энергоблок был пущен в 1964 году, второй — в 1969-м, третий — в 1971-м, четвертый — в 1972-м, пятый — в 1979 году. В настоящее время в эксплуатации находятся три энергоблока.



Расширяя партнерство

21 февраля в Москве прошла презентация Воронежской области перед представителями японского бизнеса. Японский бизнес-клуб создан с целью улучшения делового и инвестиционного климата в отношениях между Японией и Россией.

Воронежскую область представляли Александр Песов — заместитель председателя правительства, Валентина Бучина — руководитель ГБУ ВО «Воронежский региональный ресурсный центр» и «Центра делового партнерства с Японией», Игорь Лотков — директор «Агентства по привлечению инвестиций», Владислав Калашников — генеральный директор ЗАО «Связьстрой-1», Геннадий Гребенников — директор внешнеэкономической фирмы ОАО «Концерн «Созвездие», Григорий Чуйко — председатель совета директоров ОАО «Воронежсельмаш», Сергей Пелевочкин — руководитель про-

екта «Агентство территориально-развития».

Воронежские представители рассказали, как реализуются крупные инвестиционные проекты с участием иностранного капитала на примере компаний «Армакс» — производство сэндвич-панелей огнестойких стеновых, кровельных и акустических, «Евроцемент» — производство строительных материалов, «Бунге СНГ» — масложатрационный завод, «Балтика» — пивоваренный завод, «Сименс» — создание кластера предприятий по производству высоковольтного электротехнического оборудования. Представителям японского бизнеса была предоставлена информация о поддержке инвестиционной деятельности со стороны власти области, которая представляет набор льгот и преференций в пользу инвесторов, реализующих проекты. Для удобства сформированы индустриальные парки с готовой инженерной и транспортной инфраструктурой. Парки располагают достаточным количеством

земли для возможности расширения, складским комплексом, производством, автоцентром, гостиничными комплексами, что является немаловажным условием для развития современного бизнеса.

Инициатором особо значимых инвестиционных проектов представляются налоговые льготы, в частности:

- освобождение от уплаты налогов на имущество и прибыль в части, зачисляемой в бюджет;
- предоставление государственных областных заказов на конкурсной основе;
- передача государственного и муниципального имущества в доверительное управление.

Владислав Калашников, рассказывая о деятельности своего предприятия как признанного микрового лидера в области разработки и производства новейших типов оптического волокна, волоконно-оптического кабеля, оптических соединителей и специальных изделий волоконной оптики для широкого применения в различных областях промышленности, особо подчеркнул успешный опыт работы с японской компанией FURUKAWA ELECTRIC.

Также воронежские бизнесмены высказали предложения по сотрудничеству и участию японских бизнесменов в совместных проектах.

Всем по инвестору!

«Бизнес Инновационных Технологий 2012 — Черноземье» — это этап Всероссийского конкурса «Бизнес Инновационных Технологий (БИТ) 2012», который уже в течение девяти лет проводится по всей России. «БИТ» создает условия для знакомства и общения с инвесторами и успешными предпринимателями, что позволяет участникам получить необходимые навыки для создания успешного бизнеса и привлечения финансирования для его реализации.

Задача, которую перед собой ставят организаторы «БИТ Черноземье», — это обучение авторов инновационных технологий и талантливых студентов вузов предпринимательской деятельности в сфере hi-tech, а также привлечение внимания российских и иностранных инвесторов и венчурных фондов к инновационному потенциалу областей Центрального Черноземья. Генеральным партнером конкурса является ОАО «Российская венчурная компания». Конкурсное жюри состоит из представителей партнеров конкурса, инновационных предпринимателей, руководителей российских и иностранных предприятий инноваци-

онной сферы, финансовых компаний и фондов.

Участвовать в конкурсе могут авторы инновационных разработок, заинтересованные в привлечении инвестиций и стратегических партнеров для реализации своих проектов, а также существующие инновационные компании, нацеленные на дальнейшее развитие областей Центрального Черноземья. Чтобы стать участником, необходимо зарегистрироваться и заполнить на официальном сайте конкурса «БИТ» www.bit-konkurs.ru заявку, представляющую собой краткое описание проекта. При заполнении формы необходимо обязательно указать, что проект

подается на конкурс «БИТ Черноземье». Заявки для участия в конкурсе «БИТ Черноземье» принимаются до 25 марта текущего года. Финал конкурса «БИТ Черноземье» состоится в конце апреля, финал Всероссийского «БИТ» — в июне 2012 года.

По итогам конкурса за первое место победитель получит 100 000 руб., за второе — 30 000 и за третье — 20 000 руб. Кроме того, победители конкурса «БИТ Черноземье» получат ценные призы от партнеров и спонсоров конкурса, также у них появится возможность представить область Центрального Черноземья в подфинале федерального этапа конкурса «БИТ 2012» в Москве с призовым фондом три миллиона рублей. Финансисты федерального этапа конкурса получают возможность стажироваться в бизнес-акселераторах Силовой долины и Финляндии.

Наталья АНИЩЕНКО ■

С 1 января 2012 года в нашей стране было введено обязательное страхование гражданской ответственности владельцев опасных производственных объектов. Это нововведение затронуло интересы практически всех промышленных предприятий области. На протяжении последних пятнадцати лет особое место на воронежском страховом рынке занимает ИВГ (ЗАО «Страховая Бизнес Групп»). Генеральный директор компании Татьяна Мосналева рассказала о работе организации по данному направлению и о многом другом.

объектов» и № 117-ФЗ «О безопасности гидротехнических сооружений». ИВГ активно в этом участвовала. Однако на примере аварии Саяно-Шушенской ГЭС, шахты «Распадская» и ряда других стали очевидны недостатки такого страхования. И самый главный из них — абсолютная недостаточность страховых сумм, которые не покрывали реально причиненного вреда. Результатом работы по совершенствованию данного вида страхования и стало принятие упомянутого выше Федерального закона № 225-ФЗ.

Согласно новому закону, изменился подход к определению опасных объектов, теперь к ним

Страховые сборы компании за 2011 год составили 806 млн рублей, выплаты — 136 млн рублей. В 2011 году ИВГ уплатила налогов более 39 млн рублей, в том числе в областной и местный бюджеты — более 36 млн рублей. Количество рабочих мест, обеспечиваемых компанией для Воронежской области, — 570. Компании был повышен рейтинг «Эксперт РА» до «В++». Был увеличен уставный капитал до 502 млн рублей.

организационные мероприятия. Однако ИВГ успешно прошла этот путь ради того, чтобы предприятия Воронежской области смогли вовремя заключить договоры страхования и избежать штрафов.

Сейчас компания ведет серьезную разъяснительную работу с предприятиями — владельцами опасных объектов, консультирует их специалистов, помогает заполнять заявления на страхование, поскольку понимает, насколько для них сейчас это просто. Одновременно с этим ИВГ отдает себе отчет, как серьез-

ных случаев на весь период пребывания в летних лагерях, а также при проведении культурных и спортивно-массовых мероприятий. Программа осуществляется с 2004 года, и за семь лет было застраховано более 24,6 тыс. детей. По страховым случаям было выплачено более 5 млн рублей.

2. Компания обеспечивает страховую защиту юным спортсменам, которые занимаются в спортивных школах «Олимпийские надежды», «Хрустальный конек», «Тамерлан», «Парящий орел», «Аишхара-карате», «Школа скалолазания и туризма», «Федерация футбола», «Федерация художественной гимнастики», спортивный лагерь «Восход». В 2011 году по программе было застраховано более 1000 человек.

3. ИВГ на льготных условиях осуществляет страхование рисков воронежских предприятий в рамках «Программы страхования среднего и малого бизнеса», разработанной совместно с ВРСР «Опора» и Региональным объединением работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области»

IBG Insurance Business Group

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ



ИВГ (ЗАО «Страховая Бизнес Групп») основана 25 сентября 1997 года в Воронеже и является единственной универсальной региональной страховой компанией, которая осуществляет полный спектр страховых услуг: страхование имущества, ответственности, личное страхование. Компания предлагает как комплексные программы защиты интересов бизнеса, так и современные страховые продукты для частных лиц, в первую очередь Воронежа и Воронежской области.

Одним из основных событий отечественного страхового рынка в 2011 году стало принятие Федерального закона № 225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте» (ОС ОПО). Аналогичное временное страхование гражданской ответственности предприятий — источник повышенной опасности осуществлялось и ранее на базе Федеральных законов № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных

отнесены и АЗС. Изменилась формулировка страховых рисков, объединены аварии и инциденты на опасных объектах. Вводятся сложные методики по определению потенциального вреда, который может быть причинен в результате аварии на опасном объекте. От этого зависит страховой тариф по данному виду страхования. Стала очевидна необходимость проверки документов по регистрации опасных объек-

Понимая, что для предприятий области будет весьма непросто освоиться со всеми правилами и тонкостями ОС ОПО и своевременно выполнить свои обязанности по данному виду страхования, ИВГ предприняла все усилия, чтобы максимально оперативно подготовить для своего региона соответствующий страховой продукт. Это было непросто, поскольку новый закон предъявляет к страховой организации, осуществляющей ОС ОПО, очень высокие требования. В частности, необходимо быть действительным членом Национального союза страховщиков ответственности (НССО), оплатить вступительный и членский взносы в суммарном размере 12 млн рублей, обеспечить гарантирующий банковский депозит в сумме не менее 20 млн рублей, а также стать членом неперестраховочного пула в рамках НССО и получить лицензию на ОС ОПО. Кроме того, надо было обучить собственных специалистов, адаптировать собственную ИТ-систему для подключения к системам НССО, освоить «калькулятор» тарифов, заказать и получить бланки полисов на Госзнаке, отработать учет и отчетность по данному виду страхования, сформировать необходимые агентам договоры, доверенности и другие документы.

Как видите, это значительные денежные вложения и сложные



4. ИВГ на протяжении всей своей деятельности активно поддерживает развитие культуры и спорта в родном регионе и оказывает спонсорскую помощь. Знаковым стал вклад компании в Международный Платоновский фестиваль и празднование 425-летия Воронежа. Офис компании находится в здании, которое является объектом культурного наследия — дом А.П. Ковырловой по адресу: Воронеж, ул. Платонова, д. 16. В преддверии Платоновского фестиваля и празднования Дня города компания за счет собственных средств провела работы по реконструкции фасадов здания, что нашло положительный отклик у горожан и региональных властей. На сегодняшний день вложения компании ИВГ в сохранение памятника культуры составили более 3 млн рублей.

Социальная ответственность

Стоит отметить, что интересы области всегда были приоритетными для компании, а социальная ориентированность — это важнейший принцип работы ИВГ.

1. ИВГ продолжает региональную программу по страхованию от несчастных случаев детей, учащихся и студентов, проживающих на территории города и области. По данной программе дети страхуются от несчаст-

вен и важен данный вид страхования, поскольку он предоставляет финансовую защиту на случай причинения вреда жизни, здоровью и имуществу жителей и предприятий области. Поэтому компания совершенствует собственный отдел финансово-технической экспертизы, повышает квалификацию собственных сотрудников. Это вселяет в нас уверенность в успешном сотрудничестве ИВГ как воронежской компании с предприятиями нашего же региона, что логично в рамках концепции кластерной политики, поддерживаемой губернатором Воронежской области Алексеем Гордеевым.

Телефон «горячей линии» по ОСОПО: 8-800-700-50-20. Адрес: Воронеж, ул. Платонова, 16, тел. (473) 250-20-50.

16 февраля состоялся семинар «Ремонт и восстановление бетонных сооружений, гидроизоляция и промышленные полы», где прошла демонстрация практического применения ремонтных смесей производства итальянского концерна «МАПЕИ». Организаторами семинара выступили ЗАО «МАПЕИ» (MAPEI) — лидер в производстве строительных химии и ведущий в Черноземье инжиниринговый центр по промышленным материалам и технологиям ООО «ПРОМАТЕХ» г. Воронежа.

Вопросам ремонта и защиты бетонных и железобетонных сооружений в последние десятилетия уделяется осо-

ект», ОАО «Электросигнал», ОАО «Стройинжиниринг», «Воронежская теплоэнергетическая компания», «Воронежсельмаш», «Мостоотряд 81» и многие другие. Большинство присутствующих оценили данное мероприятие как одно из лучших и показавших. Большой интерес у участников семинара вызвал широкий спектр материалов, а также их качество и легкость в использовании. Технические специалисты компании «МАПЕИ» подробно осветили многие аспекты ремонта, усиления и защиты бетонных сооружений. Была представлена европейская концепция и международные стандарты по ремонту конструкций и сооружений.

Специалисты компаний «ПРОМАТЕХ» и «МАПЕИ» познакомили участников с широкой линейкой ремонтных без-



Инновационные материалы — качественное строительство

бое внимание, поскольку это тесно связано с безопасностью жизненно важных объектов: промышленных и гражданских зданий, мостов, объектов энергетики, железнодорожной инфраструктуры и многих других. Одной из основных целей строительных и ремонтных работ является создание долговечных конструкций, не подверженных в течение длительного времени разрушениям из-за воздействия различных факторов промышленной сре-

удачных смесей, составами для защиты арматуры, материалами для усиления железобетонных и бетонных сооружений, анкерными составами, инъекционными составами и материалами для устранения трещин. Отдельной темой семинара стали вопросы, посвященные гидроизоляции и устранению протечек. Живой интерес собравшихся вызвала линейка материалов для промышленных полов — полимерные и полимерцементные полы, упрочнители. Производство составов

для защиты арматуры, материалами для усиления железобетонных и бетонных сооружений, анкерными составами, инъекционными составами и материалами для устранения трещин. Также были продемонстрированы составы **Mapfill** — для заливки в опалубку, **Mapefor 1K** — для защиты арматуры. Особый интерес вызвали системы для устранения трещин (**EPORIP**), системы для гидроизоляции фундаментов, террас, бетонных резервуаров, бассейнов — **Mapelastic**, **Idrosilex Pronto**. Эффектно был представлен состав **Lamposilex** для оперативного устранения протечек, когда созданный в течение минуты состав уже не размывается водой, позволяя практически мгновенно остановить протечки.

Эти свойства важны для условий ТЭЦ, очистных сооружений, проблемных фундаментов и др. Многие проектировщики и заказчики заинтересовались демонстрацией систем промышленных полов, в частности, составы **Ultrapol** и **Ultraplan ECO**, нанесение которых позволяет как устранить крупные неровности, так и создать идеально ровный финишный слой. В сочетании с пропиткой **PROFAS** пол приобретает дополнительные прочностные свойства, а также обеспыливает поверхность. Если применять

системы **Mapefloor**, то можно добиться получения промышленных полов со специальными свойствами: повышенной износостойкостью, химическая стойкость, радиационная стойкость, стойкость в пищевых средах, не искрящие полы и т.д. Для упрочнения бетонных полов используют упрочнители серии **Mapetop**, которые в сочетании с невысокой ценой позволяют создать эффективные решения для ряда производственных и складских помещений.

Представителей автодорожных предприятий заинтересовали современные, но уже зареко-

мендовавшие себя на практике быстротвердеющие составы для ремонта дорог, мостов и взлетных полос **ARF-10** и **ARF-10F**. В составе имеются полимерная и жесткая стальная фибры, которые в сочетании с комплексными добавками создают раствор, обладающий высокой механической прочностью, долговечностью, водонепроницаемостью и высокой устойчивостью к истиранию.

Строители практически всех отраслей промышленности проявили интерес к смесям на цементной основе для выравнивания стен, потолков внутри и снаружи помещений смесями «МАПЕИ» **Nivoplan** и **Nivoplan plus**. В отличие от традиционных составов, данные смеси позволяют получить покрытия с высокой адгезией, прочностными характеристиками, а в сочетании с профес-



на российском предприятии «МАПЕИ» в Московской области позволило предложить конкурентоспособные цены на рынке ремонтных, гидроизоляционных составов и промышленных полов. Заказчики могут сократить свои расходы на 20-35%.

Кульминацией мероприятия стала практическая демонстрация широкого спектра материалов «МАПЕИ». Можно было непосредственно увидеть, как высокотехнологичные составы удобно, быстро и, главное, просто можно нанести на разные виды поверхностей и устранить самые сложные дефекты.

Наиболее распространённым безусловным ремонтным составом является **Mapegrout Thixotropic**, позволяющий в сжа-



граммными составами для защиты от различных агрессивных воздействий — получить покрытия стен и потолков для любых производственных помещений.

Список представленных на семинаре ремонтных и гидроизоляционных смесей огромен — каждая по достоинству оценила качество и широкий спектр продукции «МАПЕИ». Представители ОАО «Воронежпроект» особо отметили продемонстрированное на семинаре умение заинтересовать аудиторию и предоставить грамотные, развернутые ответы на вопросы слушателей. По мнению ОАО «Воронежпроект», сами материалы «МАПЕИ» отличаются качеством, широким спектром, современностью и востребованностью. Для российского рынка немаловажен факт их сертификации. Кроме того, в Центральном Черноземном регионе имеется профессиональное техническое представительство концерна «МАПЕИ» — ООО «ПРОМАТЕХ» г. Воронеж, которое в сжатые сроки производит осмотр объектов и выдает технические решения по вопросам ремонта, восстановления, усиления конструкций, а также гидроизоляции и упроч-

Представителей автодорожных предприятий заинтересовали современные, но уже зареко-

Виолетта ГОРБИКОВА ■

ОСНОВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ:

- рейтинг надежности «В++» (Эксперт РА);
- трижды лауреат Российской общественной премии в области страхования «Золотая Саламандра» в номинации «Лучшая региональная страховая компания»;
- дважды лауреат премии «Лучшая российская организация страхования»;
- транспортный отрасли «Золотая колесница»;
- обладатель главной экономической награды международного форума «Лидеры экономического развития России»

- «Лучший налогоплательщик года — 2009»;
- премия «Лидер года Воронежской области — 2009»;
- «Лучшая компания Воронежской области — 2009»;
- компания внесена в Федеральный Регистр «Всероссийская Книга Почета»;
- торговая марка ИВГ удостоена премии «БРЭНД ГОДА/EFTE — 2008»;
- премия «Лидер экономики Воронежской области — 2008»;
- компания — в сотне крупнейших страховых компаний России (в 2011 году);

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

Новый инвестор «Павловскгранита» выступил с заявлением

Руководство инвестиционной ГК «Атлантика», которая стала новым инвестором «Павловскгранита», выкупив права требования к нему у ООО «Сбербанк Капитал» (5,7 млрд рублей), обратилось к работникам предприятия с заявлением, что не собирается «банкротить и останавливать завод». При этом целью введения наблюдения является контроль над действиями нынешнего руководителя предприятия Сергея Пойманова, говорится в обращении инвестора. В нем указывается, что все попытки новых собственников провести собрание акционеров «Павловскгранита» не привели к положительному результату, так как совет директоров предприятия, назначенный посплодному Поймановым, «по надуманным причинам» им в этом отказывает. В настоящее время инвесторы решили добиться проведения внеочередного собрания акционеров через суд.

Основную причину катастрофического финансового положения предприятия «Атлантика» видит в «непрозрачных схемах» сбыта продукции, которые проводит нынешнее руководство. «На протяжении последних лет прибыль от деятельности «Павловскгранита» выводится с предприятия на подконтрольные руководству «торговые дома». В итоге на этих компаниях аккумулируется вся прибыль от деятельности предприятия», — говорится в обращении. Это подтверждается цифрами: в 2008 году «Павловскгранит» получил 247 млн рублей прибыли, в 2009 — только 1 млн рублей, в 2010 году — уже был в убытке на 125 млн рублей, а по результатам 9 месяцев 2011 года убыток составил 116 млн рублей, при этом ГОК исправно работал и был загружен заказами.

По оценкам новых собственников предприятия, при реализации продукции ОАО «Павловскгранит» напрямую конечным потребителям по рыночным ценам предприятие сможет обслуживать существующую задолженность.

Однако сменить руководство компании в настоящее время у собственников не получается, а в судебном порядке эта процедура затянется на длительный срок. Таким образом, по мнению инвесторов, только привлечение независимого управляющего в ходе процедуры наблюдения может обеспечить контроль над расходованием денежных средств на «Павловскграните».

Напомним, что история конфликта между Сбербанком и «Павловскгранитом» началась еще в 2008 году, когда банкоткрыл кредитную линию «Павловскгранит-инвест» на 5,1 млрд рублей для выкупа совладельцем компании Сергеем Поймановым 48% акций ОАО у своего партнера Сергея Мамедова. В феврале 2010 года «Павловскгранит-инвест» полностью перестал платить по кредиту. В мае 2010 года банк уступил право требования по кредитам «Сбербанк Капиталу» (100-процентная дочка Сбербанка). В конце прошлого года 24,6% акций ОАО «Павловскгранит» были проданы с торгов за 516 млн рублей. С учетом того, что ранее 36,7% акций «Павловскгранита» уже выискал «Сбербанк Капитал», Сергей Пойманов уже лишился более чем контрольного пакета акций предприятия. Известно, что часть средств по кредиту в рамках исполнительного производства уже взыскана.

«Белстар-Агро» увеличил инвестиции

Агропромышленный холдинг «Белстар-Агро» увеличил инвестиции до 13,998 млрд рублей (ранее анонсировался объем вложений в 8 млрд рублей) в запланированное строительство комплекса глубокой переработки зерна в Масловском индустриальном парке. Рост инвестиционной активности более тщательным расчетом проекта, дополнением его социальными объектами и корректировкой мощности уже заявленных объектов, сообщил председатель совета директоров «Белстар-Агро» Григорий Федяков. В проект дополнительно было включено строительство поселка на 400 квартир для специалистов, которые будут работать на территории комплекса, а также планируется установить холодильное оборудование на производственных площадках. К тому же на самой территории комплекса обустроят учебный корпус для студентов-практикантов.

Сам проект по-прежнему включает в себя возведение элеватора на 160 тыс. т хранения зерна (ранее его мощность анонсировалась в 120 тыс. т), а также строительство мельничной (производительность 900 т в сутки), комбикормовой, макаронной, кондитерской и хлебной производственных площадок. Из заявленных почти 14 млрд рублей инвестиций около 3 млрд рублей — собственные средства компании, остальные — заемные. Срок окупаемости проекта — чуть более 10 лет. На безубыточность комплекс планирует выйти в 2014 году. С запуском комплекса, как надеются инвесторы, объем глубокой переработки зерна в области увеличится на 10%.

В сентябре прошлого года на заседании правительства Воронежской области принято решение о создании государственного бюджетного учреждения «Центр кластерного развития Воронежской области» как элемента механизма господдержки «точек роста» экономики региона. Губернатором области Алексеем Гордеевым были определены цели реализации кластерной политики: создание условий для эффективного взаимодействия предприятий — участников территориальных кластеров, учреждений образования и науки, некоммерческих и общественных организаций, органов государственной власти и местного самоуправления, инвесторов в интересах развития территориально-промышленных кластеров, а также обеспечение реализации совместных (кластерных) проектов.

Создание центра гармонично вписывается в Программу социально-экономического развития области, в которой формирование территориально-промышленных кластеров определено одним из приоритетных направлений реализации задач по модернизации промышленного комплекса. Результатом начатой работы станет ускоренное развитие и интеграция в межотраслевые инновационно-промышленные кластеры всей совокупности расположенных на территории региона научно-образовательных организаций,

но подтвердить или опровергнуть правильность новых теорий.

В-третьих, кластеры облегчают коммерциализацию знаний и производства. Формируются льготные условия (наличие рабочей силы, поддерживающих институтов и необходимых поставщиков) для создания новых фирм и освоения производства новых видов товаров.

Использование кластерного подхода в развитии промышленного производства нашло отражение в стратегиях социально-экономического развития РФ и отдельных регионов. Учитывая

левой программы «Формирование и развитие кластерных образований на 2013-2018 годы» с объемом финансирования 120 млн рублей. Объем финансирования на данные цели на 2012 год определен бюджетом в размере 20 млн рублей.

Правительством области уже реализуется ряд мероприятий, направленных на формирование кластерных образований. Подписаны соглашения о формировании 4-х отраслевых кластеров в сфере нефтегазового и химического машиностроения, электро-механики, авиастроительной и радиоэлектронной промышленности. Предполагается формирование кластеров в химической промышленности, транспортно-логистической сфере и некоторых других отраслях. Совместно с Торгово-промышленной палатой, Региональным объединением работодателей, Советом ректоров вузов сформированы: наблюдательный совет по реализации кластерной политики и экспертный совет по реализации программы кластерного разви-

тия Воронежской области, в которые вошли представители общественных объединений, бизнеса, ведущие ученые и специалисты в области экономики и менеджмента промышленных предприятий.

Выгоды для участников

Сотрудничество с «Центром кластерного развития» открывает целый ряд возможностей.

■ В рамках реализации кластерных проектов участники получают преференции при получении федеральных и областных грантов.

■ Участники оперативно получают весь спектр возможных данных, необходимых для эффективной работы, начиная с информации о возможном участии в федеральных и областных программах и заканчивая передовыми технологиями и актуальными сведения-

российскую специфику, можно сказать, что кластер — это региональная концентрация независимых, инновационных и конкурентоспособных предприятий и организаций определенной отраслевой принадлежности, использующих в своей экономической деятельности конкурентные преимущества: отраслевую интеграцию и образующий синергетический эффект, наличие активных каналов деловых связей, общую инфраструктуру и трудовой рынок. При этом наблюдается эффект умножения конкурентных преимуществ участников кластера.

Воронеж не стоит в стороне

Концепцией развития промышленности Воронежской области до 2020 года основной стратегией инновационного развития промышленного сектора определена стратегия формирования территориально-производственных кластеров. Для ее разработки привлекались ученые и специалисты: научно-исследовательские работы провели Воронежский государственный университет («Разработка системы формирования процессов кластеризации социально-экономической инфраструктуры региона») и ООО «Резон» по оценке кластерного потенциала промышленного комплекса региона и разработке концепции кластерной политики Воронежской области в промышленном секторе экономики.

Разработаны проекты предоставления субсидий из областного бюджета на реализацию мероприятий в рамках ведомственной целевой программы «Формирование и развитие кластерных образований в Воронежской области в 2011—2013 годах». Ведется разработка областной це-

СПРАВКА. Первый всероссийский конкурс кластерных проектов собрал более двухсот заявок со всей страны. Для выделения господдержки были отобраны пять разработок: рыбопромышленный комплекс в Мурманске, центр авиастроения и сервиса в Ульяновске, ростовский комплекс сельхозмашиностроения, винодельческий проект на Северном Кавказе и фармацевтический — в Ярославской области.



конкурентное преимущество

ми о возможных путях сотрудничества с контрагентами в рамках определенного кластера.

■ Участники получают доступ к общим ресурсным базам — производственным, кадровым, исследовательским и иным, что позволяет минимизировать затраты и усилить отдачу от вложений.

Круг возможных участников достаточно широк. Помимо упомянутых выше 4 отраслевых кластеров, уже создаваемых в данный момент, в регионе должны получить развитие строительный, аэрокосмический, агропромышленный, мебельный кластеры, а также кластеры электро-механики, производства и передачи электроэнергии, развития нанотехнологий, биотехнологий, медицины, малотоннажного кораблестроения и IT-кластер.

С одной стороны, развитие данных отраслей в рамках кластерной политики учтет как потребности предприятий, ориентированных на конечный продукт, так и интересы организаций, обеспечивающих сопутствующие производству процессы. С другой — независимо от специфики конкретного бизнеса задействуются возможности субъектов малого и среднего бизнеса как обладателей наиболее эффективных организационно-правовых форм для взаимовыгодного сотрудничества по таким направлениям, как кооперация, субконтракты, аутсорсинг, реализация научных и инновационных разработок и т.п.

Это означает, что все организации, занятые в перечисленных отраслях, — как производители и разработчики, так и учреждения, занимающиеся подготовкой кадров и идей для данных областей, — имеют возможность выйти на новый уровень в рамках сотруд-

ностей машиностроительных специализаций» на базе Воронежского государственного колледжа профессиональных технологий, экономики и сервиса. В данном проекте планируется участие Роскосмоса, ФГУП «Государственный космический научно-производственный центр имени М.В. Хруничева», ОАО «Конструкторское бюро химавтоматики», Воронежского механического завода. Объем финансирования по нижнему пределу — до 600 млн рублей. Первый этап проекта уже реализуется. Департаментом образования науки и молодежной политики Воронежской области объявлен конкурс на закупку современной высокотехнологичной оборудования за счет федеральных средств по линии Минобрнауки России в объеме 18 млн рублей.

■ «Портал информационной поддержки формирования кластерных образований и реализации кластерных проектов на территории Воронежской области» с объемом финансирования до 30 млн рублей, который станет эффективным информационным инструментом для стимулирования

процессов кластеризации в регионе, механизмов поддержки экономической деятельности предприятий региона через реализацию в системе функций по установлению отношений сотрудничества, аутсорсинга, инжиниринга между предприятиями.

Содействие в разработке и реализации кластерных проектов — одна из задач «Центра кластерного развития области». Поддержка проектов в различных отраслях науки и техники может быть оказана в рамках федеральных целевых программ либо в рамках региональных целевых программ Воронежской области. Вид поддержки зависит от того, что именно необходимо для реализации проекта. Это не только и не столько вопросы финансирования. Уже сегодня назрели потребности в создании центра технических компетенций гальванического производства, цветного, литья, центра высокоточного механообработки высокопрочного производства, лазерной промышленной метрологии и многого другого.

Созданный «Центр кластерного развития» должен обеспечить решение ключевой задачи по выработке и реализации эффективных инфраструктурных механизмов, направленных на стимулирование формирования кластеров и реализации кластерных проектов. На его базе создается постоянно действующая система консультаций и услуг для участников кластеров, которая обеспечивает разработку стратегий развития кластеров и планов мероприятий по их реализации, поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства, разработку и реализацию совместных кластерных проектов.

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

Новый завод по переработке макулатуры

ООО «Эко-лайнер» (контролируется депутатом Воронежской гордумы Александром Тюриным, его партнером Александром Гребенниковым, а также сыном вице-спикера горпарламента Александром Зенищевым) строит в Воронеже предприятие по переработке макулатуры в сырье для гофротары. Стоимость проекта оценивается в 700 млн руб. Речь идет о предприятии мощностью 50 тыс. тонн тестлайнера в год (используется как сырье для гофротары). Большую часть инвестиций в проект составят заемные средства Сбербанка. Завод разместится на участке площадью 4,7 га в непосредственной близости от Левобережных очистных сооружений. Такое расположение объекта инвесторы объясняют потребностью в большом количестве воды при переработке макулатуры.

Ожидается, что завод сможет перерабатывать около 60 тыс. тонн макулатуры в год. Поскольку, по данным Александра Тюрина, в Воронежской области в настоящее время собирается лишь 30 тыс. макулатуры в год, завод будет собирать сырье и в соседних регионах. Господин Тюрин также отметил, что в радиусе 400 км от Воронежа будут добывать предприятия нет. Продукция завода инвесторы планируют поставлять в том числе и местному производителю гофротары ООО «Европак».

ВАСО увеличит выпуск самолетов

ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество» (ВАСО) в 2012 году планирует выпустить восемь самолетов: семь Ан-148 и один Ил-96-300, сообщил гендиректор завода Виталий Зубарев губернатору Воронежской области Алексею Гордееву во время рабочей встречи. В настоящее время на ВАСО ведется строительство двух пассажирских самолетов Ил-96-300, один из которых в текущем году будет передан в эксплуатацию. Кроме того, в разной степени готовности находятся также одиннадцать самолетов Ан-148, семь из которых будут переданы заказчиком в 2012 году (три из них по контракту — воронежской авиакомпания «Полет»).

ВАСО — в рамках Объединенной авиастроительной корпорации — считается крупнейшим авиационным заводом в Центральной России. Основными проектами воронежского авиазавода являются сборка самолетов Ан-148, Ил-96-400Т, Ил-96-300, а также производство агрегатов для Superjet 100 и Airbus. Основными акционерами ВАСО являются ОАО «ОАК» с 91,2% акций. Еще 3,9% корпорация контролирует через ОАО «ОАК — Транспортные самолеты», у ОАО «Авиационный комплекс им. Ильюшина» — 3,18%.

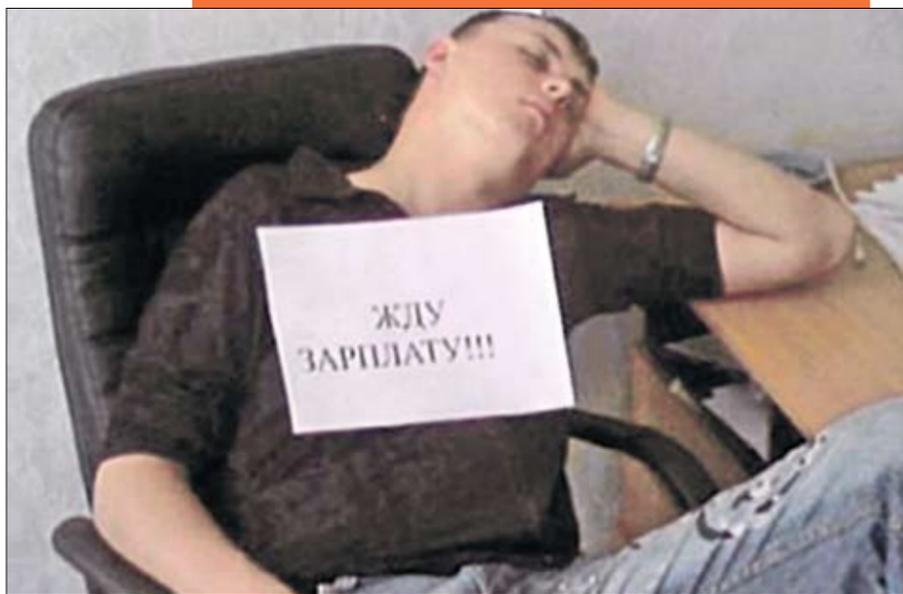
«Квадра» потратит на инвестпрограмму 12 млрд рублей

Совет директоров ОАО «Квадра» (большая часть активов находится на территории Черноземья) утвердил инвестиционную программу на 2012 год. На реализацию своих планов планируется направить около 12 млрд рублей, 80% которых будет потрачено на проекты, ввод в эксплуатацию которых запланирован на 2013-2015 годы, сообщили в компании. В 2012 году в рамках масштабной инвестиционной программы по обновлению генерирующих мощностей компании планируется завершить строительство и ввести в эксплуатацию ПГУ-190 МВт в Тульской области и ГТУ-30 МВт на Ливенской ТЭЦ в Орловской области. К тому же компания приступила к реализации нескольких долгосрочных инвестпроектов. В частности, ПГУ-115 МВт Курской ТЭЦ-1 и ПГУ-223 МВт Воронежской ТЭЦ-1. Как рассказали в «Квадре», в настоящее время заключен договор с ОАО «Зарубежэнергопроект» (Иваново) на выполнение обоснования варианта основного оборудования ПГУ-223 МВт Воронежской ТЭЦ-1.

На сегодняшний день компанией реализованы четыре проекта по строительству парогазовых энергоблоков из десяти запланированных. Это ПГУ на Елецкой ТЭЦ мощностью 52 МВт и на Воронежской ТЭЦ-2 мощностью 115 МВт, запуск которых состоялся в 2009-м и 2010 годах. В 2011 году также завершено строительство ПГУ-115 МВт в Курске. В этом году планируется пуск ГТУ-30 МВт на Ливенской ТЭЦ в Орловской области.

ОАО «Квадра» (до 18 мая 2010 года — ОАО «ТГК-4») имеет уставной капитал в 19,8 млрд рублей, 49,99% голосующих акций компании принадлежит ONEXIM HOLDINGS LIMITED. Компания работает в 11 областях Центрального округа, в том числе во всех областях Черноземья. В состав ОАО «Квадра» входят 25 электростанций, 371 котельная, тепловые сети общей протяженностью 4,65 тыс. км. Общая установленная электрическая мощность компании — 3,5 тыс. МВт, тепловая — 15,26 тыс. Гкал в час. Чистая прибыль по итогам 2010 года составила 2,4 млрд рублей, выручка — 35,5 млрд рублей.

■ ВНИМАНИЕ! КОНКУРС ■



См. предыдущие номера

ЗАО «МЕТАЛЛОПТОРГ»

БОЛЕЕ ПОЛУВЕКА НА РЫНКЕ ПОСТАВОК МЕТАЛЛА
ТРАДИЦИИ КАЧЕСТВА и НАДЕЖНОСТЬ

ЗАО «МЕТАЛЛОПТОРГ»

ВСЕ для стабильной работы производства и строительства

- Любой МЕТАЛЛОПРОКАТ со склада в Воронеже
- Прием и переработка ЛОМА черных металлов
- Предоставляем грузовые открытые и закрытые площадки с грузоподъемными механизмами для работы с металлопрокатом и строительными материалами, перевалка грузов
- Предоставляем автоуслуги

г. Воронеж, пр. Труда, 63; тел.: (473) 246-37-92, 246-42-66, факс: 246-23-77, 246-26-11
ул. Латненская, 3а; тел.: (473) 224-89-81, 243-40-92, факс: 224-84-34, 243-41-96
E-mail: metallcon@vmail.ru

Товар сертифицирован

СОВМЕХ

Меховое ателье
По пошиву изделий из натуральных мехов
Реставрация шуб
Пошив шапок, кепи, фуражек

394041, г. Воронеж, ул. Переверткина, д. 12
Тел.: 257-25-30; 8-920-437-26-51



Товар сертифицирован

БАЗАЛЬТОВОЕ ВОЛОКНО

ИЗОМИН

ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ



от производителя:
ИЗОМИН

ЛАЙТ, КАВИТИ,
ВЕНТИ, ФАСАД
РУФ-Н, РУФ-В, СС, СК

СЭНДВИЧ-ПАНЕЛИ

Кровельные и стендовые



Изоляция от шума
Изоляция от огня
Изоляция от холода
и жары

Izomin_lipetsk@mail.ru
www.izomin-lk.su
г. Липецк, ул. Доватора, 14
тел.: (4742) 28-37-57, 8-919-160-63-68

ООО ПКЦ «АВТОДОР»

ДОРОЖНЫЕ ЗНАКИ
ЗНАКИ БЕЗОПАСНОСТИ
Ж/Д ЗНАКИ
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СОДЕРЖАНИЯ ДОРОГ
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ

г. Воронеж, ул. 45 Стрелковой дивизии, д. 251б
т.: (4732) 42-56-25 (факс), 42-55-24, 51-51-35

Товар сертифицирован

ООО «Мадис Пласт»

Производитель подоконников ПВХ и тепло-звуковой изоляции с использованием материалов из вспененного полиэтилена

(863) 292-52-29; 220-97-29

Товар сертифицирован

ГУБКИНЭЛЕКТРОРЕМОНТ

ООО «Губкинское предприятие по ремонту электрооборудования»

РЕМОНТИРУЕМ:
Электрические машины переменного тока и постоянного тока

Турбогенераторы
Грузовые электромагниты
Масляные и сухие трансформаторы

УСЛОВИЯ РЕМОНТА:
Взаимовыгодные цены
Гарантия качества
Срок ремонта не более 1 месяца или по согласованию сторон

309145, Белгородская обл., Губкинский р-н, п. Троицкий — тел.: (47241) 78-2-72, 78-2-71 (факс)
г. Ст. Оскол — тел.: (4725) 41-70-93, 44-01-47 (факс)

Товар сертифицирован

скидки **ООО «ТЕХНОМОДА»** доставка
Форма, спецобувь, спецодежда, средства защиты



г. Воронеж, Пр-т Патриотов, 4 «А»
тел./факс: (473) 270-78-19, 270-77-35, 270-98-27 e-mail: texnomoda@yandex.ru

ООО «Стройпол»

ПОЛЫ

бетонные,
наливные,
с упрочнителем,
СТЯЖКИ

г. Воронеж, ул. Еремеева, 22
Тел. (473) 229-41-96, 251-43-84
E-mail: VIP-sps@mail.ru

Товар сертифицирован

Учредитель — Объединение работодателей
«Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области»
Главный редактор — Валентина ТЕРТЕРЯН
Газета зарегистрирована Центрально-Черноземным региональным управлением регистрации и контроля за соблюдением законодательства РФ о средствах массовой информации ПИ № 6-0953 от 26 марта 2004 г.

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ БЕСПЛАТНО
Отпечатано в ЗАО «ПраймПринтВоронеж» (394026, г. Воронеж, пр. Труда, 48л).
Адрес: 394018, г. Воронеж, ул. Никитинская, 49, 8 этаж. Тел./факс: 261-12-05, 261-12-36.
E-mail: promvestvoronezh@mail.ru www.rspp-vrn.ru www.promvesti-vrn.ru
Заказ № 725 от 29.02.2012 г. Тираж 10 000 экз.
Подписано в печать по графику: 13.00, фактически: 13.00.